

Коммерсантъ



Среда 10 июня 2020 №102 (6823 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | Актер Михаил Ефремов, совершивший в пьяном виде ДТП со смертельным исходом, посажен под домашний арест — 3



новости | В Москве пересматривают критерии карантина для людей со сформированным иммунитетом к SARS-CoV-2 — 3

Приключения электроники

Запрет импорта в госзаказе пока ограничат одной отраслью

Инициативы по расширению протекционизма в госзаказе, набравшие популярность на фоне «коронавирусного» спада в экономике, пока свелись к точечной поддержке импортозамещения лишь в электронной промышленности. Проект об ограничении допуска иностранных компаний на рынок электроники подготовлен Минпромторгом — и продолжает логику правительственного плана восстановления экономики. Документ предполагает окончательное закрепление приоритета российской электроники в госзаказе лишь к 2023 году — вероятно, правительство рассчитывает, что к тому времени появится возможность оценить эффект принятых мер, кроме того, ограничения на импорт могут снизить темпы инвестиций. Собеседники „Ъ“ в Белом доме отмечают, что расширение номенклатуры «запретов на импорт» в ближайшее время не планируется.

„Ъ“ ознакомился с проектом Минпромторга, финализирующим новую попытку промышленного лобби поддержать российское производство за счет расширенного госзаказа. Работа промышленного блока правительства в этом направлении включала в себя пакеты поправок к законам о закупках государства (ФЗ-44) и госкомпаний (ФЗ-223) — о введении обязательной доли закупок у российских поставщиков в зависимости от отрасли. При этом, как и предполагал „Ъ“, де-факто правительство Михаила Мишустина, исходя из потребностей экономики и возможностей местных предприятий, намерено ограничить применение инструмента фактически одной отраслью — электронной промышленностью, что источники „Ъ“ объясняют накопленным ею потенциалом (см. „Ъ“ от 5 июня).

Подготовленный Минпромторгом проект поправок к постановлению правительства о стимулировании производства радиоэлектронной продукции расширяет перечень российских производителей, попадающих под преференции при закупках государства по ФЗ-44. Документ направлен на согласование в Минфин, Минэкономики, ФАС и Федеральное казначейство — в ведомствах „Ъ“ подтвердили получение проекта. В Минэкономики на запрос о позиции по проекту отметили, что практика введения запретов не вызывает сложности при обеспечении госуслуг и не устраняет конкуренцию на торгах, но стимулирует инвестиции в локализацию производств в РФ. Позиции остальных ведомств пока не готовы.

По проекту, с которым ознакомился „Ъ“, ограничения и запреты закупки иностранной электронной продукции предполагается вводить по перечню Минпромторга — в нем сейчас семь позиций в соответствии с Общероссийским классификатором продукции по видам экономической деятельности (ОКПД2), в том числе компьютерное, электронное и оптическое оборудование, бытовые электроприборы и осветительные приборы. В Минпромторге отмечают, что российские производители в зависимости от конкретной отрасли готовы обеспечить до 100% потребности



«Промышленному» вице-премьеру Юрию Борисову предстоит продемонстрировать Белому дому эффект «защиты» внутреннего рынка от импорта на примере российской электроники. ФОТО ДМИТРИЯ КОРОТАЕВА

госзаказчиков. «Для отраслей, где производство недостаточно налажено для обеспечения полного покрытия спроса, будет действовать правило „второй лишний“, допускающее участие иностранного оборудования при отсутствии отечественного. Перечень таких отраслей будет оперативно регулироваться Минпромторгом», — добавили в ведомстве. В действующей редакции для продукции, попадающей под ограничения, применяется более гибкая альтернатива «второго лишнего» — «третьего лишнего». Механизм предусматривает отказ от заявки иностранного поставщика при наличии как минимум двух российских, соответствующих требованиям ФЗ-44. «Мы, по сути, переходим к более жесткому регулированию в виде запретов на приобретение иностранных аналогов. Таким образом, мы последовательно идем по пути поддержки российского производителя — как в области радиоэлектроники, так и в других отраслях промышленности», — пояснили „Ъ“ в аппарате промышленного вице-преьера Юрия Борисова.

Всего на такие закупки, по данным мониторинга закупок Минфина, в 2019 году пришлось 260 млрд руб. из 8,3 трлн руб. годового госзаказа. Актуальная версия плана восстановления национальной экономики пред-

полагает, что поддержка импортозамещения будет расширена в ближайшие два года до 1 трлн руб. вместо предусмотренных ранее 0,7 трлн руб. — де-факто, несмотря на масштабные поправки к ФЗ-44 и ФЗ-223 о праве правительства вводить отраслевые квоты на закупки импорта, пока речь идет об одной отрасли и совокупном дополнительном объеме закупок ее продукции не более чем в 2% госзаказа. Это можно считать точечными мерами поддержки — как поясняют „Ъ“ источники в Белом доме, протекционистские идеи должны способствовать именно развитию рынка электроники и радиоэлектроники, дальнейших планов по расширению номенклатуры запретов пока нет.

Расширение протекционистских инициатив, вероятно, будет прямо зависеть от результатов, которые сможет продемонстрировать Минпромторг в насыщении госсектора отечественной электроникой. При этом и окончательную фиксацию приоритета поставок российской электронной продукции проект относит на 2023 год: в случае возникновения проблем с реализацией «электронного» протекционизма они легко могут быть пересмотрены или отложены. При этом маловажно и то, что резкое расширение ограничений неизбежно будет сокращать объ-

емы инвестиционного импорта и, видимо, ограничивать темпы инвестиций, что в посткризисном восстановлении было бы отдельной проблемой.

Отметим, что в Белом доме обсуждают не только бюджетную поддержку развития радиоэлектронной промышленности. Последняя инициатива Минпромторга, например, предполагает поправки к распоряжению правительства о стимулировании со стороны государства экспорта такой российской продукции (письмо направлено в Белый дом 8 июня), включая поддержку со стороны Росийского экспортного центра. В Минэкономики „Ъ“ сообщили, что сами были инициаторами проектируемых поправок. Позицию по этому вопросу заместитель главы Минпромторга Василий Осмаков озвучил вчера на дискуссии в Совете федерации, указав на необходимость сонаправленных действий по поддержке импортозамещения и экспортного потенциала нацпроизводителей. «Зачастую наши производители, предприятия продолжают до последнего бороться за госзаказ, чем выходя на внешние рынки. С точки зрения удельного экспорта в ВВП на 60–70-м местах в мире», — отметил господин Осмаков.

Диана Галиева, Олег Сапожков, Дмитрий Бутрин

05 За укреплению российской экономики Минэкономики сочло биткойн не лишним

05 Платежная дисциплина поехала Автоперевозчики жалуются на растущие неплатежи

05 Домен до степени смещения Курьерские службы ищут способы борьбы с фальшивыми сайтами

06 Кредитование разменялось к лучшему Банки выдали больше ссуд на меньшие суммы

07 Кинозрители уехали на дачу У онлайн-сервисов закончились акции

08 «Кризис не кризис, наша задача — наращивать долю» Гендиректор «Газпромбанк Лизинга» Максим Агаджанов о влиянии пандемии и планах роста

Уменьшение облагаемой заразы

Бизнес просит льгот на тестирование работников

Растущие затраты на выполнение рекомендаций властей по борьбе с COVID-19 все больше волнуют бизнес. Крупнейшие производители продуктов и товаров повседневного спроса хотят получить разрешение вычитать из доходов траты на тестирование работников на коронавирус, что крупному предприятию обходится в сумму до 5 млн руб. в месяц. А Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП) просит Роспотребнадзор ограничить стоимость тестов в аккредитованных лабораториях из-за роста цен.

Вопросы о расходах на проведение тестирования работников на COVID-19 исполнительный директор ассоциации «Русбренд» (включает Procter & Gamble, Nestle, Unilever, Coca-Cola, PepsiCo и пр.) Алексей Поповичев направил главе Минфина Антону Силуанову и руководителю Федеральной налоговой службы (ФНС) Даниилу Егорову. Копия письма есть у „Ъ“. Как отмечается в обращении, только в Москве, согласно указу мэра Сергея Собянина, с 12 по 31 мая работодатели должны были провести тестирование на COVID-19 не менее 10% работников, с 1 июня тестирование требуется проводить каждые 15 дней.

При этом поправки к Налоговому кодексу от 22 апреля позволяют вычитать расходы на приобретение медицинских изделий, средств защиты, дезинфекцию помещений для борьбы с COVID-19 из суммы доходов перед уплатой налогов. «Русбренд» просит уточнить, может ли бизнес вычитать из суммы доходов и расходы на тестирование работников на коронавирус, а если нет — инициировать внесение дополнительных изменений в Налоговый кодекс.

По словам источника „Ъ“ в компании — крупном производителе продуктов, разовое тестирование 10% работников на заводе в Москве обходится примерно в 1,7 млн руб. В месяц затраты крупных предприятий могут составить до 5 млн руб. Аналогичные траты торговых сетей могут быть выше в три-пять раз, добавляет собеседник „Ъ“. В Ассоциации компаний розничной торговли (АКОРТ, включает X5 Retail Group, «Магнит», Auchan, «Ленту») цифру расходов именно на тесты не предоставили, отметив, что общие расходы сетей на санитарно-гигиенические меры — 5 млрд руб. в месяц.

По словам Алексея Поповичева, крупные компании организуют тестирование сотрудников на COVID-19 с помощью сторонних профильных учреждений, прежде всего исходя из соображения безопасности.

деловые новости — 37

Подписной индекс 50060 П1125

Московский мусор перестал быть инвестицией

Власти Архангельской области отказываются от строительства полигона для отходов из столицы

Правительство Архангельской области исключило проект мусорного полигона возле железнодорожной станции Шиес из списка приоритетных инвестиционных проектов, заявив о «плановой работе» по его полному закрытию. В Архангельской тайге в течение 20 лет предполагалось ежегодно утилизировать по 500 тыс. тонн брикетированных отходов из Москвы, однако после не прекращавшихся с 2018 года протестных акций региональное правительство приостановило стройку, а в начале 2020 года суд по иску местного муниципалитета признал уже возведенные постройки незаконными и постановил их снести. Как выяснил „Ъ“, отказ от проекта может грозить региону недополучением средств на социально-экономическое развитие в рамках другого соглашения со столичной мэрией. Впрочем, опрошенные „Ъ“ юристы, политологи и активисты не считают, что решение облправительства ставит крест на строительстве полигона.

Власти Архангельской области исключили проект «Экотехнопарк „Шиес“» из реестра приоритетных инвестиционных проектов региона. Решение принято во вторник в ходе заседания областного правитель-

ства. Также в одностороннем порядке расторгнуто соглашение с застройщиком ООО «Технопарк» о сопровождении инвестиционного проекта.

Жители Архангельской области и Коми два года выступают против строительства мусорного полигона в Шиеесе. Здесь московские власти по соглашению с Архангельской областью планировали ежегодно с 2020 года размещать по 500 тыс. тонн (из 8 млн тонн, образующихся в столице) бытовых отходов в течение 20 лет. С 2018 года в регионе проходят митинги противников проекта, в июне 2019 года строительство заморозили до подготовки необходимых документов. В начале 2020 года суд по иску местного муниципалитета признал уже возведенные постройки незаконными и постановил их снести. Затяжной конфликт вокруг строительства в Шиеесе стал одной из причин, по мнению экспертов, отставки прежнего губернатора Архангельской области Игоря Орлова. В апреле врио губернатора Архангельской области Александр Цыбульский и врио главы Коми Владимир Уйба заявили, что не поддерживают строительство полигона для московского мусора в регионе.

новости — 32

Шельф здесь неуместен

Минприроды не отдает управление новыми проектами структуре ВЭБа

Как выяснил „Ъ“, Минприроды выступает против идеи Минвостокразвития создать оператора новых шельфовых проектов, который бы координировал доступ к ним частных компаний. Таким оператором министерство предлагает сделать структуру ВЭБ.РФ — Фонд развития Дальнего Востока и Арктики. Это уже вторая попытка Минвостокразвития и курирующего вице-преьера Юрия Трутнева получить полномочия по координации новых шельфовых проектов, предыдущая — с созданием госкорпорации «Росшельф» — закончилась ничем.

Минприроды не согласен с предложением Минвостокразвития о наделении входящего в ВЭБ.РФ АО «Фонд развития Дальнего Востока и Арктики» (ФРДВ) функциями оператора шельфовых проектов. Соответствующее письмо замглавы Минприроды, глава Роснедр Евгений Киселев направил замглавы Минвостокразвития Александру Крутикову в конце мая (копия есть у „Ъ“).

Поводом стало обращение руководителя Минвостокразвития Александра Козлова к вице-премьеру Юрию Трутневу в конце апреля. В нем было предложено наделить ФРДВ полномочиями по переговорам с инвесторами для создания консорциумов по проектам на шельфе, «организации и проведению электронных аукционов в случае

отказа инвесторов от формирования консорциума». Кроме того, за ФРДВ предлагалось закрепить подготовку проектов решений правительства о предоставлении в пользование шельфовых участков, а также получение разовых платежей за такие площади (сейчас такие функции осуществляют Роснедра).

По мнению Евгения Киселева, необходимо сохранение существующей системы недропользования. Господин Киселев отмечает, что если разовые платежи за участки будут переданы ФРДВ, это приведет к выпадающим доходам и к «дестабилизации системы государственного финансирования отрасли». «Государство как собственник недр и запасов полезных ископаемых, залегающих в недрах, является единственным субъектом, обладающим правом на взимание фискальных платежей за пользование государственным имуществом», — написал чиновник. Он напоминает, что ФРДВ «и так финансируется из бюджета РФ», и передача платежей фонду «представляется излишней и необоснованной».

Создание оператора шельфовых проектов на базе ФРДВ — уже вторая попытка Минвостокразвития и Юрия Трутнева получить контроль над распределением новых шельфовых участков.

деловые новости — 36

НОВОСТИ

Наука приспособиться

ЦБ обнаружил адаптацию экономики к коронавирусу уже в мае

Подстройка экономики России под эпидемические условия активно шла уже в мае 2020 года, быстрому восстановлению ее мешают как сохранение ограничений экономической активности, так и вторичные эффекты — сбой в логистике, неравномерность спада в разных отраслях, изменение структуры потребления. Это основные выводы аналитиков Банка России в экономическом обзоре за апрель-май. В целом они констатируют, что спад в России будет менее глубоким, чем в странах ОЭСР, — но восстановление, исходя из их логики, вряд ли будет быстрым.

Обзор Банка России «О чем говорят тренды» по апрельско-майским данным предсказуемо посвящен картине распространения в экономике влияния эпидемии, процессу адаптации экономики к последствиям тройного шока (нефтяного, сокращения спроса из-за режима «самоизоляции» и снижения доходов потребителей и сокращения предложения из-за ограничений экономической активности). Это первая подробная общэкономическая оценка процесса ЦБ («Обзор финансовой стабильности» Банка России на прошлой неделе имел схожую тематику, но концентрировался в основном на финансовом секторе), причем из него очевидно, как значительно расширилось информационное поле.

«Коронавирусный» кризис стал первым крупным спадом в экономике РФ, который можно анализировать столь подробно и в разных аспектах (в том числе на данных частных компаний) фактически в режиме реального времени: кризис 2008–2009 годов, ни переход ЦБ к режиму инфляционного таргетирования в 2014 году на фоне девальвации рубля и обвала нефтяных цен, ни тем более кризис 1998 года так подробно анализировать было невозможно.

Общие выводы аналитиков ЦБ таковы: пик первичного эффекта эпидемии и ограниченной экономической активности пришелся на первую неделю апреля 2020 года, признаки адаптации к новым услови-



Новые привычки потребителей, возникшие под влиянием самоизоляционной кампании, имеют шанс закрепиться в экономическом поведении
ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

ям были видны в начале мая, в конце мая в преддверии снятия части ограничений (за пределами Москвы и наиболее пострадавших регионов РФ) были очевидны попытки экономики в целом ускоренно выйти из кризиса. В силу меньшей доли сервисного сектора и услуг в экономике РФ спад в ней будет в итоге ниже, чем в странах ОЭСР, как и всплеск безработицы — но вторичные эффекты от происходящего и сохранение части ограничений не дадут ей восстанавливаться достаточно быстро.

Причины, по которым не следует ожидать V-образного восстановления экономики РФ (сама по себе экономическая теория предполагает именно это — непосредственные потери от пандемии в экономике невелики, масштаб потерь собственников и домохозяйств не таков, чтобы вызвать крупную волну банкротств, причин для невосстановления спроса нет), ЦБ почти не обсуждает прямо — хотя они, по существу, перечисляются. В первую очередь, это обвал экспортных цен на нефть и доходов экономики от них, а так-

же то, что в Банке России называют «вторичными эффектами / факторами» — деловая активность остается низкой, поскольку шоки спроса и предложения распространяются по производственным цепочкам медленно. Наконец, административные ограничения на работу предприятий в мае сохранялись — при этом часть данных ЦБ говорит о том, что во второй половине мая 2020 года активность в ряде секторов, ориентирующихся в том числе на конечное потребление, значимо выросла — но будущие ограничения в рамках сделки ОПЕК+ в сильно связанной на нефтегазодобычу экономике будут ограничивать и рост производств.

Неравномерность спада и восстановления демонстрируется ЦБ в том числе на примере апрельских результатов в обработке: спад превысил 8% в апреле к марту, и в нем 1,33 п. п. — это спад в автопроме, 1,3 п. п. — в производстве электроники, 0,7 п. п. — в индустрии стройматериалов, по 0,6 п. п. — в металлообработке, нефтепереработке и металлургии. ЦБ констатирует, что это определяет будущее сокращение инвестиций, поскольку более других сокращался выпуск в инвестиционных отраслях, меньше — в отраслях конечного потребления.

Данные по безработице, увеличившейся в апреле на 0,8 млн человек, в целом счита-

ются Банком России менее надежными, чем ранее: косвенные данные показывают в том числе рост скрытой безработицы, а масштаб снижения фонда заработной платы (в экономике РФ механизм «подстройки» рынка под новые условия связан не столько с увольнениями, сколько с сокращением переменной части оплаты труда) не так велик, как ожидалось. ЦБ не обсуждает вопросы абсорбции шока в «сером / теневом» секторе, между тем, кажется, он вполне может стать одним из главных пострадавших от коронавирусной пандемии и одновременно демпфером потерь в экономике.

Кроме того, ЦБ ставит перспективы восстановления в зависимости от изменений структуры и предпочтений потребления после спада, отмечая признаки резкого вынужденного роста нормы сбережений на фоне закрытой в апреле и частично в мае непродольственной розницы: в апреле прирост средств физлиц в банках и наличных вне ЦБ составил 940 млрд руб. Изменения предпочтений домохозяйств и на рынке кредита с июня во многом зависят от новых привычек потребителей, приобретенных ими на карантине: они могут стать постоянно действующим структурным фактором, хотя пока никто не берется сказать, насколько он значим.

Дмитрий Бутрин

Московский мусор перестал быть инвестицией

с1

Министр экономического развития Архангельской области Иван Кулявцев, обосновывая решение, сослался на письмо застройщика ООО «Технопарк», что строительные работы не ведутся возле станции с июня 2019 года. По его словам, это «влечет за собой отсутствие актуальности сопровождения инвестиционного проекта». Он также заявил, что правительство Архангельской области направило в адрес ООО «Технопарк» письмо с предложением расторгнуть соглашение, однако компания не ответила. «В этой связи по условиям соглашения его действие расторгнуто региональным правительством в одностороннем порядке», — говорится на сайте областного кабинета.

«По поручению Александра Цыбульского правительство региона проводит плановую работу по закрытию проекта „Экотехнопарк Шииес“, — пояснил зампред правительства области Евгений Автушенко. — Решение о его исключении из реестра приоритетных инвестиционных проектов Архангельской области стало очередным этапом этой работы». Господин Автушенко сообщил, «Б», что «техническая рекультивация на месте строительства должна завершиться до конца текущего года». «Мы рассчитываем, что инвестор свои обязательства в этой части выполнит», — сказал он.

«Б» не удалось получить комментарий ООО «Технопарк». В московском департаменте ЖКХ не ответили на запрос «Б», означает ли решение архангельских властей отказ от реализации проекта. «Победой называть это рано, — заявил „Б“ активист общественного движения „Поморье — не помойка“ Дмитрий Секушин. — Площадка на месте строительства не демонтирована, территория не рекультивирована, так что строительство может быть возобновлено в любой момент». Господин Секушин добавил, что активисты намерены продолжать круглосуточный мониторинг на станции Шииес.

С точки зрения законодательства Архангельской области исключение из реестра приоритетных проектов означает лишь прекращение различных мер поддержки со стороны региональных властей, обращает внимание руководитель направления коммерческих споров фирмы «Рустам Курмаев и партнер» Василий Малинин. ООО «Технопарк» потеряло право претендо-

вать на налоговые льготы (существенное снижение налогов на прибыль и имущество организаций), а также на особый (внеконкурсный) порядок предоставления новых земельных участков в аренду. «Действия Архангельской области действительно весьма затрудняют реализацию проекта „Экотехнопарк“, но отнюдь не ставят в его строительстве окончательную точку, — говорит Василий Малинин. — Более того, формально ничего не мешает региональному правительству в будущем заключить новое соглашение о софинансировании данного инвестиционного проекта и внести его обратно в реестр приоритетных».

Вице-президент Центра политических технологий Ростислав Туровский считает, что врио губернатора Архангельской области Александру Цыбульскому «перед выборами крайне важно избавиться от непопулярной темы региональной повестки и за счет этого самому стать популярным, тем самым он порывает с негативным прошлым своего предшественника Орлова». По мнению Ростислава Туровского, «будут ли в регионе новые подобные проекты или они „уйдут“ в другие субъекты федерации, решится уже после избрания Цыбульского».

Отметим, после того как столичные власти в 2018 году анонсировали проект по строительству полигона в Архангельской области, появились сообщения о соглашении между регионом и Москвой, в рамках которого, как предполагалось, столица в ближайший три года предоставит Архангельской области 6 млрд руб. «В целях социально-экономического развития региона». «Это взаимодополняющие соглашения, и при расторжении одного вероятно и расторжение другого», — заявил „Б“ Евгений Автушенко.

«Заявлялось, что эти деньги и полигон не взаимосвязаны и, даже если полигон не построят, возвращать их не придется», — прокомментировал это заявление „Б“ зампред комитета Архангельского областного собрания депутатов по региональной политике и вопросам местного самоуправления Сергей Пивков. — Часть денег уже пришла на проекты по Ленскому району, где „Шииес“ находится. Часть денег должна была попасть в региональный бюджет на социальные нужды. Из своих источников знаю, что эти выплаты приостановлены».

Анна Васильева, Мария Литвинова, Андрей Винокуров

Бизнес просит скидку на отходы

Компании хотели бы

заплатить за «карантинный» мусор поменьше

В распоряжении „Б“ оказалось письмо бизнес-омбудсмена Бориса Титова гендиректору ППК «Российский экологический оператор» (РЭО) Илье Гудкову с просьбой рекомендовать региональным операторам снизить тарифы за вывоз коммунальных отходов, накопленных предприятиями в период карантина. Регоператоры в ответ указывают на частые случаи несоответствия запросов компаний действительности и напоминают, что снизить тарифы для юридических лиц возможно, лишь увеличивая их для граждан. Эксперты убеждены, что вероятность манипуляций в этом сегменте велика и данных для принятия объективного решения нет.

В письме Бориса Титова Илье Гудкову от 5 июня бизнес-омбудсмен сообщает о многочисленных обращениях предпринимателей по поводу необходимости снижения платы за вывоз твердых коммунальных отходов (ТКО), накопленных компаниями в период ограничений. Омбудсмен просит руководителя РЭО рекомендовать региональным операторам снизить норматив накопления отходов, из которого рассчитывается тариф за их вывоз, из-за уменьшения объема создаваемого бизнесом мусора и общего снижения платежеспособности.

Предлагается несколько вариантов снижения. Первый — пропорционально сокращению вырочки (более чем на 30%) за март—апрель по сравнению с январем—февралем. Второй вариант — снизить норматив на 50% для компаний, получивших господдержку в связи с эпидемией. Третий — пересчитать плату на основе фактических данных компаний о накоплении ТКО. Также предлагается предоставить отсрочку платежей тем, кто обратился с такой просьбой к регоператорам.

Председатель совета директоров ГК «Чистый город» (регоператор в Астраханской и Ростовской областях, Краснодарском крае, Калмыкии и Адыгее) Полина Вергун рассказывает, что с апреля в массовом порядке (40% всех клиентов) получает заявления на перерасчет за услуги по вывозу отходов. «В отношении юрлиц, которые заблаговременно направляли уведомления о приостановке деятельности, проводились проверки на предмет соответствия этой информа-

ции действительности и неоднократно выявлялись случаи, когда предприятия продолжали работу. Есть представители бизнеса, которые обратились за перерасчетом только спустя два месяца. В этом случае провести проверки достаточно сложно, и число злоупотреблений может быть намного больше», — отмечает она.

В ГК «ЭкоЛайн» (регоператор в Московской области, также вывозит ТКО в Москве) отмечают, что коммерческие клиенты могут оплачивать вывоз исходя из фактического образования отходов при наличии собственного оборудованного места их накопления. «ГК „ЭкоЛайн“ идет навстречу таким потребителям: мы корректируем графики и периодичность вывоза либо вообще приостанавливаем оказание услуги и действия договора с обязательной корректировкой начислений», — поясняют там, добавляя, что при подтвержденном форс-мажоре начисления прекращаются с даты обращения независимо от наличия обособленного места. Регоператоры при этом напоминают о росте образования ТКО у домохозяйств на 15–30%, а также о том, что они, хотя и ограничены тарифным регулированием, тоже являются коммерческими организациями. Так что снижение тарифов для компаний может состояться лишь при условии их роста для граждан.

Аргументация у РЭО схожа: там считают, что перекладывать проблемы бизнеса на граждан было бы нелогично. «Если государство пойдет на то, чтобы какую-то часть расходов региональных операторов покрывать из бюджета и за этот счет снизить тарифы для бизнеса, — такую меру можно рассмотреть, но было бы логичнее оказать поддержку бизнесу напрямую», — пояснили там свою позицию.

Отметим, что в июньском экономическом мониторинге Института Гайдара и РАНХиГС отмечается, что отсутствие прозрачной статистики не позволяет оценить динамику реальных издержек операторов. «Некоторую информацию об этом могло бы дать понимание того, как изменился общий объем вывозимых ТКО. Однако оперативная официальная статистика по данной тематике отсутствует. Издержки оператора прямо влияют на расчет тарифа. В этой ситуации возникает риск недобросовестного поведения», — заключают аналитики.

Алексей Шаповалов, Анна Васильева

Директорскому полису дадут льготу

Но экономия на налоге при D&O не компенсирует роста ставок

Правительство внесло в Госдуму проект поправок к Налоговому кодексу (НК), которые освобождают взносы на страхование ответственности руководителей от налога на доходы физлиц. Льгота должна стимулировать развитие этого сегмента страхования в России, однако она не сможет компенсировать роста ставок по нему в условиях пандемии. По оценкам экспертов, в большинстве случаев страховщики сейчас повышают цену полиса на 15–30%, если же речь идет о страховании участников финансового рынка — управленцев банков, фондов, самих страховых компаний, то рост может составить и 250–300%.

Поправки к статье 213 НК исключают из налоговой базы по НДФЛ суммы страховых взносов, которые компании вносят на страхование своих управленцев (directors and officers liability insurance, D&O). Как поясняет генеральный директор страхового брокера «РТ Страхование» Николай Галушин, сейчас решение о страховании принимается коллегиально (например, советом директоров), в рамках требований регулирования иностранных государств (например, при выходе российской компании на международную

фондовую площадку) или же в силу контрактов (например, в случае работы иностранного гражданина в совете директоров российской компании). Расходы по страхованию в части НДФЛ при этом относятся на самого управленца.

Отчетность ЦБ не позволяет выделять договоры D&O в отдельный сегмент — по оценке эксперта, сборы по нему оцениваются в несколько десятков миллионов долларов в год. «Выплаты есть, они растут, но данные о них не раскрываются», — поясняет он.

Учитывая особенность действия договоров D&O (покрытие не распространяется на умышленные действия руководителей компании или в случае возбуждения уголовного дела), в российской практике основной риск — это предъявление претензии самому юридическому лицу, а не конкретному члену его совета директоров. «То есть тем более нелогичным выглядит существующий порядок, при котором часть расходов по страховой премии относилась на материальную выгоду физического лица — члена коллегиального органа управления с необходимостью включать эту сумму в его совокупный годовой доход», — говорит Николай Галушин.

Налоговое послабление на страховом рынке восприняли позитивно. По мнению его участников, поправка придаст дополнительный стимул развитию сегмента. Впрочем, он никак не перекроет роста ставок по D&O, который случился на фоне пандемии. Как говорит первый заместитель гендиректора Marsh в России Владимир Крючков, в этом году ситуация с продлением полисов D&O довольно непредсказуема — все зависит от конкретного страхователя. «В любом случае при возобновлении договоров мы наблюдаем рост цен от 15% до 30%», — пояснил он „Б“. При этом ценнообразование во многом зависит от сегмента, в котором работает компания. «Одним из исключений являются российские финансовые институты (банки, страховые компании, фонды), которые, безусловно, почувствовали негативный эффект от кризиса и уже столкнулись с ростом премии на 250–300%», — рассказал „Б“ Владимир Крючков. — До конца года мы ожидаем волну убытков по D&O, связанных с коллективными исками и массовыми банкротствами компаний, да и финансовая стабильность компаний нормализуется полностью нескоро».

Татьяна Гришина

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактически — 23-00. Газета отпечатана в АО «Принт Москва». Адрес: Лианозовский пр.-д, 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ № 14551 | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хажиков. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rospiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (суботный выпуск)

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нуонова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь
СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Аленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Денис Скоробогатко, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кунаевцев, Вячеслав Колосов, Михаил Пророков; Ольга Боровкина (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавин (преступность), Леонид Танин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладьянин (финансы), Олег Саложков (экономическая политика), Сергей Ходчев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Иван Богачев (специорент «Прямая речь»), Ксения Деметьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корресп.), Петр Хомбаев (нормативно-словарная) | КОРРЕКТОРЫ — Елена Винова | ВЫПУСК — Наталья Когут | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цюмук — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидиан — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишняковский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лошак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермолова, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262
РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д. 2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лявочкин — директор, тел. (495) 926 3301 д. 2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: Воронеж ООО «Коммерсантъ», Черновозов (473) 239 09 76, 239 09 69. Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05. Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075. Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125. Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41. Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26. Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43. Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92. Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42. Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56. Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01. Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88. Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96. Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Энак» (347) 292 79 66. Челябинск ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газет
«Коммерсантъ» 61 346

Издательская группа «Коммерсантъ» имеет сертификат
Бюро тиражного звука — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбургe, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. В региональные выпуски газеты редакция может вносить изменения.

Размещение рекламы и услуги по доставке осуществляются по договоренности с редакцией. Материалы на условиях публикации на коммерческих условиях.

НОВОСТИ

Заслуженный арестант России

Михаил Ефремов вернулся из суда домой

В среду Тверской райсуд Москвы отправил под домашний арест до 9 августа заслуженного артиста России Михаила Ефремова, совершившего накануне в центре столицы ДТП в пьяном виде, жертвой которого стал курьер компании «Деликатеска.ру» 57-летний Сергей Захаров, возвращавшийся с работы домой. В суде актер признал свою вину, сказав, что «все это, конечно, чудовищно».

Перед началом заседания Таганского суда журналисты успели спросить Михаила Ефремова, признает ли он свою вину, на что артист утвердительно кивнул головой. Войдя в зал, судья Альбина Тимакова зачитала Михаилу Ефремову его права и стала задавать вопросы, устанавливая его личность. В этот момент артист неожиданно сказал: «Мы уже договорились со Следственным комитетом, что я не буду возражать против домашнего ареста». Развить эту тему господину Ефремову не дала его адвокат, жестами показавшая, что ему лучше замолчать.

Затем, отвечая на вопросы судьи, господин Ефремов сообщил, что он работает артистом в разных спектаклях, а еще и подрабатывает режиссером, что у него трое несовершеннолетних детей и внучка.

Следователь УМВД по Центральному округу Москвы, ходатайствуя о домашнем аресте господина Ефремова, сообщил, что вначале ему инкриминировали более легкое преступление, но после смерти пострадавшего в ДТП «обстоятельства изменились». Выяснилось, что Михаил Ефремов проживает в Казарменном переулке, а не в Плотниковом, указанном в подлинке о невыезде, что следователь счел нарушением этого обязательства. В результате оперативно-разыскных мероприятий подозреваемый был найден. Домашний арест, по версии следствия, которую поддержала прокурор, оградит Михаила Ефремова от побега и других нарушений. Тем более что тут же выяснилось, что за несколько последних лет господин Ефремов с десятком раз нарушал ПДД.

Судья Тимакова поинтересовалась у Михаила Ефремова, как тот относится к данной мере пресе-



Михаила Ефремова взяли и вскоре отпустили
ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБЫ ТАГАНСКОГО СУДА

ния и, получив утвердительный кивок, задала тот же вопрос его адвокату. Защитник ответила, что не может выступать против воли клиента, хотя, по ее мнению, заслуженный артист и лауреат Госпремии может находиться во время следствия и под подпиской.

Местом домашнего ареста господина Ефремова определена квартира в доме 4/5 в Плотниковом переулке, это бывший доходный дом Бройдо. Артисту без разрешения следователя запрещено покидать жилье, а пользоваться интернетом и средствами связи он сможет только в экстренных случаях. Надзирать за ним поручено сотрудникам УФСИН.

В УМВД Михаила Ефремова вызвали к 11 утра, но артист на следственные действия не явился, которую поддержала прокурор, оградит Михаила Ефремова от побега и других нарушений. Тем более что тут же выяснилось, что за несколько последних лет господин Ефремов с десятком раз нарушал ПДД.

Судья Тимакова поинтересовалась у Михаила Ефремова, как тот относится к данной мере пресе-

ч. 4 ст. 264 УК РФ (нарушение правил дорожного движения, совершенное в состоянии алкогольного опьянения и повлекшее по неосторожности смерть человека).

Накануне поздно вечером в центре столицы, напротив здания МИДа, Михаил Ефремов не справился с управлением Jeep Grand Cherokee — внедорожник вылетел на встречную полосу, где врезался в фургон «Лада», за рулем которого находился курьер компании «Деликатеска.ру» Сергей Захаров, ехавший домой. Господин Захаров, получивший множественные переломы, в тяжелом состоянии был доставлен в больницу, где, несмотря на проведенную операцию, утром скончался. Господин Ефремов практически не пострадал. Экспертиза показала, что он находился в состоянии сильного опьянения: в крови у него нашли 1,05 мг/л алкоголя, что соответствует 2,1 промилле. Кроме того, анализы показали, что ранее он употреблял кокаин и конопли.

Артист по совету своих адвокатов признал вину, пообещав оказать помощь семье погибшего экспедитора, которая проживает в Рязанской области. В итоге в СУ УМВД решили, что, несмотря на тяжесть обвинения (артисту грозит до 12 лет лише-

ния свободы), для господина Ефремова будет достаточно и такой мягкой меры пресечения, как домашний арест. В суд сотрудники конвойного полка ГУ МВД доставили Михаила Ефремова в наручниках, которые с него сняли, поместив в клетку для подсудимых. За решеткой в маске и перчатках (обязательный атрибут для всех посетителей сточных судов, которые только во вторник возобновили свою работу после продолжавшегося с марта карантина) артист пробыл недолго, всего пару часов.

Адвокаты, не участвующие в этом процессе, но представляющие обвиняемых по делам о ДТП, полагают, что по итогам расследования у господина Ефремова есть большие шансы добиться того, чтобы при согласии потерпевшей стороны его судили в особом порядке. С учетом звания, положительных характеристик и как лицо, впервые подвергнувшееся уголовному преследованию, он вполне может получить срок ниже низшего предела и уже через два-три года по УДО вернуться домой. При этом точно он не будет допущен к управлению транспортом и через несколько лет после отсидки.

Владислав Трифонов, Николай Сергеев

Жертв репрессий оставили в общей очереди

Правительственная комиссия одобрила раскритикованный законопроект Минстроя

Как стало известно, «Б», правительственная комиссия по законопроектной деятельности одобрила разработанный Минстроем механизм выделения жилья жертвам советских репрессий. Ранее, на этапе общественного обсуждения, этот документ получил 130 отрицательных отзывов и ни одного положительного. По данным «Б», законопроект критиковали и на заседании комиссии. Омбудсмен Татьяна Москалькова, представитель правительства РФ в Конституционном суде (КС) Михаил Барщевский и сотрудники Института законодательства и правоведения указали, что если закон будет принят в таком виде, то жертвы репрессий просто не доживут до получения компенсации.

Заседание правительственной комиссии прошло в понедельник. Среди прочих вопросов обсуждали представленный Минстроем законопроект о порядке предоставления гражданам жилья взамен отнятого в годы советских репрессий. По данным «Б», документ вызвал на заседании серьезные разногласия.

«Б» неоднократно писал об этой проблеме. Еще в 1991 году был принят закон, который обязывал государство компенсировать ущерб жертвам репрессий, в частности выделить бесплатное жилье в городе, где семьи проживали на момент ареста. Однако в 2005 году Госдума передала регионам полномочия устанавливать механизм такой компенсации. Самые жесткие требования выставила Москва: только для попадания в общую очередь на социальное жилье от жертв репрессий требуется уже проживать в столице не менее десяти лет, одновременно быть малоимущими и не иметь жилья. В 2019 году этот порядок оспорили в КС дети репрессированных москвичей Елизавета Михайлова, Евгения Шашева и Алиса Мейсснер (они родились в спецпоселениях или ссылки; «Б» публиковал очерки об истории каждой семьи). В декабре 2019 года КС согласился, что такой механизм компенсаций нарушает права жертв репрессий. Судьи потребовали как можно скорее изменить закон для «возможно более полного возмещения» вреда. Разрабатывать поправки поручили Минстрою.

Однако министерство сохранило норму, когда порядок компенсации устанавливают власти субъектов РФ. Фактически единственная правка — указание, что компенсация положена «независимо от срока проживания в соответствующей местности и (или) места жительства, имущественного положения и признания нуждающимися в жилых помещениях». Этот законопроект раскритиковали юристы и правозащитники — они указали, что та-

кой вариант сохраняет «общую очередь» для жертв репрессий, лишая их шанса дожить до получения обещанной государством компенсации. На этапе общественного обсуждения проект получил 130 отрицательных отзывов и ни одного положительного, а президентский Совет по правам человека направил в Минстрой альтернативный законопроект. Но министерство не стало учитывать эти замечания и направило в комиссию свой проект.

В понедельник часть членов комиссии резко раскритиковали документ Минстроя, выяснил «Б» у нескольких участников заседания. Законопроект не поддержали омбудсмен Татьяна Москалькова, представитель правительства в КС и Верховном суде Михаил Барщевский, а также эксперты Института законодательства и сравнительного правоведения. По их мнению, в законе необходимо указать, чтобы субъекты федерации предусмотрели особый порядок предоставления жилья для жертв репрессий. Это может быть отдельная очередь только для этой категории граждан. Другой вариант — установить конкретный срок, к которому все пострадавшие от репрессий получат жилищную компенсацию. Причем этот срок должен учитывать, что речь идет об очень пожилых людях. Тем не менее комиссия одобрила законопроект Минстроя «с учетом поступивших замечаний». Он передан на рассмотрение руководителю комиссии вице-премьеру Дмитрию Григоренко. В ближайшие дни он должен внести законопроект в правительство.

Юрист Григорий Вайпан, представляющий интересы трех семей репрессированных, возмущен тем, что Минстрой проигнорировал массовую критику законопроекта на этапе общественного обсуждения. «Серьезные, принципиальные замечания к законопроекту, поступившие от самых разных структур, министерство попросту проигнорировало», — сказал он. В беседе с «Б» он указал, что ведомство не стало даже публиковать сводку поступивших предложений и комментарии разработчиков к ним. «Это нарушает приказ Министерства экономического развития о правилах проведения общественных обсуждений», — подчеркнул господин Вайпан. Он уже направил обращение Дмитрию Григоренко, в котором напомнил, что при рассмотрении иска в КС правительство поддержало позицию репрессированных. «Если законопроект Минстроя утвердит, это будет означать отказ правительства от своей изначальной позиции, неисполнение постановления Конституционного суда и демонстративное пренебрежение к жертвам репрессий», — сказал он «Б».

Александр Черных

Под бременем партии

Беспартийные губернаторы не спешат вступать в «Единую Россию»

«Единая Россия» поддержала выдвижение от партии девяти глав регионов на выборах в сентябре. Двух из них — беспартийных губернаторов Краснодарского края Вениамина Кондратьева и Костромской области Сергея Ситникова — секретарю генсовета ЕР Андрею Турчаку не удалось уговорить тут же вступить в партию. Они готовы принять решение после выборов. Определиться со способом выдвижения предстоит еще трем беспартийным врио.

Президиум генсовета «Единой России» поддержал 9 июня выдвижение девяти руководителей регионов на выборах 13 сентября. От партии будут баллотироваться врио губернаторов Архангельской области (Александр Цыбульский), Севастополя (Михаил Развозжаев), Еврейской автономной области (Ростислав Гольдштейн), Калужской области (Владислав Шапша), губернаторы Брянской области (Александр Богомаз), Тамбовской (Александр Никитин), Костромской (Сергей Ситников), Краснодарского края (Вениамин Кондратьев), а также глава Татарстана (Рустам Минниханов). Во всех этих регионах, кроме Татарстана, самовыдвижение не допускается местными законами, поэтому выдвижение от партии власти было ожидаемым. Все эти руководители являются членами партии, кроме господ Кондратьева и Ситникова. К ним секретарь генсовета Андрей Турчак обратился с настойчивым предложением вступить в ЕР, но губернаторы не ответили сразу согласием. Вениамин Кондратьев сказал, что вернется к этому вопросу после выборов в сентябре, так как не хочет решать такой вопрос дистанционно. Сергей Ситников также перенес свое решение на сентябрь. Он отметил, что если он станет членом партии, то не согласится возглавить региональное отделение, чтобы «не подсиживать» нынешнего руководителя Алексея Анохина, с которым господин Ситников дружит много лет. Отметим, что за последний год 22 губернатора возглавили отделения партии в своих регионах.

Господин Кондратьев в октябре прошлого года оказался в центре скандала из-за публикации записи его разговора с первым заместителем губернатора Андреем Алексеенко во время совещания в Армавире, в ходе которого господин Алексеенко заявил, что «Единая Россия» «сдохла, ее не существует по сути». Позднее замгубернатора пояснил, что фраза вырвана из контекста, а на самом деле звучала так: «Оппозиция считает, что „Единая Россия“ сдохла, ее нет».

На выборах в 2015 году господин Кондратьев получил 83,64% голосов избирателей. Сергей Ситников, губернатор Костромской области с 2012 года, на прошлых выборах в 2015 году также баллотировался от «Единой России», но после победы в партии не вступил. Тогда он набрал 65,62%. По данным ВЦИОМа на 31 мая, электоральный рейтинг ЕР по стране в целом составил 33,4%; в течение года он не поднимался выше 36%. Отметим, что в Краснодаре на Единый день голосования намечены выборы в городскую думу, а в Костромской области — в думу Костромы и областной парламенты.

Господин Турчак отметил, что после выборов необходимо поставить точку в вопросе партийности господина Ситникова и господина Кондратьева. В руководстве партии слова обоих губернаторов восприняли как согласие: «Они сказали, что после кампании мы возвращаемся и решаем вопрос вступления в ряды партии», — сказал «Б» источник в ЕР.

В этом году прямые выборы глав пройдут в 18 регионах РФ. О партийной поддержке еще нескольких кандидатов в губернаторы будет объявлено на заседании президиума генсовета 16 июня, сказал Андрей Турчак. Источник в ЕР ранее пояснил «Б», что в этом году все члены партии будут выдвигаться от «Единой России». Таким образом, от партии могут еще выдвинуться губернаторы Александр Дрозденко (Ленинградская область), Иван Белозерцев (Пензенская область) и Василий Голубев (Ростовская область) — его выдвижение на второй срок во вторник поддержал Владимир Путин.

Членами партии не являются временно исполняющие обязанности губернаторов Игорь Кобзев (Иркутская область), Владимир Уйба (Коми) и Владимир Соколов (Камчатка). В этом году парламенты этих регионов приняли поправки, позволяющие им самовыдвижение. Такую возможность получили также кандидаты в Чувашии и Пермском крае, но там врио связаны с другими партиями (Олег Николаев входит в центральный совет «Справедливой России», Дмитрий Махонин возглавлял пермский партсписок «Яблока» на думских выборах 2016 года).

Практика самовыдвижения использовалась на губернаторских выборах в 2019 году — тогда шесть из 16 губернаторских кампаний прошли формально без участия ЕР. По итогам выборов 2019 года председателю партии Дмитрию Медведеву подверг критике практику участия единороссов в выборах в качестве самовыдвиженцев.

Мария Макутина

Тест карантину не товарищ

В Москве пересматривают критерии самоизоляции для людей с выявленным иммунитетом

Как выяснил «Б», после начала тестирования москвичей на антитела департамент здравоохранения Москвы был вынужден пересмотреть ряд критериев, по которым людям рекомендовало соблюдать двухнедельную самоизоляцию. Так, с 15 мая опасным показателем носительства вируса считался уровень иммуноглобулина М (IgM) более единицы: людей с таким результатом рекомендовалось отправлять на карантин. На практике выяснилось, что у уже переболевших людей этот показатель может оставаться выше единицы на фоне высокого показателя иммунитета (IgG). В таких случаях, отмечают ученые, иммунитет уже сформирован, и показатель IgM можно не учитывать.

Семья жителей района Проспект Вернадского, которые в конце апреля переболели COVID-19 и были выписаны в начале мая, сдали в июне тест на антитела к коронавирусной инфекции и спустя несколько дней узнали, что «снова оказались на двухнедельном карантине». Напомним, о начале исследования популяционного иммунитета (выявления числа переболевших москвичей со сформированным иммунитетом к COVID-19) московские власти заявили 14 мая. Как ранее сообщал «Б», клинический комитет по борьбе с коронавирусной инфекцией при департаменте здравоохранения Москвы сформулировал рекомендации по действиям поликлиник в зависимости от результатов тестирования. Так, показатель иммуноглобулина М (IgM, свидетельствует о носительстве вируса) больше единицы, по мнению членов комитета, говорит о «стадии иммунологического ответа на вирус SARS-CoV-2». Таким пациентам рекомендуется «соблюдать самоизоляцию две недели, с учетом особенности процесса до трех недель». Если же показатель IgM меньше единицы, а показатель иммуноглобулина G (IgG, показатель иммунитета к вирусу после перенесенной болезни) больше или равен 10, также рекомендовалась «самоизоляция на две недели, если нет информации о ранее перенесенной новой коро-

навирусной инфекции». Позже в департаменте здравоохранения Москвы заявили, что для людей с высоким показателем IgG решение о двухнедельной самоизоляции является добровольным.

Однако как рассказала «Б» получившая результаты теста женщина на условиях анонимности, соблюдать карантин ей и членам ее семьи было рекомендовано не из-за высокого показателя IgG (у четырех членов ее семьи он составляет от 50 до 80), а из-за показателя носительства вируса IgM — он превышал единицу, составляя от 1,24 до 1,7: «Нам позвонили и сказали, что мы попали в базу Роспотребнадзора автоматическим из-за IgM и теперь должны опять самоизолироваться. Несмотря на то что мы переболели еще в апреле и с 9 по 12 мая все были выписаны. Позволивший нам врач из поликлиники объяснил, что такая ситуация сейчас у многих людей, сдавших тесты на антитела». В распоряжении «Б» также есть запись нескольких разговоров пациентов с представителями той же поликлиники — им подтверждают, что они «попали в систему», из которой их «смогут убрать» только 16 июня. Один из дежурных администраторов поликлиники рассказал пациентам, что несколько дней назад «спустило указание о том, что на самоизоляцию теперь будут отправлять только с показателем IgM больше 2».

В Роспотребнадзоре объяснили «Б», что база, о которой говорили пациентам, ведомством «никогда не велась»: «Обследование москвичей на наличие антител к COVID-19 в рамках оценки популяционного иммунитета организовано департаментом здравоохранения Москвы». В департаменте на запрос «Б» ответили, что программа по мониторингу популяционного иммунитета «соответствует подходам, разработанным специалистами института имени Габричевского Роспотребнадзора». Прямого ответа на вопрос «Б», действительно ли изменен показатель IgM, при котором будут направлять людей на карантин, в департаменте не дали, но представили другие «критерии интерпретации результатам тестирования». «Если у человека IgM боль-

ше или равен двум, а IgG больше или равен 10, то у пациента имеются антитела к вирусу. При этом наличие IgM говорит о том, что вирус все еще может находиться в организме, и человек может переносить инфекцию в скрытой, бессимптомной форме. Данное заболевание еще не до конца изучено, поэтому в качестве профилактической меры рекомендуется сократить контакты с близкими людьми в течение семи дней, а через неделю повторно сдать кровь из вен», — отметили в департаменте.

Как выяснил «Б», в инструкции тестов, которые используются для обследования москвичей, говорится, что результаты IgM «в диапазоне 1–2... могут принадлежать пациентам без симптомов или недавно заболевшим пациентам, которые не успели выработать антитела в достаточном количестве». Как полагает молекулярный биолог Ирина Якутенко, такая трактовка может быть верна только в случае, если показатель IgG отрицательный: «Когда мы видим высокий титр IgG, уже не важно, какой титр IgM». «В Nature Medicine недавно было опубликовано исследование о том, что у IgM и IgG нет принципиальной разницы во времени появления и показатель IgM держится достаточно долго», — рассказала эксперт. — Если мы видим существенные титры антител IgG, то человек уже не заразен. Уже несколько исследований показали, что основной пик заразности наступает до начала симптомов. Есть работы, которые показывают, что через четыре дня после начала симптомов люди уже не заразы — болезнь может развиваться, но люди уже не являются распространителями вируса». Случившееся с московской семьей она назвала «плохой историей»: «Теперь люди будут всеми силами избегать тестирования». Госпожа Якутенко называет консервативным и подход чиновников к срокам карантина: «Назначаемый период в две недели избыточен. Сейчас в мире уже 7 млн заболевших, и по ним есть данные. Мы знаем, что инкубационный период гораздо короче и составляет 5–7 дней максимум».

Валерия Мишина

НОВОСТИ

Сергей Лавров вписался за Иран

Глава МИД РФ пытается предотвратить возвращение жестких антииранских санкций

Россия пытается не дать США развалить то, что осталось от иранской ядерной сделки. Глава МИД РФ Сергей Лавров написал письмо генеральному секретарю ООН Антониу Гутерришу с призывом помешать американцам задействовать механизм возвращения жестких санкций в отношении Ирана. По словам российского министра, они не имеют на это права, поскольку в 2018 году вышли из сделки по урегулированию иранской ядерной проблемы. США с этим не согласны: они распространили в Совбезе ООН резолюцию о продлении оружейного эмбарго против Ирана и в случае ее ветоирования со стороны России намерены добиваться восстановления всех ранее действовавших в отношении Тегерана международных санкций.

В Совбезе ООН предстоит серьезная схватка по иранскому вопросу. Администрация Дональда Трампа, которая в 2018 году вывела США из Совместного всеобъемлющего плана действий (СВПД, то есть иранской ядерной сделки), намерена добиться продления оружейного эмбарго в отношении Тегерана. Ограничительный режим поставок вооружений Ирану был частью принятого в 2015 году СВПД. Действие режима истекает 18 октября, после чего партнерам Тегерана в военно-технической сфере уже не надо будет просить Совбез о разрешении на продажу ему определенных видов оружия. Вашингтон хочет продлить эмбарго на неограниченный срок и уже подготовил проект соответствующей резолюции Совбеза ООН.

Постпред США при ООН Келли Крафт на днях рассказала, что документ уже распространен среди постоянных членов Совбеза и скоро будет представлен остальным. «Хотим ли мы, чтобы Россия продавала оружие Ирану? Или чтобы Китай его туда поставлял? Или иная страна. Этого нельзя допустить», — заявила она. — Россия и Китай должны присоединить-



Глава МИД РФ Сергей Лавров напомнил, что активизировать специальный механизм урегулирования споров, предусмотренный резолюцией Совбеза ООН 2231, может только участник иранской ядерной сделки. А США таковым не является
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

ся к мнению мирового сообщества, осуждающего поведение Ирана. Речь идет о судьбах народов всего Ближнего Востока». Ранее власти США не раз обвиняли Иран в дестабилизации региона, поддержке террористических групп и попытках обойти договоренности в ядерной сфере.

Но уже сейчас ясно: Россия заблокирует американскую резолюцию. Это, в частности, следует из письма, которое Сергей Лавров на днях отправил Антониу Гутерришу (есть в распоряжении «Ъ»). «Объективные основания для постановки вопроса в Совете Безопасности об оружейном эмбарго в отношении Ирана отсутствуют», — пишет он. Глава МИД РФ напоминает: предусмотренный резолюцией 2231 Совбеза (принята в 2015 году в поддержку СВПД) порядок поставок в Иран вооружений и военной техники по семи категориям специального регистра ООН носит временный характер. «Страны-участницы СВПД пошли на этот шаг ради создания ус-

ловий для запуска реализации достигнутых в 2015 году договоренностей, что в нынешних условиях неактуально. Применение соответствующих положений резолюции 2231 Совета Безопасности после 18 октября 2020 года никогда не предполагалось, и не существует ни правовых, ни иных причин пересматривать это понимание», — настаивает Сергей Лавров. И подчеркивает: «Поставки вооружений не имеют никакого отношения к иранской ядерной программе».

США, впрочем, судя по всему, и не надеются на то, что Россия поддержит их резолюцию. А поэтому уже разработали «план Б»: Вашингтон рассчитывает использовать специальный механизм урегулирования споров, предусмотренный резолюцией Совбеза ООН 2231, упомянутой Сергеем Лавровым. Итогом его задействования может стать восстановление всех ранее действовавших в отношении Ирана жестких международных санкций (включая ограничения на поставки вооружений, сотрудничество в экономической и других сферах, заморозку зарубежных активов). Активизировать этот механизм может только участник иранской ядерной сделки. Но, хотя США вышли из СВПД два года назад, в Вашингтоне настаивают на том, что статус участника сделки за страной сохранился. Логика американской стороны такова: США вышли из политического соглашения — СВПД, но остаются участниками ооновского процесса, что позволяет им пользоваться всеми механизмами резолюции 2231.

В письме Сергея Лаврова этот план подвергается резкой критике. «Стремление Вашингтона добиваться своего, не считаясь ни с логикой, ни с мнением других стран, ни с потенциальным ущербом осуществлению резолюции 2231 Совета Безопасности, вызывает серьезную озабоченность», — пишет он генсеку. — Нелепо и безответственно звучат заявления, что Соединен-

ные Штаты Америки не собираются возвращаться к выполнению своих обязательств по СВПД, но намереваются воспользоваться правами, якобы вытекающими из резолюции 2231 (2015) Совета Безопасности». По словам российского министра, это «абсолютно неприемлемо» и «лишь напоминает известную английскую поговорку про пирог». Судя по всему, речь о поговорке «You can't eat your cake and have it too». По-русски ту же мысль можно выразить при помощи целой серии поговорок (нередко нецензурных) про невозможность получить все и сразу.

По словам Сергея Лаврова, СВПД не может рассматриваться в открытое от резолюции 2231 Совбеза ООН, которой он был одобрен и приложением к которой является. «Они — единое целое», — настаивает министр. В письме глава МИД РФ напоминает, что 8 мая исполнилось два года с тех пор, как был подписан «Меморандум о прекращении участия Соединенных Штатов Америки в СВПД и дополнительных шагах по противодействию враждебному иранскому влиянию и перекрестию всех путей получения Ираном ядерного оружия». «Тем самым американское руководство официально отказалось от выполнения обязательств, вытекающих из СВПД и закрепленных в резолюции 2231 Совбеза. США собственными руками вычеркнули себя из числа стран-участниц СВПД», — считает он.

Сергей Лавров резюмирует: «США должны осознать, что какие-либо правовые или иные основания для проведения ими политики использования полномочий Совбеза ООН в собственных эгоистических интересах полностью отсутствуют. Нарушив резолюцию 2231 и отказавшись выполнять СВПД, они утратили возможность использовать механизмы, предусмотренные, в частности, параграфами 11–13 резолюции». В этих пунктах речь идет как раз о тех действиях, кото-

рые Вашингтон намерен предпринять в рамках своего «плана Б».

Постпред США при ООН Келли Крафт в свою очередь заявила, что ее страна вправе задействовать все механизмы резолюции 2231 безотносительно ее участия в СВПД.

Помешать США реализовать свой план России, а также остальным участникам СВПД (Великобритании, Германии, Китаю и Франции) будет непросто. Многие будут завистельно смотреть на позицию займут европейские союзники США. С одной стороны, они тоже не раз обвиняли иранские власти в дестабилизирующем поведении. С другой стороны, европейцы, по данным СМИ, опасаются, что в случае продления оружейного эмбарго или восстановления международных санкций Тегеран вышлет иностранных инспекторов и начнет делать ядерную бомбу. В любом случае проявить свою позицию им придется в ближайшее время — сначала в ходе голосования по американской резолюции о продлении эмбарго, а затем при попытке США задействовать механизмы резолюции 2231. И если по первому пункту они еще могут воздержаться, то по второму отсутствие единогласного отпора будет означать полный развал сделки.

Дело в том, что если страна-участница сделки (скажем, США) заявляет о задействовании механизма урегулирования споров по причине неисполнения договоренностей другой стороной (Ираном), то для продолжения действия самой сделки нужна резолюция Совбеза ООН. И если хоть один из постоянных членов Совбеза ее заблокирует (а США это, конечно, сделают), то все возвращается к состоянию до 2015 года, то есть к режиму жестких санкций против Ирана. Предотвратить развитие событий по такому сценарию гипотетически можно, только отказав США в праве считать себя участником сделки. В противном случае писать письма будет поздно.

Елена Черненко

Ирак и США помянут прошлое

В ходе стратегического диалога пройдет ревизия всех договоров более чем за десять лет

Ирак и США намерены пересмотреть все аспекты двусторонних отношений в рамках начинающегося в среду стратегического диалога. Один из главных вопросов — дальнейшее присутствие в Ираке американских и других иностранных военных, за чей вывод еще в январе проголосовал иракский парламент. Багдаду предстоит решить непростую задачу — сохранить поддержку Вашингтона и при этом не испортить отношения с Тегераном, что может еще больше раскачать ситуацию внутри Ирака.

Непростой разговор

В среду Ирак и США начинают серию консультаций в рамках стратегического диалога. Они пройдут в формате видеоконференции. В первом раунде американских переговорщиков возглавит заместитель госсекретаря по политическим вопросам Дэвид Хейл, иракских — замминистра иностранных дел Абдель Карим Хашим. Делегации двух стран начнут работать на уровне экспертов и будут разделены на три группы — военную, политическую и экономическую. Предстоящий диалог — пер-

вое всестороннее и полное совместное рассмотрение всех сфер двусторонних отношений с 2008 года, когда Вашингтон и Багдад подписали Рамочное соглашение о стратегическом сотрудничестве и Соглашение в области безопасности. Их основу составляла договоренность о выводе американских военных из Ирака. Теперь этот вопрос актуален вновь.

Договоренность о проведении диалога была достигнута еще в прошлом году, однако ему помешал политический кризис в Ираке. В октябре начались массовые демонстрации против коррупции и безработицы, которые привели к отставке прорвавшегося около года премьер-министра Аделя Абдель Махди. Его преемник Мустафа Каземи был назначен только в мае, а окончательно правительство сформировалось лишь в минувшую субботу. Среди последних утвержденных парламентом назначений были министры нефти и иностранных дел Ихсан Абдель Джаббар Исмаил и Фуад Хусейн.

Новому премьеру предстоит решить сразу несколько непростых задач. Начавшиеся прошлой осенью волнения готовы вспыхнуть с новой силой. И без того непростая эко-

номическая ситуация в Ираке усугубилась пандемией коронавируса и падением цен на нефть. Кроме того, стране предстоят досрочные парламентские выборы. А это значит, что политические партии поставят на первое место пиар, а не поиск компромиссов. Провести любые непопулярные решения главе правительства будет непросто. Новые соглашения с США должен ратифицировать иракский парламент. Самым острым будет вопрос о будущем иностранных военных в Ираке.

Базы раздора

Иракский парламент проголосовал за вывод всех иностранных военных из страны еще в январе. Это произошло после того, как в ответ на обстрелы военных баз и попытку штурма посольства США в Ираке американские военные ликвидировали в Багдаде командующего иракскими силами специального назначения «Аль-Кудс» генерала Касема Сулеймани и главу иракского шиитского ополчения «Аль-Хашд аш-Шаби» Абу Махди аль-Мухандиса. В Вашингтоне уверены, что именно Иран и «Аль-Хашд» провоцируют антиамериканские настроения в Ираке.

Решение парламента Ирака до сих пор не реализовано. И сейчас большинство местных политиков считает вывод сил антитеррористической коалиции во главе с США главной темой предстоящих переговоров с Вашингтоном. «Это наш национальный приоритет», — заявил в понедельник крупнейший парламентский блок «Ас-Сайрун», возглавляемый шиитским имамом Муктадой ас-Садром. В блоке «Аль-Ватания» (его лидер — бывший премьер-министр и вице-президент Ирака Айд аль-Аллави) отметили, что пока иракская армия и разведка не обладают достаточными ресурсами и квалификацией для борьбы с «Исламским государством» (ИГ, запрещено в РФ), но количество иностранных сил, их вооружение, базы постоянного дислоцирования и районы патрулей необходимо четко регламентировать. Блок предлагает внести еще один важный пункт в договор: силы коалиции не могут быть задействованы ни в решении внутренних проблем Ирака, ни в нападении на другие страны (читать — на Иран) и иракской территории.

В том, чтобы определиться с будущим коалиции, заинтересованы и сами США. С момента заключения предыдущих стратегических договоров с Ираком американские военные сначала ушли из этой страны, а потом, спустя всего три года, вынуждены были вернуться обратно. Уход дорого обошелся США: Ирак оказался легкой добычей для ИГ, одновременно резко усилилось влияние Ирана на иракскую политику. Это совсем не тот опыт, который Вашингтон захочет повторить. Тем более что ИГ еще не повержено, а Иран — главный враг в регионе.

ИГ остается угрозой

Как отметила во вторник британская газета Financial Times со ссылкой на аналитиков в области безопасности Майкла Найтса и Алекса Алмейды, в первом квартале 2020 года боевики ИГ осуществили по меньшей мере 566 нападений в Ираке. За весь 2019 год их произошло 1669. Рост активности террористов эксперты связывают с частичным сокращением сил антитеррористической коалиции, политическим параличом в Багдаде, напряженностью в американо-иранских отношениях и пандемией. Тысячи иностранных военнослужащих, в том числе из Великобритании, Франции и Канады, покинули весной Ирак после связанной с коронавирусом остановки

программ по обучению иракской армии. Вернутся ли они, неизвестно. США также вывели около 800 своих военных с небольшими базами в Ираке, однако назвали это всего лишь передислокацией. Только на прошлой неделе госсекретарь США Майк Помпео, приветствуя новое правительство Ирака, пообещал, что борьба с ИГ будет продолжена.

Одновременно с передислокацией США в марте разместили на двух базах коалиции ЗРК Patriot, но до сих пор нет публично высказанного разрешения Багдада, так как это связано не с борьбой с ИГ, а с политической давлением Вашингтона на Тегеран. Неудивительно, что иракские власти промолчали, опасаясь негативной реакции Ирана. Но рано или поздно им придется определиться.

Иракский фактор

В связи с истекающими в октябре ограничениями на поставки оружия в Иран группа республиканцев в Конгрессе предлагает ужесточить антииранские санкции. Ими требуют обложить и поставки электроэнергии в Ирак, которые раньше в виде исключения были выведены из-под санкций. Только месяц назад Госдепартамент США, приветствуя назначение Мустафы Каземи на пост премьера, продлил это исключение на 120 дней. В Багдаде надеялись, что так будет и впредь. На прошлой неделе в ходе визита в Ирак иранской делегации во главе с министром энергетики Резой Ардаканианом стороны продлили договор о поставках иранской электроэнергии на два года, а не на один, как раньше. Стоимость контракта — \$800 млн, половина выплат уже совершена. Попасть под американские санкции, равно как и лишиться иранской электроэнергии для Багдада было бы катастрофой.

При этом Багдад все же попытался продемонстрировать свою независимость от Ирана. Согласно источнику саудовской газеты «Аш-Шарк аль-Аусат», премьер-министр Мустафа Каземи обязал всех иностранных официальных лиц получать визы при посещении Ирака. И первой под это ограничение попала как раз иранская делегация, в которую вошел, по данным газеты, и глава подразделения «Аль-Кудс» Эсмаил Гаани. В марте он уже неофициально посещал Ирак, не запрашивая разрешения Багдада, как раньше десятки раз делал его предшественник Касем Сулеймани. Если источники газеты верны, решение иракского премьера — весьма символичный жест, но избавиться

от влияния Ирана на внутренние дела Ирака ему в любом случае будет непросто, с учетом поддержки Тегераном шиитских группировок, оказывающих значительное влияние на политический расклад в стране.

Как отмечают эксперты Вашингтонского института ближневосточной политики, известного тесными связями с республиканцами, США могут потребовать от Ирака гарантий безопасности для американских военных, посольства и гражданских лиц. Американцы могут также потребовать от Ирака ответы на целый ряд болезненных вопросов. Как и когда Багдад возьмет на себя ответственность за действия проиранских группировок и поставит их под контроль центрального правительства? Какие шаги будут им предприняты для достижения энергетической независимости от Ирана? Что будет сделано для того, чтобы положить конец коррупции и решить другие политические проблемы страны? «Если Ирак не готов дать США надлежащие ответы и определить подходящие стратегические отношения, вполне возможно, что баланс кнута и пряника окажется в пользу кнута. С учетом ошеломляющей стоимости пандемии COVID-19 для экономики США, Ирак должен ожидать, что американская помощь будет менее щедрой, чем в прошлом», — отмечают эксперты. Но в то же время они подчеркивают, что США не могут ожидать от иракцев четкого выбора между Тегераном и Вашингтоном, иначе это приведет к дестабилизации внутри Ирака, следовательно, нужно принять Багдад, имеющий хорошие отношения как с американцами, так и иранцами.

«В отличие от января, сейчас расклад в американо-иранских отношениях складывается благоприятно для Вашингтона. Несмотря на существующий раскол во взглядах среди иракской политической элиты, новое правительство настроено на конструктивный диалог с США, многие из министров, включая премьера Мустафу Каземи, тяготеют к Вашингтону, главное, чтобы региональная динамика не принесла сюрпризов», — сказал «Ъ» программный менеджер Российского совета по международным делам Руслан Мамедов. По его словам, после гуманитарных обменов заключенными между США и Ираном и исключений для Багдада из американских санкций против Тегерана создается впечатление, что ситуация несколько стабилизировалась, но в любой момент все может рухнуть.

Марианна Беленькая

ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИИ

Коммерсантъ



10 июня
ФИНТЕХ ЭПОХИ
КОРОНАВИРУСА



11 июня
ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ
КАПИТАЛ В ЦИФРОВОМ
МИРЕ. НОВАЯ
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ
ТАЛАНТАМИ С ФОКУСОМ
НА СОТРУДНИКА



15 июня
ГОРОДСКАЯ
ЛОГИСТИКА.
ПОСЛЕДНЯЯ МИЛЯ



16 июня
ТРАНСПОРТ
И ЛОГИСТИКА



ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

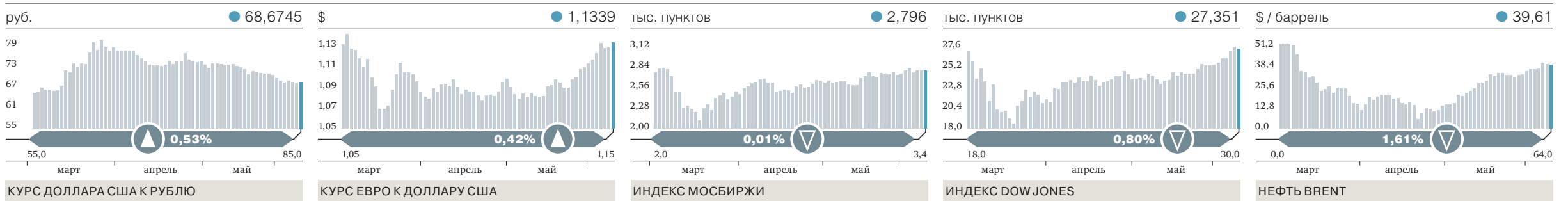
Официальные курсы ЦБ России на 10.06.20

Австралийский доллар	47,4678	Доллар США	68,6745	Канадский доллар	50,9909	Сингапурский доллар	49,3068	Швейцарский франк	71,8954
Английский фунт	86,9007	Евро	77,3481	Китайский юань*	96,8802	Новая турецкая лира	10,1109	Японская иена**	63,6199
Белорусский рубль	14,2390	Индийская рупия**	90,8243	Норвежская крона*	73,1046	Украинская гривна*	25,7763	*За 10 **За 100.	
Датская крона*	10,3686	Казахский тенге**	17,1665	СДР	94,7481	Шведская крона*	73,9939	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 9.06.20 (пунктов)

Nikkei 225	23091,03 (-87,07)	DAX 30	12617,99 (-201,6)
FTSE 100	6335,72 (-136,87)	NASDAQ Composite*	9972,96 (+48,21)
PTC	1284,31 (-4,4)		

* На 19:51. По данным агентства Reuters.



За укриптление российской экономики

Минэкономики сочло биткойн не лишним

В Минэкономике раскритиковали рассматриваемый в Госдуме законопроект, который фактически запрещает оборот криптовалют. В министерстве считают возможным создание механизмов контролируемого оборота виртуальных денег. Эксперты полагают, что принятие законопроектов в текущем варианте приведет к созданию «неконтролируемого черного рынка».

«Б» ознакомился с письмом, которое Минэкономики направило в Госдуму с критикой новой версии законопроекта о цифровых финансовых активах, а также законопроекта о цифровых валютах. В конце мая на сайте Госдумы был размещен обновленный вариант законопроекта «О цифровых финансовых активах» ко второму чтению, вместе с ним — дополнительные документы, существенно меняющие регулирование рынка виртуальных валют и ответственность за нарушения (см. «Б» от 1 июня). В Минэкономике подтвердили, что передали в Госдуму свою позицию.

По словам представителя министерства, предлагаемое законопроектными регуляторными мерами на полный запрет выпуска и обращения в России существующих видов криптовалют, криминализация деятельности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, связанной с выпуском



и обращением криптовалютных активов. Кроме того, считают в Минэкономике, трансграничный характер работы существующих криптовалютных систем (в случае введения предлагаемого регулирования) не позволит защитить права пользователей цифровой валюты и приведет к вытеснению всех операций с ними за пределы России, что, в свою очередь, приведет к потерям для экономики страны.

● Законопроект «О цифровых финансовых активах» после долгих обсуждений был принят в первом чтении еще в 2018 году. Тогда он практи-

чески не касался существующих виртуальных валют. При этом ЦБ неоднократно высказывался против обращения криптовалют в России.

В письме Минэкономике отмечает необходимость изменения концепции пакета законопроектов, предусмотрев «создание механизмов контролируемого оборота криптовалют». Таким механизмам могут быть отнесены в том числе установление требований к их выпуску и обороту, требований к операторам выпуска и оборота, разрешительный порядок допуска этих операторов к осуществлению де-

ятельности, госконтроль за ними. Подзаконное регулирование этого вопроса предлагается отнести к полномочию правительства РФ (совместно с Банком России).

Глава комитета по финансовому рынку Госдумы Анатолий Аксаков сообщил «Б», что письма Минэкономике пока не видел. «Это хорошо, что критикуют: нам одобрение не нужно, нам нужна критика», — заявил он. По его словам, Банк России в целом поддерживает законопроекты «с некоторыми изменениями», ответ от Минфина еще не приходил, но время есть:

комментарии собираются до середины июня. В Минфине и ЦБ на запрос «Б» не ответили.

В условиях кризиса РФ не стоит отказываться от возможностей, следует выбрать правильное администрирование, а не запретительный подход, считает председатель комиссии по правовому обеспечению цифровой экономики московского отделения Ассоциации юристов России Александр Журавлев. По его словам, даже при юридическом запрете криптовалюты у пользователей будет возможность его обхода через технические средства (VPN и прочее), следовательно, запретительный подход не решит задачу безопасности граждан, а фактически создаст неконтролируемый черный рынок.

Гендиректор Moscow Digital School Дмитрий Захаров отметил, что, если законопроекты все же будут приняты в предложенной редакции, для России это будут большие упущенные возможности: потеря налогов, потеря возможности загрузить генерирующие мощности майнингового оборудования и, самое главное, потеря инноваторов — предпринимателей, программистов, юристов, которые работают в этой сфере. Мы и так многое упустили, не предоставив комфортную правовую среду тогда, когда она была нужна, подчеркивает эксперт, а сейчас «и вовсе хотим все запретить».

Полина Смородская

правила игры



изучал корреспондент отдела медиа и телекоммуникаций

Дмитрий Шестоперов

Отмена в Москве ограничений, связанных с распространением коронавируса, обнажила давнюю проблему в общении государства с бизнесом и гражданами. Различные ведомства, собирая данные, далеко не всегда могут или хотят объяснить, зачем они им, как применяются и хранятся, как передаются или утилизируются, соответствует ли их сбор законодательству и как на это в принципе можно повлиять.

Показательная ситуация с возвращением в Москве так называемых перевозок по заказу — за этой формулировкой скрываются сервисы личных водителей и бизнес-класс агрегаторов такси. Их в начале самоизоляции запретили полностью, а затем разрешили вернуться к работе при условии передачи данных о поездках в Единую региональную навигационно-информационную систему (ЕРНИС) департамента транспорта Москвы.

Различные ведомства, собирая данные, далеко не всегда могут или хотят объяснить, зачем они им, как они применяются и хранятся

Из нового указа мэра от 8 июня требование о передаче данных в ЕРНИС исчезло, что сразу заметил сервис Wheely. И хотя прямо об отмене ранее введенной нормы нигде не говорится, в компании это трактуют так, что данные теперь передавать не надо (сервис ранее боролся за это с дептрансом и прокуратурой, называя требование неконституционным).

Однако, как полагают в Wheely, другие участники рынка перевозок не планируют отказываться от передачи геолокационных данных и, вероятно, будут продолжать делиться ими в будущем — уже вполне добровольно. В агрегаторах, действительно, пока не собираются останавливать передачу данных, по крайней мере до более конкретных указаний. Более того, многие передавали их и до пандемии — в рамках «джентльменских соглашений» с дептрансом, которые фактически и определяли, какие данные, помимо обязательных, передавать.

Такие серые зоны создаются и в других отраслях. Подписывая согласие на домашнее лечение, москвичи фактически давали карт-бланш на сбор данных, не осознавая этого. Это касается как геолокации, так и биометрии. Сразу встает вопрос, насколько такая практика соответствует законодательству и что будет со данными потом. Объяснение власти не представляют априори — его приходится требовать.

В этом контексте интересно предложение президента ГК InfoWatch Натальи Касперской в интервью «Известиям» о «независимом аудите» хранения и удаления таких данных силами Федеральной службы по техническому и экспортному контролю и Федеральной службы безопасности. У этих служб действительно уже возникали вопросы к безопасности обработки данных о гражданах на карантине. Но может ли их участие гарантировать, что данные в самом деле будут безвозвратно уничтожены, а не просто попадут в еще одни руки, если понятной процедуры просто нет?

Платежная дисциплина поехала

Автоперевозчики жалуются на растущие неплатежи

Автолюбительские грузоперевозчики отмечают, что в период карантинных ограничений у клиентов сильно упала платежная дисциплина — в среднем оплата задерживается на 60 дней. В наибольшей степени это коснулось малого и среднего бизнеса, и теперь отраслевая ассоциация просит Госдуму законодательно ограничить предельный срок оплаты выполненных работ 15 днями. Крупные компании тоже отмечают рост обращений за отсрочкой, однако видят, что ситуация меняется в лучшую сторону со снятием ограничений. При этом в регламентировании срока оплаты и они в основном относятся позитивно.

Ассоциация «Прозрачная логистика» обратилась в Госдуму с просьбой законодательно ограничить 15 днями максимальный срок отсрочки оплаты уже осуществленных грузоперевозок, по которым нет претензий к качеству. Сейчас, сообща-

ет в письме председателю комитета Госдумы по финансовым рынкам Анатолию Аксакову возглавляющий эту инициативу гендиректор «Карго-Транс» Эдгар Принберг, на рынке сформировался дискриминирующий механизм кредитования заказчиков за счет транспортных компаний из сегмента МСП (путем регламентированного увеличения сроков оплаты). Ситуация усугубилась в период карантинных ограничений: по данным АТЛsu, за март количество претензий со стороны перевозчиков на неоплату перевозок выросло на 15,2%, в апреле — на 27,9% к тем же месяцам 2019 года. Среднедневная отсрочка платежа достигла 60 рабочих дней, говорят в «Прозрачной логистике». Сейчас при госзакупках заказчик по закону обязан расплатиться с МСП в течение 15 дней, и перевозчики предлагают распространить этот принцип и на другие контракты.

Президент ассоциации «Грузавто-транс» Владимир Матягин говорит, что тенденция к «кредитованию» за-

казчиков за счет перевозчиков существует давно и наиболее ярко выражена в строительном секторе. Так, по его словам, ассоциация в мае писала в администрацию президента РФ с просьбой разобраться с неоплатой завоза материалов на площадку отмененного строительства здания Верховного суда в Петербурге, в марте обращался к президенту по аналогичной проблеме с подрядчиками строительства ЦКАД. При этом, говорит господин Матягин, в условиях карантина проблема усугубилась: заказчики прикрываются тем, что у них проблемы с финансированием, при этом, поскольку заказов мало, фактически шагантируют перевозчиков.

Крупные компании также отмечают рост обращений за отсрочкой платежей. Гендиректор ГК «Деловые линии» Фарид Мадани отмечает, что многие клиенты столкнулись с дефицитом ликвидности и запросили отсрочку, так как банки подняли процентные ставки и сократили объемы финансирования. «Тенден-

ция налицо — спекуляция на ситуации с позицией силы», — говорит гендиректор компании «Точка-Точка» Артем Марчук, отмечая, что перевозчики приходится закрывать кассовый разрыв из других источников. С ним согласна и управляющая московским филиалом ГК AsstrA Татьяна Гончаренко. Она добавляет, что, тем не менее, компания «зачастую готова принимать договорные условия наших клиентов, в том числе и по увеличению сроков оплаты». Случаи задержки оплаты действительно участились в период ограничений, говорит начальник отдела российского экспедирования «Даксер» Алексей Черкашин: «Клиенты настаивают на увеличении отсрочки платежей до 60–90 дней. На этом фоне задержки с оплатой становятся катастрофическими».

Как пояснили, «Б» в ПЭК, в период ограничений 80% клиентов, у которых есть отсрочка, обратились с просьбой увеличить ее, за два месяца просроченная дебиторская задолженность компании выро-

ста на 40–50% по сравнению с тем же периодом 2019 года. «Но, как только с 1 июня стартовал первый этап снятия ограничений, мы увидели улучшение ситуации», — говорит коммерческий директор ПЭК Андрей Серегин. — Для клиентов важен был сам факт получения информации о том, что они могут работать. И даже не дожидаясь поступления денег, они начали платить. Второй волной мы ожидаем возврат денежных средств от тех клиентов, которые привязывали оплату к вырубке». Действенными мерами господдержки в сложившихся условиях могли бы стать снижение кредитной ставки и регламентация сроков платежей. Но, по словам Андрея Серегина, необходимо, чтобы период отсрочки платежа от отрасли к отрасли был дифференцирован: «Допустим, для продуктового ритейла отсрочка может быть короткая, для товаров народного потребления она может быть больше, для сегмента fashion — еще больше».

Наталья Скорлыгина

Домен до степени смешения

Курьерские службы ищут способы борьбы с фальшивыми сайтами

Службы доставки начали разными способами бороться с появившейся на фоне самоизоляции волной фишинговых сайтов. Например, ПЭК массово сканирует домены, похожие на название ее сайта, чтобы опередить мошенников. Другие компании считают это «бессмысленной тратой денег» и идут по пути блокировки мошеннических ресурсов.

Служба курьерской доставки ПЭК выкупила 48 доменов в зоне .ru и других, чтобы мошенники не смогли создать на них фишинговые сайты, рассказал «Б» директор департамента безопасности ПЭК Алексей Персиянов. Такую практику используют крупные международные компании, в таком случае каждый вновь зарегистрированный мошеннический домен имеет все менее похожий на оригинальный адрес и подделка становится более очевидной, пояснил он.

Число регистраций фишинговых доменов, направленных на бренды курьерских служб, по данным Group-IB, за последние полгода выросло в семь раз. Фишинговые сайты ПЭК стали появляться с февраля, рассказали в компании и подтверждают в Infosecurity a Softline, где насчитали более 25 сайтов, имитирующих ПЭК (см. «Б» от 1 июня). За время пандемии были заблокированы 12 фишинговых сайтов ПЭК, обнаруженных компанией.

Пакетная покупка доменов — стандартная практика защиты от мошенников за рубежом, подтверждает гендиректор 101domain.ru Денис Ротанов, но в России мало кто так делает. Если воспользоваться оптовыми тарифами регистратора, средняя цена на домен на вторичном рынке приблизительно составит 10 тыс. руб., по розничным расценкам — от 10 тыс. до 48 тыс. руб., за исключением наи-

более известных брендов, оценивая ет он. Если речь о первичном рынке, то это около 1 тыс. руб. за адрес в российских доменных зонах и 1,5–2 тыс. руб. в других, добавляет гендиректор Reg.ru Алексей Королюк.

Практика покупки схожих доменов распространена во многих международных компаниях, включая поисковые системы, социальные сети, торговые площадки, говорит менеджер группы по оказанию услуг в кибербезопасности и цифровой криминалистике KPMG в России и СНГ Сергей Белов. Это позволяет не потерять посетителей, которые могли ошибиться в написании сайта, и обезопасить их от фишинговых атак, поясняет он. Например, Сбербанк часто регистрирует несколько доменов со схожими именами для защиты бизнеса и клиентов, подтвердили в его пресс-службе.

Но другие службы доставки пока не считают покупку доменов эффек-

тивным решением. Схожих сочетаний огромное количество, выкупить все просто невозможно, это бессмысленная трата бюджета, категоричен IT-директор Voxbetty Сергей Калегин. По его мнению, гораздо эффективнее, например, услуги специализированных сервисов, которые позволяют блокировать фишинговые сайты за несколько дней. В среднем в Voxbetty выявляют 100–115 фишинговых доменов каждые десять дней, блокировать удается около 280 в месяц.

Практики покупки схожих доменов нет и в СДЭК, в компании объясняют это тем, что в последнее время число мошеннических доменов растет в геометрической прогрессии. СДЭК сотрудничает с Group-IB, чтобы обнаружить и ликвидировать такие сайты до того, как ими успеют воспользоваться клиенты, писал «Б» 1 июня.

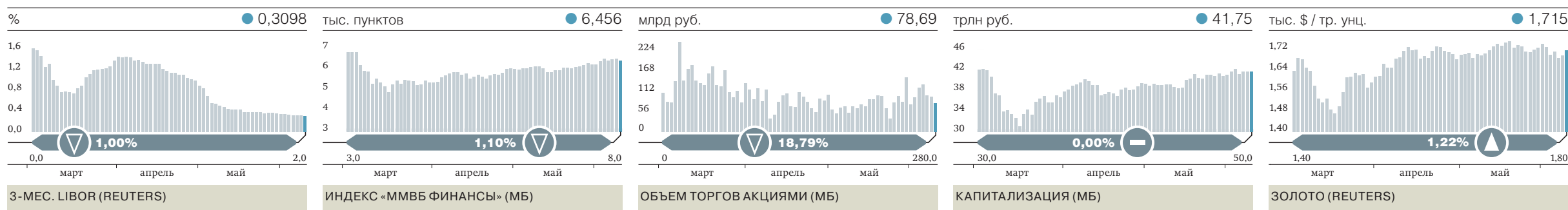
Если бы злоумышленникам нужно было создать полноцен-

ный фишинговый ресурс крупной компании, скупка доменов могла бы быть полезной, полагает ведущий аналитик Infosecurity a Softline Company Александр Вураско. Однако фейковые сайты курьерских служб обычно используются в схеме с мошенничеством на крупных торговых площадках, поэтому с доменами в этом случае можно фантазировать как угодно, рассуждает он.

Скупка доменов не решит проблему с фишинговыми сайтами, потому что ее корень лежит в социальной инженерии, а не в схожести доменных имен, говорят в сервисе «Юла», отмечая, что блокировку подозрительные ссылки и предупреждают пользователя, когда его убеждают продолжить общение в стороннем мессенджере. Там считают, что именно невозможность уведомить коммуникации с потенциальной жертвой за пределы сервиса должна свести шансы мошенников к нулю.

Юлия Степанова

деловые новости



Кредитование разменялось к лучшему

Банки выдали больше ссуд на меньшие суммы

В мае банки выдали гражданам больше кредитов наличными, чем месяцем ранее, но на меньшую сумму. Этому способствовали ужесточение требований к заемщикам, а также сокращение выдачи крупных кредитов на развитие бизнеса, которые раньше маскировались под розницу. Впрочем, крупнейшие розничные банки отмечают уверенный рост спроса в этом сегменте. А эксперты прогнозируют восстановление рынка к концу лета.

По итогам мая банки выдали более 770 тыс. кредитов наличными на 217 млрд руб., свидетельствуют данные Объединенного кредитного бюро (ОКБ; располагает в том числе данными Сбербанка). В апреле было выдано 665 тыс. необеспеченных кредитов на 218 млрд руб. Таким образом, в мае банки стали выдавать больше кредитов, но на меньшую сумму, средний чек сократился с 328 тыс. до 282 тыс. руб. Средний срок кредита снизился незначительно, с 44 до 42,3 месяца. По сравнению с прошлым годом майские показатели оказались чуть лучше апрельских. Если в апреле количество выданных кредитов упало на 54%, а общая сумма — на 50%, то в мае оба показателя снизились лишь на 43%.

Вместе с тем в крупных банках утверждают, что спрос на потребкредиты со стороны заемщиков в минувшем месяце значительно увеличился. «Среднедневной рост объема выдач потребительских кредитов в мае к апрелю 2020 года составил приблизительно 25% в соответствии с сезонным спросом, средний чек — в рамках запланированных значений», — отметили в Сбербанке. В ВТБ сообщили, что в мае выдали на 27% по числу и на 21% по объему больше кредитов наличными, чем в апреле. «В мае спрос на потребительские кредиты вырос на 23% по сравнению с апрелем», — говорит руково-

дитель направления по развитию кредитования Райффайзенбанка Дмитрий Сивов.

Впрочем, банкиры подтверждают снижение среднего размера кредита. В ПСБ связывают это с большим количеством нерабочих дней. «В мае в структуре выдачи выросла доля экс-

ЦИТАТА



Банки... стали более осторожными в выдаче новых кредитов, потому что в этой ситуации трудно оценить платежеспособность заемщиков в будущем

— Эльвира Набиуллина, глава Банка России, на совещании по вопросам банковской деятельности в Госдуме 28 апреля

пресс-кредитов с максимальным размером до 100 тыс. руб., которые можно получить дистанционно», — отметили в банке. По словам директора департамента кредитных рисков «Ренессанс Кредит» Григория Шабашкевича, ранее ряд банков практиковали выдачу гигантских сумм кредитов наличными в массовом сегменте. «Ситуация с карантинным особо подчеркнула проблемность таких чеков, поэтому совершенно логично, что банки снизили суммы кредитов», — отмечает он. По словам гендиректора ОКБ Артура Александровича, на резкое снижение среднего размера кредитов наличными большое влияние оказало сокращение доли кредитов на сумму свыше 1 млн руб. В том числе и ос-

бо крупных займов, которые клиенты могли брать на развитие бизнеса под видом потребкредитов. Одновременно банки скорректировали свою кредитную политику. «Реальные доходы населения существенно снизились, и заемщики уже не могут нести столь же высокую кредитную нагрузку», — поясняет господин Александрович. Вместе с тем, как отмечает старший кредитный эксперт агентства Moody's Ольга Ульянова, банки проявляют больше осторожности в потребительском кредитовании, что выражается в снижении среднего чека, но ставки кредитования не повышаются, «что отражает как тенденцию к снижению ключевой ставки, так и принципиальное желание банков продолжать кредитовать население».

По мнению экспертов, рынок потребкредитования будет оживать постепенно. Руководитель направления банковских рейтингов агентства НКР Михаил Доронкин ожидает сохранения тенденции в июне—августе, «однако рост новых выдач будет плавным». Возврат к докризисным объемам марта произойдет не раньше июля—августа, «когда будут сняты все ограничения», ожидает Дмитрий Сивов. «Снятие карантинных ограничений, в том числе открытие магазинов непродуктовой розницы, положительно повлияет на оборот торговли и потребность граждан в кредитовании, подкрепленную определенностью в отношении доходов после возобновления работы значительного числа компаний», — соглашается гендиректор Frank RG Юрий Грибанов. По словам госпожи Ульяновой, в случае отсутствия второй волны пандемии банки, хотя и не снизят односторонне требования к заемщикам, постепенно будут получать большее количество потенциально платежеспособных клиентов, что увеличит «воронку продаж» и будет способствовать активизации кредитования.

Светлана Самуева

Долги доходные

По вознаграждению топ-менеджеров «Траст» сравнялся с ВТБ и Альфа-банком

Члены правления банка «Траст» по итогам 2019 года получили в среднем по 180 млн руб.

Эти вознаграждения сопоставимы с выплатами топ-менеджерам крупнейших прибыльных банков, таких как ВТБ или Альфа-банк. Впрочем, «Траст» выполняет специфические задачи по работе с проблемными долгами, и вознаграждение специалистов зависит от результатов этой работы. Общая сумма выплат составила около 1% от объема средств, возвращенных в банк.

Члены правления банка непрофильных активов (БНА) «Траст» заработали в 2019 году 0,9 млрд руб., из них 150 млн руб. пришлось на зарплату, 750,5 млн руб. — на премии. В среднем каждому топ-менеджеру выплатили по 180,1 млн руб.

Эти данные отражены в отчете по ценным бумагам за первый квартал 2020 года и превысили данные из отчета за четвертый квартал (зарплата — 130 млн руб., премии — 174 млн руб.). Как пояснили в банке, «начисление бонусов невозможно, ранее чем будут подведены и согласованы итоговые показатели, и они нашли отражение в отчете за первый квартал 2020 года и в годовой отчетности по РСБУ и МСФО». В 2018 году члены правления банка получили 44,1 млн руб., около 15 млн руб. на каждого топ-менеджера.

● БНА «Траст» был создан ЦБ в июле 2018 года на основе санлируемых кредитных организаций. За 2019 год убыток банка по МСФО составил 53,1 млрд руб. На 1 мая 2020 года «Траст» имел отрицательный капитал в размере 1,32 млрд руб.

Стремительный рост выплат связан с внедренной в 2019 году системой мотивации сотрудников. В соответствии с ней «более 80% вознаграждения ключевых руководящих сотрудников банка обусловлено результатами работы с портфелем проблемных и непрофильных активов», говорится в отчетности по МСФО. В «Трасте» подтвердили, что в объеме вознаграждения учитывались успешные сделки, и уточнили, что

КАКОГО ДОХОДА ПОЛУЧИЛИ В СРЕДНЕМ ТОП-МЕНЕДЖЕРЫ КРУПНЕЙШИХ БАНКОВ ЗА 2019 ГОД (МЛН РУБ.)

ИСТОЧНИК: РАСЧЕТЫ «Ъ» ПО ДАННЫМ ОТЧЕТНОСТИ БАНКОВ.

Сбербанк	702,3
МТС-банк	308,1
Совкомбанк	282,0
Газпромбанк	257,9
Альфа-банк	205,8
ВТБ	202,7
«Траст»	180,0
«ФК Открытие»	121,5
Почта-банк	103,7
Райффайзенбанк	102,2

оно «в значительной части зависит от выполнения утвержденных планов по recovery». В частности, в прошлом году было заключено мировое соглашение с Михаилом Гудериевым (группа «Сафмар») на 135 млрд руб. (см. «Ъ» от 5 ноября 2019 года), хотя возвращено только 37 млрд руб. Чистый объем сборов банка в 2019 году составил 108,4 млрд руб. В 2020 году планируется собрать 91 млрд руб., а за пять лет — 482 млрд руб.

Объем вознаграждения руководства «Траста» оказался сопоставим с выплатами топ-менеджерам крупнейших банков — ВТБ (203 млн руб.) и Альфа-банка (206 млн руб.), а в ряде случаев и превосходит их — «ФК Открытие» (122 млн руб.), Почта-банк (104 млн руб.), Райффайзенбанк (102 млн руб.). Как пояснили в ВТБ (суммарные выплаты за 2019 год составили 2,2 млрд руб.), система премирования правления привязана к выполнению плана по чистой прибыли и другим ключевым бизнес-показателям. Ранее в банке на фоне пандемии было решено не выплачивать премии топ-менеджерам. Предправления Совкомбанка Дмитрий Гусев пояснил, что объем премий зависит от выполнения ряда качественных и количественных KPI, при этом основным из количественных показателей является прибыль.

Впрочем, даже столь значительные выплаты меркнут по сравнению с программой поощрения ключевого персонала в Сбербанке. Его члены правления получили в прошлом году 6,3 млрд руб., или 702,3 млн руб. на каждого

топ-менеджера. Большую часть занимают квартальные премии, вознаграждение по итогам работы за год, а также прочие единовременные выплаты — 4,9 млрд руб. На фиксированное вознаграждение пришлось 1,39 млрд руб. Обязательства по выплате долгосрочного вознаграждения, основанного на акциях, по состоянию на конец 2019 года составляли 3,8 млрд руб. В Сбербанке отметили, что «объем вознаграждений зависит от финансового результата по итогам года, достижения поставленных целей и может варьироваться в зависимости от решения руководства банка».

Как отмечают эксперты, «Траст» — банк плохих долгов и за меньшие деньги в него никто бы не пошел. «Работа с непрофильными активами — тяжелый высококвалифицированный труд, который должен оплачиваться соответствующим образом», — говорит управляющий директор Musesearch Маша Янковская. Руководитель аналитического департамента AMarkets Артем Деев отмечает, что среди KPI, которые применяются для оценки эффективности работы по проблемным долгам, обычно используют снижение их объема, восстановление резервов, процент возврата задолженности, реализацию активов, принятых в погашение долга. Руководство «Траста» вынуждено нанимать дорогих специалистов по рыночным ставкам, а приведенные цифры, указывая на госпожу Янковскую, вполне соответствуют рынку.

**Ольга Шерункова,
Ксения Дементьева**

Шельф здесь неуместен



Первоначально предполагалось создать для координации процесса и участия в проектах госкорпорацию «Росшельф», но после критики со стороны других министерств проект заглох (см. «Ъ» от 18 февраля). Инициатива подражала, что в сотрудничестве с «Росшельфом» к участкам допустят частных инвесторов (сейчас их могут получать только «Газпром» и «Роснефть»). В апрельском письме Александра Козлова Юрию Трутневу говорится, что теперь министерство считает создание госкорпорации преждевременным, «учитывая изменение ситуации на мировых рынках». Впрочем, и прежде инициатива Минвостокразвития не вызвала большого интереса у частных игроков.

Тем не менее теперь министерство разработало новую версию законопроекта (опубликован на regulation.gov.ru), где вместо «Росшельфа» координатором процесса («агентом РФ») заявлен ФРДВ. Он сможет получать не менее 25,1% в проектах разработки шельфовых участков с частными инвесторами.

В качестве курирующего органа предлагается создать правительственную комиссию во главе с вице-премьером по Арктике (сейчас — Юрий Трутнев). Комиссия будет одобрять соглашение о создании консорциума, размеры стартового платежа, координировать ведомства по вопросам недропользования на шельфе, а также принимать решение о предоставлении участков недр. В Минвостокразвития сообщили, что новая редакция проекта направлена в Минэнерго, Минприроды и

«ряд других ведомств». В Минэнерго и Минприроды не ответили «Ъ».

Несмотря на упоминание «освоенных полезных ископаемых», законопроект ориентирован на ресурсы углеводородов, замечает глава консультационного центра «Текон» Михаил Григорьев. По его мнению, непонятно, как будет организовано проведение научно-исследовательских работ по вопросам, связанным с поисками, разведкой и разработкой участков недр континентального шельфа», поскольку неясен уровень компетенции агента. Также неясно, предполагает ли это финансирование работ со стороны агента до лицензионного этапа. Эксперт добавляет, что приведенные в законопроекте критерии выявления победителя при проведении аукциона (п. 10 ст. 14.4) относятся скорее к конкурсной процедуре.

Дмитрий Козлов

«Роснано» накапливает баллы

Российские аккумуляторы увеличат степень локализации ВИЭ-станций

Как выяснил «Ъ», Минпромторг хочет учитывать российские аккумуляторы при оценке уровня локализации ВИЭ-электростанций. С такой инициативой выступила «Роснано», единственный серийный производитель промышленных аккумуляторов в РФ. Новые правила, надеются в компании, помогут развитию отрасли систем накопления энергии в стране. Однако стоимость российских аккумуляторов слишком высокая, а преимущество для инвесторов будет незначительным, говорят эксперты и участники рынка.

Минпромторг предлагает учитывать российские системы накопления энергии (СНЭ) при расчете степени локализации новых ВИЭ-объектов, за использование аккумуляторов инвесторы смогут получить один дополнительный балл, сообщили «Ъ» в министерстве. Новое условие внесено в проект постановления, меняющий правила новой программы поддержки зеленой энергетики на 2025–2035 годы. Обновленная версия документа была отправлена на согласование в федеральные органы исполнительной власти, уточнили в Минпромторге.

Идея учитывать СНЭ при строительстве ВИЭ-станций принадлежит «Роснано», компания направляла свое письмо в Минпромторг с такой инициативой 25 мая. Чтобы аккумуляторы признали российскими, стоимость отечественных комплектов должна составлять минимум 70% от общей цены всех используемых при производстве материалов, говорится в письме. «Роснано» также просила внести в перечень оборудования, учитываемого при расчете целевого показателя экспорта. Такие изменения помогут развить отрасль СНЭ в России, говорится в письме «Роснано».

● В новой программе поддержки ВИЭ инвесторы будут получать баллы за каждый элемент локализованного оборудования. Если станция не будет соответствовать этим критериям, она потеряет 55–95% платежа за мощность.

Согласно проекту постановления, для ветряных электростанций (ВЭС) минимальный уровень локализации на старте может составить 95 баллов, затем — 110, солнечные электростанции (СЭС) сначала должны будут набрать 110 баллов, а затем 120 баллов. Целевой показатель экспорта будет рассчитываться как отношение объема экспортной выручки от продажи оборудования к величине капитальных затрат станции. Для ВЭС и СЭС с вводом в 2025–2030 годах показатель составит 4%, в 2031–2035 годах — 8%, для мини-ГЭС — 1% в 2025–2030 и 2% в 2031–2035 годах.

Выработка объектов ВИЭ нестабильна из-за погодных факторов, аккумуляторы используются для обеспечения непрерывной поставки электроэнергии в сеть. СНЭ должны обеспечивать оптимальные параметры выдаваемой мощности, а также необходимую продолжительность набора и сброса мощности, отметили в «Роснано».

«Роснано» владеет новосибирским заводом «Лиотех» — единственным в РФ серийным производителем промышленных СНЭ, в том числе литий-ионных чеек. Мощность завода — 60–100 МВт*ч в год. Самый крупный подобный проект в РФ — поставка СНЭ общей емкостью 8 МВт*ч для Буззянской СЭС на 10 МВт «Хевела». Среди экспортных поставок — продажа аккумуляторов для троллейбусов в Аргентину.

Незначительное преимущество в достижении требуемой степени локализации едва ли окажется решающим для большинства оптовых проектов ВИЭ, полагает Николай Посыпанко из Vygon Consulting. Драйвером для активизации локализации производства накопителей могли бы стать более значимые показатели, например, в 5–15 баллов. Особенно актуально это для розничной генерации, комментирует Николай Посыпанко. Но есть и другое препятствие — стоимость российских СНЭ по-прежнему выше импортных аналогов, отмечают собеседники «Ъ» в отрасли.

Полина Смертина

17–18.06 онлайн-марафон Коммерсантъ

Доброта спасет мир. Благотворительность в эпоху пандемии

17.06
Пермь
Челябинск
Санкт - Петербург

18.06
Новосибирск
Уфа
Екатеринбург
Москва



реклама 16+

подписка за считанные минуты



kommersant.ru

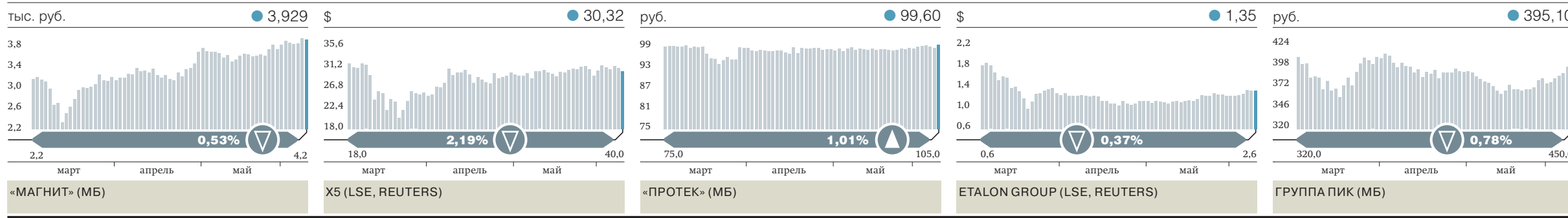
На сайте ИД «Коммерсантъ»

вы можете оформить и оплатить заказ
за несколько минут, не выходя из дома

16+

реклама

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Кинозрители уехали на дачу У онлайн-сервисов закончились акции

Российские онлайн-кинотеатры после акций с бесплатным доступом к их контенту столкнулись с оттоком аудитории. По данным SimilarWeb, по итогам мая он достигал 20–30%. После акций всегда отсоединяется большая часть новой аудитории, а в мае отток усилился из-за хорошей погоды, объясняют эксперты.

С начала мая онлайн-кинотеатры в России испытали существенный отток аудитории, рассказал „Ъ“ источник на рынке стриминговых сервисов, столкнувшийся с оттоком на своей платформе и получивший такие же данные от других видеосервисов и операторов связи. Отток последовал за резким ростом в марте—апреле, когда видеоплатформы предложили бесплатный доступ к контенту в период карантина. «Многие из тех, кто оформил бесплатную подписку, спустя месяц отписались, пересмотрев весь контент», — поясняет собеседник. Данные по оттоку зафиксировал и сервис SimilarWeb. По его данным, у Ivi аудитория в мае снизилась на 8% к уровню апреля, у Premier — на 6%, у Okko — на 22%, у Wink — на 20%, у more.tv — на 23%, у Start — на 32% (учитывались просмотры на компьютерах и смартфонах без Smart TV и мобильных приложений).

«Чем больше людей ты привлечешь в бесплатную подписку, тем больше уйдет через месяц», — поясняет топ-менеджер одного из крупнейших видеосервисов. — Например, если подписались 1 млн, после окончания акции останутся, может, 250 тысяч». По статистике после таких акций остается 10–15% привлеченной аудитории, в этом нет трагедии для сервисов, говорит директор департамента ТВ и контента J'son & Partners Consulting Дмитрий Колесов.

Важную роль сыграла и сезонность, обращают внимание собеседники „Ъ“:

в мае много выходных, погода улучшилась, люди меньше сидели дома. «У нас калка с линейного ТВ. Если майские теплые и все пошло на шашлыки — ТВ идет вниз, и мы так же», — объясняет один из источников. В Mediascope подтвердили снижение среднесуточного времени просмотра ТВ в мае до 241 минуты с 269 минут в апреле.

ЦИТАТА



Сейчас платформы открыли двери бесплатно, народ туда хлынул. Но закончатся кризис и режим самоизоляции — аудитория может так же уйти
— Вячеслав Муругов, гендиректор «СТС Медиа», в интервью „Ъ“ 8 мая

В период карантина многие онлайн-кинотеатры «откровенно шли на демпинг», и через «пару месяцев всего бесплатного зритель уже не понимает, почему он вдруг должен платить за штучный контент или подписки, в которых уже вычерпаны все новинки», констатирует гендиректор Megogo в России Виктор Чеканов. При этом оттока у Megogo он не фиксирует.

Общий трафик и просмотры на more.tv действительно немного сократились, но выросло число платных подписчиков, говорит представитель сервиса. Падение активности в мае было и на Start, в основном на Smart TV и десктопах, но это сезонное явление,

добавляет его гендиректор Юлия Миндубаева. Около 80% пользователей Okko смотрят его на Smart TV, так что SimilarWeb не дает полной картины, говорит его представитель. «В то же время сезонность традиционно оказывает влияние на просмотр. В теплое время года пользователи потребляют меньше мультимедиа-контента», — соглашается он.

Директор по стратегии Ivi Иван Гринин отрицает отток аудитории. По его словам, с середины марта смотрящая аудитория значительно выросла, а платящая превысила 3 млн человек в месяц. Информация об оттоке у Premier не соответствует действительности, подчеркнул его представитель: май стал одним из рекордных месяцев по просмотрам из-за нового контента. На Wink приток пользователей от акций с бесплатным доступом дал рост просмотров платного контента, говорит представитель владеющего сервисом «Ростелекома». «Из тех пользователей, которые пришли смотреть только бесплатный контент, отсоединилось примерно 20%, когда они его на просмотрели. Однако, рост пользователей, оплачивающих контент, составил более 10%», — уточнил он.

Общая платящая активная аудитория до пандемии составляла около 6,5 млн, сейчас — 7 млн, полагает гендиректор агентства TelecomDaily Денис Кусков. Хотя с финансовой точки зрения второй квартал не слишком успешен для видеосервисов из-за «благотворительности» в отношении новой аудитории, если не будет второй волны вируса и новых ограничений, он ожидает, что рынок вырастет на 20–25% в деньгах. В 2019 году TelecomDaily оценивало его (с учетом всех видеосервисов с легальным видео, например, YouTube) в 27 млрд руб.

Дмитрий Шестоперов, Анна Афанасьева, Юлия Тишина

Окраинам Москвы не хватило магазинов

Их меньше в спальных районах, но много в центре

Несмотря на то что потенциальных клиентов аптек и продуктовых магазинов на окраинах Москвы в два-три раза выше, чем в центре города, сети до сих пор предпочитали развиваться преимущественно в пределах ЦАО. Хотя в последние два месяца выручка магазинов в спальных районах оказалась на 15–20% выше, чем в центральных, глобально пересматривать стратегии развития многие игроки пока не готовы. Их останавливают прогнозы по возвращению клиентов к привычной модели потребления и сложности с подбором локаций на периферии.

Обеспеченность центральных районов Москвы продуктовыми магазинами шаговой доступности и аптеками значительно выше, чем на окраинах. Такие выводы в своем исследовании делает фонд «Институт экономики города» (ИЭГ). Если в центре города возможности дойти за пять минут в аптеку или магазин нет примерно у 5 тыс. человек постоянно проживающего населения, то на окраинах — у 176 тыс. На их долю приходится 113 тыс. и 3 млн кв. м недвижимости в многоквартирных жилых домах соответственно. При этом, по оценкам ИЭГ, за счет более высокой плотности населения емкость потенциального рынка одной аптеки на периферии в два раза выше, чем в центре: 3,1 тыс. жителей против 1,4 тыс. Для продовольственных магазинов разница более чем в три раза: 4,86 тыс. жителей против 1,54 тыс.

Наиболее высокий показатель обеспеченности аптеками шаговой доступности, по расчетам ИЭГ, наблюдается в Таганском, Пресненском и Красносельском районах, где

возможности дойти до них за пять минут нет у жителей только 0,5% многоквартирной застройки. При этом на востоке Москвы аптеками шаговой доступности не обеспечены 11,7% площади жилой недвижимости, в Крылатском — 10,9%, в Ясенево — 10,2%. Похожая картина и с продовольственными магазинами: дойти до ближайшей точки за пять минут нет у 543 жителей ЦАО (11,5 тыс. кв. м жилья) и 169 тыс. человек (2,6 млн кв. м) в периферийных районах. Хуже всех обеспечены ритейлом жители Новогиреево (у проживающих на 35,7% жилых площадей нет возможности дойти до магазина пешком в течение пяти минут), Лефортово (20,6%) и Нижегородского (20,3%).

Проблема недостаточного количества магазинов и аптек на окраинах города стала особенно очевидной во время режима самоизоляции горожан в апреле—мае. По оценкам замдиректора направления стрит-ритейла Knight Frank Ирины Козин, в этот период оборот магазинов и аптек в периферийных районах был на 15–20% выше, чем в центре Москвы. В такой динамике нет ничего удивительного. Основной спрос в центральных локациях формируют офисные работники, в их отсутствие у ритейлеров не было клиентов, отмечает руководитель группы street-retail компании «Магазин магазинов» Юлия Корчагина. Эта ситуация заставила многие сети задуматься о поиске помещений в спальных районах, добавляет руководитель направления стрит-ритейла CBRE Юлия Назарова. Заместитель руководителя департамента исследования и аналитики Cushman & Wakefield Татьяна Дивина считает, что дополнительно развивать новые фор-

маты на окраинах ритейлеров могут стимулировать прогнозы относительно возврата к тем или иным ограничениям и опасения покупателей находиться в местах большого скопления людей.

Но не все консультанты верят, что этот тренд сохранится. Замдиректора департамента стрит-ритейла Colliers International Лариса Еремина предполагает, что и в дальнейшем ритейлеры будут концентрироваться на развитии в центре города. Управляющий по развитию сети «Вкусвилл» Евгений Курьяков обращает внимание на то, что многие покупатели переехали на долгий срок из Москвы в область, но смысла в активном развитии за городом компания не видит, так как осенью москвичи вернутся в город. С этим соглашается гендиректор розничного подразделения «36.6» Александр Кузин: несмотря на то что трафик аптек в спальных районах вырос, а в центральных улицах сократился, на дальнейшие планы развития сети это не повлияет. Представитель ГК «Обувь России» Наталья Паули указывает, что компания сместила акцент в сторону развития магазинов в спальных районах еще несколько лет назад.

Но даже решившие развиваться на окраинах ритейлеры могут столкнуться с проблемой нехватки качественных помещений: по расчетам ИЭГ, если в центре 16% площадей на первых этажах многоквартирных домов приходятся на нежилые помещения, то в спальных районах — 8%. В среднем на одного жителя в центре Москвы приходится 6 кв. м нежилых помещений, а в спальных районах — 2 кв. м.

Александра Мерцалова, Никита Щуренков, Мария Котова

«Лайсу» отцепили от банкротства Рекламщик РЖД попал под мораторий в составе группы

Федеральной налоговой службе (ФНС) не удалось обанкротить рекламного подрядчика РЖД компанию «Лайса». Ей помогло включение группы Russ Outdoor, в которую она входит, в список системообразующих, что дало право воспользоваться мораторием на банкротства. Это первый известный подобный случай на рекламном рынке, наружный сегмент которого в месяцы самоизоляции мог потерять 70–90% выручки.

Оператору наружной рекламы «Лайса» удалось оспорить заявление инспекции ФНС (ИФНС) №1 по Москве о признании компании банкротом, следует из материалов Арбитражного суда Москвы. Суд 5 июня возвратил заявление ФНС, сославшись на то, что группа Russ Outdoor, в которую входит «Лайса», 17 апреля вошла в список системообразующих компаний, в отношении которых действует мораторий на банкротства. Иск ФНС был подан 3 марта, но к 17 апреля все еще не был принят к производству из-за нарушения при первичной подаче.

В Russ Outdoor отказались от комментариев, в ФНС подтвердили, что заявление о банкротстве было возвращено судом. Ранее в апреле в Russ Outdoor говорили „Ъ“, что инспекция подала иск, посчитав невыплаченными налоги за 2016 год, но сама компания настаивает, что они выплачены, и ведет сверку с налоговыми органами, которую осложняют ограничения из-

за коронавируса. Сумму задолженности в Russ Outdoor не раскрывали.

«Лайса» — один из крупнейших операторов на рынке наружной рекламы и многолетний партнер ОАО РЖД, с которым сотрудничает с 2006 года. Действующий контракт с госмонополией позволяет «Лайсе» до конца 2021 года размещать рекламу в поездках, на МЦК и вокзалах и устанавливать рекламные конструкции вдоль железной дороги. В Russ Outdoor «Лайса» вошла в результате двух крупных слияний в 2019 году: сначала, как писал „Ъ“, 23 апреля, компанию купила группа «Вера-Олимп», а затем, 25 июля, она же приобрела и 48,57% Russ Outdoor. Согласно «СПАРК-Интерфаксу», в 2019 году выручка АО «Лайса» составила 1,2 млрд руб., чистая прибыль — 201,5 млн руб.

В случившемся есть элемент везения, констатируют опрошенные „Ъ“ юристы. Если бы ИФНС изначально корректно составила заявление, его бы начали рассматривать еще в марте, и тогда мораторий для «Лайсы» не действовал бы, поясняет адвокат бюро «Бишенов и партнеры» Анжелика Решетникова. В таких пограничных случаях определяющей становится именно дата, в которую суд рассматривает вопрос о принятии заявления о банкротстве к производству, подтверждает старший юрист банкротного направления Vegas Lex Валерий Тихонов.

Рынок наружной рекламы существенно пострадал от ограничений,

связанных с коронавирусом. В апреле и мае падение выручки операторов наружной рекламы составило от 70% до 90%, оценивала гендиректор Gallery Мария Комарова. При этом на рекламном и медиарынке пока не было известных случаев применения моратория на банкротства. Но в целом это не редкость. В числе системообразующих предприятий, заявления о банкротстве которых были возвращены, например, «Газпром газораспределение Дагестан» и СК-1 (старейшая компания в нефтегазовой отрасли), говорит адвокат Forward Legal Олег Шейкин.

Снова инициировать банкротство ИФНС сможет только после 5 октября, когда закончится срок моратория, если к тому времени задолженность не будет урегулирована, говорят опрошенные юристы. С учетом этого перспективы банкротства «Лайсы» «весьма зыбкие», считает руководитель практики судебной защиты «КСК групп» Егор Горин. Помимо налоговой службы, требования в суд к компании предъявила только «дочка» РЖД «Федеральная пассажирская компания», которая просит взыскать задолженность в размере 11 млн руб., отмечает он. Скорее всего, взыскать недоимку окажется проще и дешевле, чем банкротить компанию, полагает юрист, а иск о банкротстве можно рассматривать как попытку надавить на компанию для скорейшего погашения задолженности.

Валерия Лебедева

Uber для зерна меняет владельца Агрохолдинг ВТБ может купить Smartseeds

Один из крупнейших игроков на зерновом рынке «Деметра-холдинг», среди владельцев которого ВТБ, продолжает экспансию. В ближайшее время компания может приобрести IT-платформу для автоматизации перевозок зерна Smartseeds стоимостью более 200 млн руб. Перевозка зерна на грузовиках до сих пор во многом серый сектор. Его цифровизация, которая займется ВТБ после сделки, позволит начать обеление рынка, считают эксперты. Но, по их мнению, без политического решения по повышению допустимой тоннажности грузовиков проблему с перегрузками все равно не решить.

В ближайшее время может быть объявлено о том, что «Деметра-холдинг» покупает IT-платформу Smartseeds, сообщили источники „Ъ“. По словам одного из них, основной владелец «Деметра-холдинга» ВТБ тестировал несколько подобных платформ, остановившись на Smartseeds.

Как следует из ЕГРЮЛ, 8 июня «Деметра-холдинг» учредил новую компанию — ООО «Системы цифрового транспорта», что может быть связано с подготовкой к сделке. В ВТБ цель создания структуры и вопрос по покупке Smartseeds не комментируют. При этом там заявили, что постоянно работают над повышением эффективности цепочек грузоперевозок в периметре «Деметра-холдинга».

Smartseeds запустил в 2017 году создатель агрохолдинга Valars Group

и IT-сервисов Anywayanyday, Localway и Myhomeday Кирилл Подольский. В сервис инвестировал совладелец группы «Луга» Артем Кузнецов с партнерами. Платформа работает по модели Uber for X, соединяющей заказчиков, собственников транспорта и водителей. Система позволяет, в частности, заказывать перевозки, бронировать время разгрузки на зерновых терминалах, отслеживать перемещение груза. По собственным данным, к Smartseeds подключено 3 тыс. перевозчиков и крупнейшие экспортеры зерна, включая ТД «Риф», Glencore, «Миротрансресурс» (входит в «Деметра-холдинг»). Господин Подольский отказался от комментариев. Связаться с Артемом Кузнецовым не удалось.

«Деметра-холдинг» объединяет зерновые активы, которые группа ВТБ начала собирать в 2018 году. В их числе доли в Новороссийском комбинате хлебопродуктов и Объединенной зерновой компании, Новороссийский зерновой терминал и контрольный пакет оператора по перевозке зерна железной дорогой «Руссагротранс». В конце апреля ВТБ объявил о продаже почти 50% «Деметра-холдинга» «Агронове» экс-владельца «Балтики» Таймураза Боллоева и Marathon Group зятя главы МИДА Сергея Лаврова Александра Винокурова и Сергея Захарова.

Директор по работе с портфельными компаниями ФРИИ Сергей Негодяев оценил приблизительную стоимость Smartseeds в 200–230 млн руб. По словам источника „Ъ“, сумма сделки может быть символической,

а покупатель получит долги компании. В 2019 году Корпорация МСП сообщила, что головная компания Smartseeds — ООО «Смартконтракт» — привлекла в МСП-банке кредитные линии на 240 млн руб. В Корпорации МСП оперативный комментарий не предоставили.

Директор «Совзнако» Андрей Сизов полагает, что «Деметра-холдинг» продолжит использовать Smartseeds для перевозки своего зерна и грузов третьих компаний, а также для выстраивания системы электронной очереди на своих терминалах. По его словам, перевозка зерна на грузовиках до сих пор во многом серый сектор, где есть проблемы перегрузов и коррупции. Возможно, теперь ВТБ с учетом своего ресурса будет работать на обеление этого рынка, рассуждает эксперт. Господин Сизов не исключает, что ставки на перевозку зерна на грузовиках в результате вырастут.

Гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько указывает, что доставка без перегруза делает российское зерно менее конкурентным на мировом рынке из-за возросших затрат: отрасли с максимальной разрешенной грузоподъемностью грузовика 25 тонн сложно бороться с машинами весом 70 тонн и выше. А такие сервисы, как Smartseeds, принципиально работают только без перегруза, указывает он. По мнению эксперта, необходимы политическое решение по повышению допустимого веса грузовиков и строительство современных дорог.

Анатолий Костырев

Уменьшение облагаемой заразы

с1

А текущее законодательство не позволяет однозначно отнестись расходы на привлечение третьих лиц для тестирования на COVID-19 к расходам, на которые можно сократить налогооблагаемый доход, отмечает исполнительный директор ассоциации «Русбренд». Партнер адвокатского бюро «Бишенов и партнеры» Даханано Нагоева отмечает, что мера будет наиболее полезна компаниям с высокой численностью сотрудников, от чего будет зависеть и размер экономии на налогах. Юрист согласна, что расходы на тестирование на коронавирус стоит приравнять к уже принятым поправками к Налоговому кодексу, так как

все эти меры направлены на обеспечение безопасности предприятий. В Минэкономки и ФНС на вопросы „Ъ“ не ответили.

Президент РСПП Александр Шохин между тем сообщил главе Роспотребнадзора Анне Поповой о росте стоимости тестирования на COVID-19 в аккредитованных службой лабораториях. Копия этого письма также есть у „Ъ“. Как отмечается в обращении, в Санкт-Петербурге стоимость одного теста с конца апреля по конец мая выросла в 1,5 раза, а срок получения результатов увеличился с трех-четырёх до семи-восьми суток. Это приводит к необходимости выведения работников из производственного процесса, а издержки работодателей с

большим штатом исчисляются десятками миллионов рублей в год, пишет господин Шохин. Он, в частности, предлагает установить предельную стоимость тестирования на COVID-19 в учреждениях, аккредитованных Роспотребнадзором.

Директор по лабораторным технологиям «Емотеста» Тамара Силкина поясняет, что на стоимость исследования влияют закупочная стоимость реагентов и лабораторного пластика, расходы на обслуживание оборудования и IT-систем, оплата труда сотрудников, логистические издержки и др. В Роспотребнадзоре заявили „Ъ“, что изучат все факты и дадут оценку после получения обращения РСПП.

Анатолий Костырев

НЕДВИЖИМОСТЬ РЕКЛАМА

СОБСТВЕННИК ПРОДАЕТ ОФИСНО-СКЛАДСКОЙ КОМПЛЕКС
Московская область, г. Дзержинский, ул. Академика Жукова, 18
(16-й км МКАД, внешняя сторона)

- Огороженная и охраняемая ЧОП территория.
- Площадь земельного участка — 5200 кв.м.
- Действующее 3-этажное офисное здание пл. 1695 кв.м.
- Действующее отапливаемое складское здание пл. 950 кв.м.
- Действующее холодное складское здание пл. 350 кв.м.
- Земля и все здания в собственности, построены в 2002 г.

- Все центральные коммуникации, перед офисом парковка.
- Газовая котельная с 2 котлами «Де Дитриш».

Продажа производится в связи с переводом собственника.
E-mail: kna099@gmail.com
Тел. +7 963 643 8227

ИД «Коммерсантъ» предлагает вашему ВНИМАНИЮ тематический рекламный блок

Недвижимость

Рубрика выходит по вторникам, средам и четвергам

По вопросам размещения рекламы звоните Екатерине Ерохиной по телефонам: 8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970

kommersant.ru

первые лица

«Кризис не кризис, наша задача — наращивать долю»

Гендиректор «Газпромбанк Лизинг» Максим Агаджанов о влиянии пандемии и планах роста

Экономические проблемы из-за коронавируса постепенно отражаются не только на реальном бизнесе, но и лизинговых компаниях. О том, в каких сегментах наблюдаются наибольшие сложности, о предоставленных клиентам льготах и логике покупки автолизинговой компании «Каркаде», Б* рассказал генеральный директор «Газпромбанк Лизинг» Максим Агаджанов.

— В первом квартале из-за распространения коронавируса «встал» Китай, что ударило по российскому железнодорожному транспорту. У вас этот сегмент занимает достаточно высокую долю в портфеле. Были проблемы?

— Закрытие некоторых направлений из-за коронавируса, конечно, существенно повлияло на рынок железнодорожного транспорта в первом квартале. Но проблемы в этом сегменте начались раньше. В конце 2019 года мы уже видели падение ставок на полувагоны, падение доходности железнодорожных операторов. Также мы ожидали, что весной, когда откроются реки, часть грузов уйдет на воду, что повлечет дальнейшее снижение ставок.

Распространение коронавируса скорректировало ставки еще сильнее, чем ожидал рынок. Но я не скажу, что сформировались какие-то глобальные проблемы у лизингополучателей и все начали реструктуризировать задолженность. Такой ситуации нет.

С некоторыми клиентами мы ведем переговоры — я бы даже не назвал это реструктуризацией — о неких временных каникулах либо о пересчете графиков платежей. Но в целом ни у нас, ни у наших конкурентов я не вижу большой проблемы с сегментом. Сейчас ставки более или менее комфортны и для лизингополучателей, и для операторов. Если не произойдут еще какие-то негативные события, то, как мне кажется, восстановление рынка должно произойти в 2023–2024 годах.

— Тогда какой сегмент больше всего пострадал? Авиация?

— Я думаю, что да. Авиационная отрасль пострадала очень сильно. Российские авиакомпании могут недополучить приблизительно 400–500 млрд руб. за счет сокращения перелетов, прежде всего на международных рейсах, которые являются наиболее прибыльными. Надо понимать, что происходит снижение стоимости и на внутренних направлениях.

Я не скажу, что сформировались какие-то глобальные проблемы у лизингополучателей и все начали реструктуризировать задолженность. Такой ситуации нет

— Какую долю этот сегмент занимает в вашем портфеле?

— Мы занимаем второе место по лизингу авиатранспорта с долей на рынке 8%. Однако в портфеле в основном сделки по вертолетам либо же по самолетам для осуществления нерегулярных пассажирских перевозок. Профинансированный нами авиатранспорт будет использоваться для нужд компаний в рамках перемещения между объектами, а также в целях осуществления гражданских перевозок в труднодоступных местах.

— У вас в портфеле есть крупная пассажирская авиация?

— У нас нет.

— То есть вам повезло?

— Нет. Просто у нас сдержанный подход к риску. Когда мы принимали решение заходить в авиацию, понимали, что первые шаги надо делать осторожно. Поэтому проводили сделки в рамках госпрограмм, например, профинансировали десять вертолетов для «Норникеля» и тому подобное. Мы ни в 2019 году, ни сейчас пока не готовы рассматривать для себя сегмент большой авиации.

— Если рынок восстановится, пойдете в него?

— Это сложный вид бизнеса и не очень высокомаржинальный, поэтому пока не ставим для себя такой задачи.

— Ваши коллеги, сделавшие ставку на этот сегмент, пострадают?

— Перевозчики уже обратились к лизингодателям за какими-то послаблениями.

— А к вам за послаблениями приходили из других сегментов? В каком состоянии сейчас портфель?

— Этот вопрос надо разделить на две части. У нас есть корпора-



тивный бизнес и розничный. В них ситуации разнятся. Если говорить про корпоративный, то предпроблемные клиенты действительно есть, но их мало. В основном это, о чем я уже говорил, железнодорожники. Впрочем, просрочка там пока равна 0%.

Было проведено стресс-тестирование, выявлены основные проблемные клиенты, разработан план по работе с потенциально проблемной задолженностью, составлен прогноз по формированию дополнительных резервов по МСФО, ведем переговоры относительно смещения лизинговых платежей «вправо». Но так как эти компании в основном обслуживают либо свою грузовую базу, либо базу крупней-

ших грузоотправителей, то мы все-таки не ожидаем каких-то серьезных проблем.

Что касается розничного сегмента, там действительно есть проблемные клиенты, которые пострадали от сложившейся экономической ситуации и ограничительных мер. Прежде всего это отрасли, связанные со строительным сектором, с поставкой непродовольственных товаров, с транспортными предприятиями, которые остановились в связи с введенными ограничительными мерами. Здесь мы ведем переговоры с каждым отдельным лизингополучателем. Примерно трети клиентов сделали трехмесячную отсрочку по платежам. Другим, например, дали каникулы по платежам на месяц.

Авиационная отрасль пострадала очень сильно. Российские авиакомпании могут недополучить приблизительно 400–500 млрд руб. за счет сокращения перелетов, прежде всего на международных рейсах

Ситуацию с каждым клиентом мы проверяли. Например, были лизингополучатели, которые просто решили воспользоваться моментом и не имея финансовых проблем, приходили за послаблениями. Таким компаниям, например, задействованным в доставке и перевозке продовольственных продуктов, мы отказывали.

— Каков объем розничного портфеля?

— 242 млрд руб. — корпоративный портфель, 15,5 млрд руб. — рознич-

ный. То есть по портфелю в 5 млрд руб. клиентам были предоставлены те или иные послабления?

— Нет, треть, то есть около 400 клиентов, только обратилась с просьбой пересмотра условий по действующим договорам. При этом 68% обратившихся предпочитают снизить финансовую нагрузку в рамках ближайших трех платежей. Еще 24% клиентов заморозили апрельские платежи, снижая их до минимума. Оставшиеся 8% хотят отсрочить платежи до поры, когда ситуация на рынке нормализуется. Таким образом, как мы видим, большинство компаний уверены, что в ближайший три месяца ситуация должна измениться.

— В целом по итогам первого квартала вы насколько ощутили спад деловой активности?

— Если говорить о нашем портфеле, то, как мне кажется, эффект от распространения коронавируса мы увидим только по итогам второго квартала, все-таки первый квартал отработали в штатном режиме. По итогам первого квартала мы в десять раз увеличили объем нового бизнеса в сегменте лизинга строительной техники и оборудования, до 1,3 млрд руб., и значительно увеличили объем бизнеса в сегменте телеком-оборудования, до 1,7 млрд руб. В итоге лизинговый портфель компании за первые три месяца года увеличился на 14% и достиг 225 млрд руб.

— Какова была выручка и чистая прибыль в прошлом году?

— Мы не раскрываем данные по выручке и прибыли, но можем сказать, что по обоим показателям наблюдался рост.

— Судя по вашим словам, меры поддержки, которые недавно попросили лизинговые компании у государства, не нужны.

— Мы сильно отличаемся в данном случае от конкурентов. Безусловно,

поддержка государства нужна, поскольку транспортная отрасль сильно просела: железнодорожное сообщение, авиасообщение. Однако эта помощь должна быть адресной. Меры должны включать как поддержку лизингодателей, так и помощь лизингополучателям. Еще в марте мы направляли в Минпромторг свои предложения, которые, в частности, включали возможность для лизинговых компаний предоставлять отсрочку клиентам и возможность зер-

кальной отсрочки для самих лизин-

говых компаний от банков. При этом важно было, чтобы ЦБ дал возможность не изменять качество лизингополучателя в части формирования резервов. Недавно было подобное разъяснение ЦБ, позволяющее это делать. Это очень хорошие меры поддержки.

— В связи с изменившимися внешними условиями, в том числе снижением ключевой ставки ЦБ, меняется ли лизинговая ставка для ваших клиентов?

— Опять же вопрос нужно задать на два: по корпоративному сегменту и по розничному. В корпоративном блоке наши клиенты — это крупные и крупнейшие предприятия реального сектора экономики. Они сами выбирают: либо это фиксированная ставка на весь срок договора лизинга, либо же это ключевая ставка плюс какой-то процентный пункт. В последнее время на фоне снижения ключевой ставки обычно лизингополучатели выбирают именно подход «ключевая ставка плюс». Впрочем, наш клиент всегда может перейти и на фиксированную ставку. В то же время ставки очень зависят от кредитного качества клиента, сроков финансирования, аванса, который готов заплатить лизингополучатель, самого предмета лизинга.

— А если говорить про розничный сегмент?

— Про автолизинг? Мы, наверное, последними из крупнейших лизинговых компаний вошли в сегмент. Это конкурентный, сформировавшийся рынок. Здесь нужно конкурировать не столько ставками, сколько условиями. Нужно было выстроить риск-модель и отладить технологию, чтобы мы, как наши конкуренты, могли принимать решения по выдаче предмета лизинга в течение одного дня. И нашей компании, которая всегда работала в сегменте «крупный и крупнейший бизнес», это было очень тяжело сделать. Войдя на рынок, мы не могли себе позво-

лить демпинг, кости в нем и так слишком велики. Мы понимаем, что для увеличения маржинальности нужно развивать дополнительные услуги. Мы внедрили юридическую помощь, страхование, помощь на дорогах и прочие опции, за счет которых продукт стал полноценным. В результате изменения ставок не произошло.

— Как сейчас чувствует себя автолизинг в целом?

— Сейчас, конечно же, сократилось количество лизинговых договоров. Закрылись автосалоны — продаж почти нет. Также автопроизводители в Европе и в России встали, соответственно, нет поставок некоторых моделей. В сегменте малого и среднего

бизнеса произошло сокращение доходов, что, безусловно, сказалось на платежеспособном спросе. Впрочем, мы не ожидаем очень уж большой просадки по году: группа рассчитывает на восстановление спроса. Физические лица сокращают расходы, в том числе за счет зарубежных поездок, и высвободившиеся средства могут потратить на автомобиль. На фоне снижения ключевой ставки лизинговые ставки также будут снижаться. Все эти факторы приведут к восстановлению спроса. План по автолизингу до конца года — нарастить портфель до 50 млрд руб.

— Если автокредитование постепенно сбавляет темпы (одобрения со стороны банков значительно сократились), то этот объем так или иначе перетечет к лизинговым компаниям. Мы и другие крупнейшие игроки лизингового рынка как минимум останемся при своих объемах, а то и нарастим

Значит, скорее всего, денежные потоки от «Каркаде» будут не такими, как вы рассчитывали. Цена компании не выглядит теперь завышенной? — Рынок, да, действительно упадет. Но останутся и, возможно наоборот, прирастут опытные компании, которые умеют работать, которым доверяют как клиенты, так и другие контрагенты, например банки. В автосалонах существенно сократилось автокредитование, ПИБ в этой сфере хорошо работает. Мы совместно с банком понимаем, что входим в новый для себя сегмент, розницу. Поэтому для нас это продолжение стратегии всей финансовой группы по развитию розничного направления.

— То есть вы получаете не столько портфель, сколько компетенции «Каркаде»?

— Мы покупали и компетенции, и долю рынка. Автосалоны готовы предоставлять крупные скидки только при больших объемах продаж, это нам как раз обеспечивает «Каркаде» с уже существующими объемами. К тому же есть повторные продажи. То есть возвращающихся лояльных клиентов «Каркаде» мы также, по сути, купили. Иначе эволюционный путь, наращивание объемов и доли рынка могли занять три-четыре года. Мы, получается, этот срок «проскочили». Теперь наша задача — не навредить «Каркаде» и не разрушить то, что там уже есть. Мы будем помогать, и прежде всего финансированием.

— Правильно ли мы понимаем, что вы на фоне кризиса планируете агрессивно наращивать долю рынка в автомобильном сегменте?

— Кризис не кризис, в любом случае наша первоочередная задача — наращивать долю. Надо смотреть, что будет происходить с рынком. Но при наличии платежеспособного спроса, наличии тех моделей автомобилей, которые востребованы, конечно, мы будем наращивать долю рынка. При этом упор сделаем на качественную и лояльную клиентскую базу.

— Помимо автолизинга, где планируете наращивать долю?

— Помимо традиционных для нас отраслей — нефтегазовой, промышленной, добычающей, — нам очень интересен телекоммуникационный сектор. Введение ограничительных мер и ответ бизнеса на эти меры показали, как хорошо работают телекоммуникационная отрасль и П.О. Это даже хорошо видно на нашей группе: мы буквально за неделю перешли на удаленную работу, и сейчас в офисе находится лишь несколько человек. Поэтому я верю в телекоммуникационный сектор, тем более мы достаточно активно работаем в нем: с ПАО «Ростелеком» мы начали сотрудничество в 2019 году и на текущий момент заключили договоры лизинга на 5 млрд руб.

Планируем продолжать участие в госзакупках. В прошлом году такие сделки, например, составили без малого 28 млрд руб. Это очень интересный сегмент, особенно для регионов, которые испытывают нехватку техники. Также активно работаем по лизингу судов — барже-буксирных составов и кораблей класса «река—море». В этом сегменте мы видим большие возможности, поскольку многим судам уже более 40 лет.

Интервью взяли Илья Усов, Ольга Никитина и Анастасия Веденева

ЛИЧНОЕ ДЕЛО

АГАДЖАНОВ МАКСИМ АНАТОЛЬЕВИЧ

Родился 20 января 1976 года. Окончил Туркменский политехнический институт, имеет степень в области экономики и управления. С 1998 по 2003 год работал в АО «Санкт-Петербургский трубный завод «ТрубоСталь», прошел путь от руководителя отдела маркетинга и сбыта до генерального директора торгового дома «ТрубоСталь» (2003–2006). В 2006 году пришел на работу в АО «Газпромбанк Лизинг» в качестве управляющего проектами. В 2007 году назначен гендиректором компании. В 2012–2015 годах — вице-президент Объединенной лизинговой ассоциации. В 2013–2016 годах — заместитель председателя подкомитета ТПП РФ по лизингу. Максим Агаджанов входит в топ-250 высших руководителей финансового сектора рейтинга «Топ-1000 российских менеджеров» Ассоциации менеджеров России.

COMPANY PROFILE

АО «ГАЗПРОМБАНК ЛИЗИНГ»

«Газпромбанк Лизинг» — одна из крупнейших лизинговых компаний РФ. Входит в группу Газпромбанка и является его уполномоченным партнером по реализации лизинговых проектов в России. По итогам 2019 года лизинговый портфель «Газпромбанк Лизинг» составил 242 млрд руб. Компания занимает второе место по лизингу авиатранспорта с долей на рынке 8%, морских и речных судов (11%), оборудования для нефте- и газодобычи и переработки (19%), а также машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического оборудования (12%). Также «Газпромбанк Лизинг» входит в топ-3 лизинговых компаний в сегменте телекоммуникационного оборудования с долей на рынке 10%. Розничными продажами автотранспорта занимаются две компании группы: «Газпромбанк Автолизинг» и Carcade.

— Каков ваш прогноз по рынку в целом?

— Я думаю, что в целом рынок автолизинга по итогам года просядет на 20%, возможно, на 30%. Наши клиенты не физические лица, а юридические: какой-то бизнес сильно снизил доходность, но какой-то и вырос. Например, хорошую динамику показали компании по доставке продукции, многие сети начали развивать свои сервисы по доставке, есть и большие компании, которые осуществляют логистику в масштабах всей страны. Им всем нужны автопарки, а это рождает спрос. Мы, кстати, даже видим, что часть клиентов, которые просили отсрочку по платежам, уже начинают восстанавливаться.

— «Газпромбанк Лизинг» во многом вошел на рынок автолизинга со сделкой по покупке «Каркаде», которая закрылась совсем недавно. В нынешних условиях не кажется, что вы поспешили с покупкой?

— Не соглашусь, что мы вошли на рынок автолизинга за счет сделки с «Каркаде». Все-таки «Газпромбанк Автолизинг», который входит в группу, работает на рынке уже два года, присутствует в 27 городах и первый квартал 2020 года закрыл с объемом нового бизнеса 3,9 млрд руб.

Что касается «Каркаде», то это рыночная, качественная компания, достаточно большой долей рынка, с хорошей экспертизой и менеджментом. В «Каркаде» есть такие направления, которых у нас не было (например, финансирование такси, каршеринга), поскольку мы до покупки этой компании только начали выходить на автолизинг и все делали постепенно, пытались не брать на себя высокие риски. Поэтому в том числе это приобретение стало покупкой опыта, покупкой рыночной доли. Сейчас мы как раз заняты тем, чтобы найти синергию между «Газпромбанк Лизингом» и «Каркаде».

— Но вы сами сказали, что рынок автолизинга упадет на 20–30%.