

Чем запомнились бывшие премьер-министры

Кто возглавит правительства Армении и Казахстана

С чем связаны кадровые перестановки у соседей

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



Махач Хайбаев,
создатель бренда Migliori

Как заработать
на «итальянском»
обувном бренде

СВОЙ БИЗНЕС, с. 10

ФОТО: Екатерина Кузьмина/РБК

ПОЛИТИКА

ЭКОНОМИКА

ЛЮДИ

БИЗНЕС

ДЕНЬГИ

9 сентября 2016 Пятница No 165 (2421) WWW.RBC.RU

КУРСЫ ВАЛЮТ
(ЦБ, 09.09.2016)



\$1=
₽63,97



€1=
₽72,05



ЦЕНА НЕФТИ BRENT (BLOOMBERG,
08.09.2016, 20.00 МСК) \$49,82 ЗА БАРЕЛЬ



ИНДЕКС РТС (МОСКОВСКАЯ БИРЖА,
08.09.2016) 1013,11 ПУНКТА



МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ
РОССИИ (ЦБ, 02.09.2016) \$394,3 МЛРД

ГОСКОМПАНИИ Глава «Роснефти» обвинил «Газпром» в срыве сроков запуска ВНХК

Сечин требует трубу



В письме Дмитрию Медведеву глава «Роснефти» Игорь Сечин жалуется, что «Газпром» отказывается выполнять поручение правительства и не согласовывает условия подключения ВНХК к магистральным газопроводам. На фото: Сечин (справа) и глава «Газпрома» Алексей Миллер

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Глава «Роснефти» Игорь Сечин пожаловался премьеру Дмитрию Медведеву на «Газпром», который отказывается подключить к газовой трубе строящийся Восточный нефтехимический комплекс. Это может привести к срыву сроков реализации проекта.

ЗАВОД БЕЗ ТРУБЫ

Строительство Восточного нефтехимического комплекса (ВНХК) «Роснефти», первая очередь которого должна заработать в 2020 году, может быть перене-

сено на неопределенный срок из-за отсутствия подключения предприятия к газопроводам «Газпрома» и отказа монополии поставлять газ для этого завода. Это следует из двух писем главного исполнительного директора «Роснефти» Игоря Сечина, направленных в июне премьеру Дмитрию Медведеву (у РБК есть копии обоих писем).

Он обвинил газовую монополию в срыве сроков реализации «дорожной карты» строительства ВНХК, утвержденных распоряжением правительства от 17 декабря 2015 года. Источник в Минэкономразвития подтвердил РБК подлинность этих жалоб.

«Роснефть» собиралась начать строить ВНХК в Приморском крае еще в 2009 году, но сроки реализации проекта неоднократно откладывались, менялось и место его расположения. Теперь планируется, что завод будет установлен в районе города Находка, а его первая очередь мощностью 12 млн т переработки нефти заработает в 2020 году. Вторую очередь с производством 3,4 млн т нефтехимии в год запустят в 2022 году, а третью очередь (еще 12 млн т нефти и 3,4 млн т нефтехимии) — в четвертом квартале 2028 года. По оценке Сечина, инвестиции в этот проект составят 1,5 трлн руб. Партнером «Роснефти» по ВНХК

в июне 2016 года стала китайская ChemChina (получит 40%).

Как говорится в письме Сечина от 21 июня, правительство поручило «Газпрому» рассмотреть заявку на выдачу технических условий на подключение объектов ВНХК к магистральным газопроводам до конца первого квартала 2016 года. Однако на этапе согласования внутри «Газпрома» уже подготовленных документов по этому вопросу процесс был остановлен, следует из письма. Техусловия подключения не согласовали две «дочки» монополии — «Газпром инвест газификация» и «Газпром трансгаз Томск».

Окончание на с. 8

КАРТЫ

Как вернуть свое

ЕКАТЕРИНА АЛИКИНА,
ЕВГЕНИЙ ЕВТЕЕВ,
АННА ЗЕЙМАН

РБК на основе расчетов Frank Research Group сделал калькулятор, позволяющий пользователям выбрать лучшие карты с кешбэком, исходя из их индивидуальных предпочтений.

По просьбе РБК исследовательская компания Frank Research Group составила рейтинг карточных программ банков с функцией кешбэк. Эти программы предполагают возврат части потраченных по карте средств. По словам гендиректора FRG Юрия Грибанова, карточки с функцией кешбэк выгодны в любое время, тем более в кризис. При этом разобраться в многочисленных программах банков потребителям сложно, считает он.

Чтобы облегчить им выбор, эксперты FRG проанализировали как дебетовые, так и кредитные карты крупнейших банков по портфелю кредитных карт и вкладов. По всем 40 предложениям банков была рассчитана выгода: размер кешбэка за вычетом издержек на обслуживание счета.

Руководитель исследования программ лояльности Frank Research Group Александра Шкалькова в процессе работы над рейтингом отмечала, что однозначно выбрать наиболее выгодную карту с кешбэком для всех клиентов невозможно. «Ключевую роль здесь играет объема трат клиента по карте и структура его расходов, другими словами, особенности его финансового поведения», — говорила она.

Поэтому РБК на основе расчетов FRG решил сделать калькулятор, позволяющий каждому читателю составить свой индивидуальный рейтинг карт с кешбэком.

Окончание на с. 6



ПОДПИСКА: (495) 363-11-01

РБК
ежедневная
деловая
газета

16+

Ежедневная деловая газета РБК
И.о. главного редактора:
 Игорь Игоревич Тросников
Арт-директор: Дмитрий Девишвили
Выпуск: Андрей Мельников
Руководитель фотослужбы:
 Алексей Зотов
Фоторедактор: Наталья Славгородская
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Инфографика: Андрей Ситников

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Соруководители проектов РБК:
 Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru
 и **ИА РосБизнесКонсалтинг:**
 Вакансия
Главный редактор журнала РБК:
 Валерий Игуменов
Руководитель фотослужбы:
 Варвара Гладкая

Руководители направлений – заместители главного редактора
Банки и финансы: Марина Божко
Индустрия и энергоресурсы:
 Тимофей Дзянко
Информация: Алексей Митраков
Политика и общество: Максим Гликин
Спецпроекты: Денис Пузырев

Редакторы отделов
Медиа и телеком: Полина Русяева
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок:
 Дмитрий Крюков
Свой бизнес: Николай Гришин
Экономика: Иван Ткачев

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
 ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: ООО «БизнесПресс»
 Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.
 Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
 E-mail: business_press@rbc.ru
Директор издательского дома «РБК»:
 Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»:
 Анна Батыгина
Директор по рекламе товаров группы люкс:
 Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
 Мария Железнова

Директор по маркетингу:
 Андрей Сикорский
Директор по распространению:
 Анатолий Новгородов
Директор по производству:
 Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
 «Роспечать», «Пресса России»,
 подписной индекс: 19781
 «Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
 Телефон: (495) 363-1101
 Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
 в ОАО «Московская газетная типография»
 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

Заказ № 2128
 Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
 Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
 допускается только по согласованию
 с редакцией. При цитировании ссылка
 на газету РБК обязательна.
 © «БизнесПресс», 2016

ПЕРЕСТАНОВКИ ВО ВЛАСТИ У СОСЕДЕЙ



↑ Пост нового премьера Армении в скором времени может занять бывший мэр Еревана Карен Карапетян. Известно, что с 2000 по 2011 год Карапетян работал генеральным директором ЗАО «Армросгазпром», возглавлял совет ЗАО «Арэксимбанк» (входящего в группу Газпромбанка), после чего был назначен на должность первого вице-президента Газпромбанка и далее работал на топ-менеджерских позициях в различных структурах «Газпрома». Эксперты отмечают, что тесные связи нового премьера с Москвой будут определять внешнеполитический курс Армении лишь отчасти



↑ Первый вице-премьер Казахстана Бакытжан Сагинтаев (на фото) теперь будет временно исполнять обязанности главы правительства республики. Ранее Сагинтаев занимал должность министра экономического развития и торговли, был министром регионального развития и, по мнению экспертов, является абсолютно лояльным Нурсултану Назарбаеву человеком и будет во всем придерживаться президентского курса

Почему произошла смена глав правительств Армении и Казахстана

Два премьера за день

ГЕОРГИЙ МАКАРЕНКО

За один день в отставку ушли премьеры Армении и Казахстана. В обоих случаях руководство республик таким образом попыталось преодолеть глубокие социальные и политические кризисы.

8 сентября обновилось руководство сразу трех бывших советских республик. За несколько часов добровольно ушло в отставку правительство Армении, было уволено правительство Казахстана, а в Узбекистане парламент назначил нового исполняющего обязанности президента.

КАРТ-БЛАНШ НА РЕФОРМЫ

Кабинет премьер-министра Армении Овика Абрамяна ушел в отставку после двух с половиной лет работы. «Я решил подать в отставку и предоставить президенту возможность сформировать новое правительство. Нужно думать об успехе всех нас и дать шанс новому правительству на основании проделанной работы и с новыми подходами консолидировать общество», — заявил политик утром в четверг.

Решение Абрамяна о своей отставке, по сути, является ответом на недавний призыв президента страны Сержа Саргсяна сформировать «правительство националь-

ного согласия».

За период работы кабинета Абрамяна (начавшийся в апреле 2014 года) страна пережила несколько серьезных политических катаклизмов. Еще осенью 2014 года национальная валюта начала падать вслед за рублем, следом ускорилась инфляция. Через несколько месяцев к массовым беспорядкам привело жестокое убийство целой семьи солдатом с российской военной базы.

За перестановками в правительстве Казахстана не стоит тайной комбинации по подготовке Масимова как преемника Назарбаева: скорее это является реакцией президента на рост социально-экономических проблем и угрозу терроризма, отмечает эксперт

Клету 2015 года экономический кризис вынудил правительство поднять тарифы на электроэнергию, что вновь привело к масштабным акциям протеста. Следующей весной, в период охлаждения отношений России и Турции, которые обеспечивали баланс сил в Закавказье, произошла сильнейшая за много лет вспышка Карабахского конфликта. Наконец, в июле 2016 года вооруженная оппозиция захватила и две недели удержива-

ла управление патрульно-постовой службы в городе Эребуни.

Новым премьером с высокой вероятностью станет бывший мэр Еревана Карен Карапетян — уроженец Нагорного Карабаха и полный тезка другого армянского политика, старшего брата российского бизнесмена Самвела Карапетяна. О его кандидатуре сообщил Reuters со ссылкой на местные СМИ и экспертов. Карапетян имеет репутацию технократа: он скорее бизнесмен и управ-

биографии Карапетяна, который лишь отчасти будет определять внешнеполитический курс Армении, уверен замдиректора Института Кавказа Сергей Минасян. Главная задача Еревана сейчас — проведение радикальных экономических реформ, и кандидатура Карапетяна была выбрана именно по этой причине. Важным обстоятельством является и то, что в апреле 2017 года в Армении пройдут очередные парламентские выборы. Абрамян после отставки может возглавить предвыборный штаб правящей Республиканской партии президента Сержа Саргсяна, сообщили источники издания Arminfo.

«Главная причина многолетних протестов — сложное социально-экономическое положение в стране, монополизация бизнеса, неудачные кадровые решения, — пояснил РБК Минасян. — Карапетян формально вне той системы, ярким представителем которой был Абрамян, и ему проще перестроить ее снаружи». По словам эксперта, перед Карапетяном встанут два основных вызова. Во-первых, это получение карт-бланша от президента на проведение реформ; во-вторых — непотивление новому курсу (под давлением президента) правящей Республиканской партии, которая в теории сама может стать жертвой этих реформ.



↑ 8 сентября парламент Узбекистана назначил Шавката Мирзиязева (на фото) временным главой государства. 59-летний Мирзиязев с 2003 года занимал пост главы правительства Узбекистана. До этого он был губернатором Джизакской и Самаркандской областей. В январе прошлого года его повторно утвердили на должность премьер-министра по итогам парламентских выборов. После смерти Ислама Каримова Мирзиязев возглавлял комиссию, которая организовывала похороны президента

Новый лидер Узбекистана

Две палаты парламента Узбекистана 8 сентября проголосовали за назначение временно исполняющим обязанности президента республики премьер-министра Шавката Мирзиязева. Он уже 13 лет возглавлял правительство страны и считается наиболее вероятным преемником Ислама Каримова. Именно Мирзиязев возглавлял

комиссию по организации похорон бессменного лидера республики. Но должность и.о. президента, согласно узбекской Конституции, была передана спикеру сената Нигматулле Юлдашеву, который взял самоотвод в четверг. Новые выборы президента по закону должны пройти в течение трех месяцев.

Месяц спустя КНБ объявил, что задержанный ранее глава одной из крупнейших пивоваренных компаний Казахстана Тохтар Тулешов финансировал прошедшие весной антиправительственные митинги с целью государственного переворота и захвата власти. Процесс по делу Тулешова начинается на следующей неделе, ему предъявлены обвинения по 16 статьям УК. Тогда же, в середине июля, в бывшей столице Алма-Ате неизвестные открыли стрельбу недалеко от здания местного РУВД, погибли три человека, двое из них были сотрудниками полиции. Наконец, уже на этой неделе КНБ объявил о предотвращении масштабного теракта, подобного трагедии 11 сентября в США.

За перестановками в правительстве Казахстана не стоит тайной комбинации по подготовке Масимова как преемника Назарбаева: скорее это является реакцией президента на рост социально-экономических проблем и угрозу терроризма, говорит аналитик Центра исследования проблем стран ближнего зарубежья РИСИ Иван Ипполитов. Предыдущий глава КНБ пробыл в своей должности меньше года, и не факт, что Масимов задержится там надолго. Отставка премьер-министра обсуждается давно, сейчас она приурочена к началу политического сезона, в который элита должна войти обнов-

ленной, рассказал РБК Ипполитов. В пятницу пройдет расширенное заседание правительства, отставка уже не будет, министры сохраняют свои портфели в новом кабинете.

Перестановки в правительстве часто использовались Назарбаевым в кризисные периоды, напоминает эксперт Института востоковедения РАН Станислав Притчин. Однако на этот раз президент выбрал «нетривиальный ход»: если раньше Масимов поочередно возглавлял то правительство, то администрацию президента, теперь он отправлен на работу в спецслужбы. Такой ход Притчин называет «почетной отставкой» для Масимова. Кроме того, уверен Ипполитов из РИСИ, второй кабинет Масимова оказался куда менее инициативным и работоспособным, нежели его первое правительство, что сказалось на его судьбе.

Вице-премьер Сагинтаев является абсолютно лояльным Назарбаеву человеком и будет во всем придерживаться президентского курса, считает Ипполитов. Сможет ли Сагинтаев отбросить приставку «и.о.» и задержаться в должности, является, по мнению экспертов, вопросом открытым. В любом случае перед Казахстаном, как и перед Арменией, стоит сейчас немало внутренних социально-политических вызовов, что и предопределило смену правительства. ▀

ПОЧЕТНАЯ ОТСТАВКА

Этим же утром президент Казахстана Нурсултан Назарбаев своим указом отправил в отставку правительство Карима Масимова, который возглавлял кабинет министров с апреля 2014 года. Исполняющим обязанности главы правительства был назначен первый вице-премьер Бақытжан Сағинтаев, сам Масимов переведен на должность главы Комитета национальной безопасности (КНБ,

образован в 1992 году на базе республиканского КГБ).

«Благодарю главу государства за высокое доверие, оказанное мне», — гласит запись Масимова в его аккаунте в Twitter в день отставки. Как отмечает казахское информагентство NUR, экс-премьер был одним из наиболее последовательных в руководстве страны проводников современных технологий, работал над созданием «электронного правительства».

В то же время за последний год Казахстан также неоднократно сталкивался с вызовами социальной стабильности. В августе 2015 года под давлением падающих нефтяных цен власти перешли к плавающему курсу тенге, и за несколько часов национальная валюта обвалилась на четверть. С начала этого лета в стране действует предпоследний уровень террористической опасности. Его ввели после нападения группы боевиков на военную часть в Актобе.



При поддержке
Правительства
Москвы



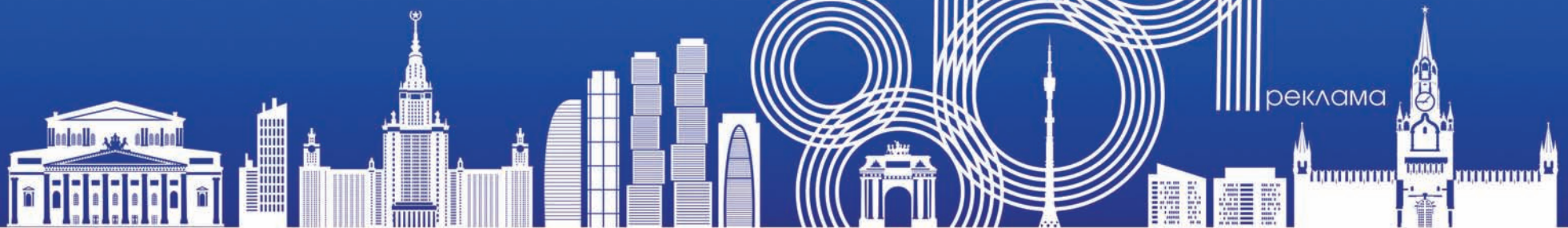
ДЕНЬ ГОРОДА МОСКВЫ

10-11 СЕНТЯБРЯ

0+

869
МОСКВА

реклама



КАДРЫ Кремль нашел замену Павлу Астахову

Защитница из «народного фронта»

МИХАИЛ РУБИН

Наиболее вероятный кандидат на пост нового уполномоченного по правам ребенка — глава исполкома пензенского ОНФ и оператор президентских грантов Анна Кузнецова. Она сменил Павла Астахова, который покинет пост 9 сентября.

Уполномоченный по правам ребенка Павел Астахов уйдет в отставку 9 сентября, рассказали РБК два собеседника в администрации президента. Решение о его увольнении было принято еще в конце июня, но тогда его просто отправили в отпуск вплоть до 8 сентября — на эту дату приходится 50-летие омбудсмена, рассказывали ранее собеседники РБК. По их словам, сразу после празднования Астахов должен уйти, а на его место предполагалось найти за это время нового человека.

Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков несколько раз подтверждал журналистам информацию об уходе уполномоченного, но в четверг отказывался от комментариев. Пресс-служба омбудсмена на вопрос РБК об уходе омбудсмена после юбилея ответила, что «все работают в штатном режиме и график распланирован до конца года».

Подбор сменщика шел длительное время, в результате остались две кандидатуры — глава Ассоциации организаций в защиту семьи



На съезде «Единой России» 27 июня Анна Кузнецова сидела по правую руку от президента Владимира Путина

Анна Кузнецова и президент благотворительного фонда «Волонтеры в помощь детям-сиротам» Елена Ольшанская, говорят собеседники РБК. По их словам, вероятнее всего, выбор будет сделан в пользу первой.

СПРАВА ОТ ПРЕЗИДЕНТА

Анне Кузнецовой 34 года. В 2010 году она создала фонд по поддержке семьи, материнства и детства «Покров», а в 2015 году — Ассоциацию организаций в защиту

семьи. В этом году ее «Покров» стал одним из операторов президентских грантов для поддержки НКО, он должен распределить за год 420 млн руб.

У Кузнецовой хорошие контакты и с правозащитниками, и с

Общественной палатой, и с администрацией президента, рассказывает собеседник РБК в Кремле. Она — член ОНФ, руководит исполкомом пензенского отделения Фронта. Весной Кузнецова выиграла праймериз «Единой

ВЫБОРЫ-2016 На фоне падения рейтинга «Единая Россия» запустит новую агитацию

Партия свяжется с Путиным

МИХАИЛ РУБИН

В последнюю неделю перед выборами «Единая Россия» постарается остановить падение своего рейтинга. Для этого партия придумала мобилизующий избирателей лозунг, который подкрепляет ее связь с президентом Владимиром Путиным.

За неделю до думских выборов (пройдут 18 сентября) «Единая Россия» запустит последнюю, третью по счету, волну агитации, рассказали РБК два собеседника в руководстве единороссов. По их словам, цель партии в последнюю неделю — попытаться соединить рейтинг президента с рейтингом партии.

Для этого по всей стране развешат новые баннеры. На одном из них будет мобилизующий призыв: «Голосуй за партию президента. За «Единую Россию»!». На другом появится цитата Владимира Путина со съезда «Единой России»: «Ценить доверие людей, обещать только то, что сможешь выполнить».

В последнюю неделю единороссы откажутся от региональной части своей агитации, в рамках которой на баннерах висели партийные лозунги («Действовать в интересах людей — наша задача», «Слышать голос каждого — наша обязанность», «Создать и защитить будущее России — наша цель») на фоне изображений из разных российских городов. Высокопоставленный единоросс подчеркивает, что от региональной составляющей партия от-

казывается только на билбордах, это нужно, чтобы сделать акцент на общенациональной мобилизации. При этом кандидаты будут активно работать с населением на своих территориях. Они представят избирателям региональные программы, которые были сформированы на основе предложений граждан на встречах с кандидатами.

Источник, близкий к руководству партии, поясняет, что пока динамика рейтинга партии отличается от динамики рейтинга президента

В целом последняя неделя — более мобилизующая, соглашается другой собеседник в «Единой России». Источник, близкий к ру-

ководству партии, поясняет, что пока динамика рейтинга партии отличается от динамики рейтинга президента. «У президента он стабильно высокий, у партии рейтинг сползающий», — говорит он. При этом собеседник РБК утверждает, что рейтинг партии власти всегда снижается во время агитационной кампании, когда оппозицион-

ные партии становятся заметнее в глазах избирателя по сравнению с обычными периодами. Чтобы это падение не стало слишком силь-

ным, требуются более мобилизующие лозунги и призыв голосовать за «Единую Россию» как партию президента. Во вторник Путин сам встречался с участниками предвыборного списка единороссов.

По данным Левада-центра, в конце августа за «Единую Россию» собирались голосовать 31% от общего числа опрошенных (это на 8% меньше, чем в начале года) и 50% от числа намеренных принять участие в выборах. По данным ВЦИОМа, за единороссов в начале сентября собирались голосовать 39% от общего числа голосующих (на 5% ниже, чем месяц назад).

В среду первый замглавы администрации президента Вячеслав Володин (возглавляет одну из территориальных групп партии на выборах) на встрече с по-

России» в Пензенской области и попала в предвыборный список партии на думских выборах. Она включена в территориальную группу, которая объединяет Пензенскую, Волгоградскую, Саратовскую и Тамбовскую области. Во главе этой группы — первый заместитель руководителя администрации президента Вячеслав Володин, который курирует в Кремле работу уполномоченных. На съезде «Единой России» 27 июня Кузнецова сидела по правую руку от президента Владимира Путина (по левую был лидер партии премьер Дмитрий Медведев).

Новый омбудсмен не должен повторять ошибок прежнего уполномоченного Павла Астахова, подчеркивает источник в Кремле

Кузнецова — мать шестерых детей, это пассионарная личность, объясняет выбор собеседник РБК в Кремле. Другой собеседник характеризует ее как «очень грамотную, скромную и умную».

При подборе нового омбудсмена в Кремле ориентировались на то, что образ человека на этой должности должен соответствовать таким известным фигурам, как исполнительный директор фонда «Справедливая помощь» Елизавета Глинка или учредитель фонда «Подари жизнь» актриса Чулпан Хаматова, говорит собеседник. По его словам, с ними также велись переговоры о должности уполномоченного, но у Глинки есть американское гражданство, что противоречит закону о госслужбе, а Хаматова не была готова уйти из театра.

ПЛОХО ПОПЛАВАЛ

Новый омбудсмен не должен повторять ошибок прежнего уполномоченного Павла Астахова, подчеркивает источник в Крем-

ле. Решение об отставке Астахова было принято по совокупности причин, рассказывали ранее собеседники РБК, близкие к президентской администрации. Вопросы к нему возникли у антикоррупционного управления Кремля. Там заподозрили конфликт интересов, связанный с деятельностью омбудсмена и бизнесом его сына Антона. Астахов-младший в 2014 году купил 8,5% акций Регионального банка развития, в том же году детский омбудсмен объявил, что открывает в этом банке счет для сбора пожертвований детям — беженцам с Украины.

Кроме этого неудовольствие

кремлевского начальства вызывали частые выезды Астахова за границу, а также его неудачные высказывания, продолжает собеседник. Комментируя сообщения о вызвавшей общественное обсуждение свадьбе 17-летней жительницы села Байтарки Хеды-Луизы Гойлабиевой и 57-летнего главы РОВД Ножай-Юртовского района Чечни Нажуда Гучигова, Астахов решил поговорить о раннем половом созревании на Кавказе: «Есть места, где женщины уже в 27 лет сморщенные, и по нашим меркам им под 50». А в июне этого года после гибели детей во время летнего отдыха на Сямозере уполномоченный спросил выживших: «Ну что, как поплавали?»

Именно после этого заявления собеседники РБК заговорили о скором увольнении уполномоченного. Сам Астахов вначале сказал «Газете.Ru», что информация о его отставке — «глупость несусветная». Но уже 1 июля он сообщил каналу РБК, что у него состоялся «очень серьезный» разговор с президентом, после которого он написал заявление об увольнении. ■

литологами рассказывал, что у рейтинга партии различная тенденция в разных регионах. «Тенденция разновекторная, — заверил он. — В ряде территорий она плоская, в ряде территорий, включая Петербург, спадающая, в части территорий, включая Москву, нарастающая». При этом он утверждал, что кампания «Единой России» сейчас более успешна, чем на прошлых выборах Госдумы 2011 года. По его словам, сейчас рейтинги выше, чем были в 2011 году за две недели до тех выборов, утверждает он.

Единомысленно с самого начала строили свою агитацию, используя высказывания президента. В мае перед проведением праймериз они развесили по стране плакаты с изображением участников предварительного голосования и лозунг «Важно Выбрать Правильно». Эти слова были написаны в столбик и образовывали инициалы президента Владимира Владимировича Путина. «Это наш моральный лидер. Мы действительно без него не

можем», — объяснял тогда РБК собеседник, близкий к руководству партии.

С началом агитации они развесили по всей стране билборды с цитатами из высказываний Путина о партии и разных социальных группах. Голос Путина звучал и в агитационных роликах партии. Но на билбордах еще не было призыва голосовать за единомысленников как за партию президента. Это пытались делать столичное отделение партии, которое заказало одному из call-центров обзвон москвичей с формирующим опросом о связи главы государства и партии. В частности, они спрашивали, согласны ли респонденты с тем, что в «непростое время» необходимо поддерживать президента и проголосовать за «Единую Россию».

По большому счету, непринципально, какой процент голосов получит «Единая Россия», отмечает политолог Евгений Минченко. Даже при большем падении за счет одномандатников партия получит устойчивое большинство, близкое к конституционному, отмечает он. ■

МНЕНИЕ



ФОТО: youtube.com

КИРИЛЛ ТИТАЕВ, ведущий научный сотрудник Института проблем правоприменения при Европейском университете

Как изменится надзор за соблюдением законов в армии

Пока финансирование военных прокуроров и следователей идет через Минобороны, они не могут быть независимы от военного руководства.

Сообщения об изменении статуса военных прокуроров и военных следователей с 1 января 2017 года чуть не стали сенсацией. Сначала со ссылкой на неназванные источники говорилось о «ликвидации главной военной прокуратуры» (про военных следователей почему-то забыли). Потом Главная военная прокуратура опровергла эти сообщения. Что же происходит на самом деле?

ОТДЕЛЬНАЯ ВЕРТИКАЛЬ

Сами по себе изменения в статусе военных прокуроров и военных следователей не новость. Об этом было известно еще с весны 2014 года, когда были внесены соответствующие поправки в закон (145-ФЗ от 04.06.2014), а точный дизайн изменений стал окончательно понятен к прошлому лету.

Для понимания сути этих изменений нужно разобраться в том, как устроена правоохранительная работа в российских силовых структурах. Преступления, совершенные военнослужащими (а это не только Вооруженные силы, но и практически все, кто носит погоны, включая полицию, МВД и даже, например, таможенные органы) или в отношении военнослужащих, с некоторыми оговорками расследуются специальными военными следователями, а надзирают за работой следователей и поддерживают обвинение в отдельных военных судах специальные военные прокуроры. Военные следователи и прокуроры выстроены в две отдельные вертикали, которые существуют параллельно с основными вертикалями прокуратуры и Следственного комитета.

То есть если прапорщик Федеральной пограничной службы ФСБ в городе Кяхте нанес в ходе пьяной драки тяжкие телесные повреждения старшине, то заниматься этим будет не кяхтинский районный отдел Следственного комитета, подчиненный управлению СК по Республике Бурятия, а кяхтинский гарнизонный следственный отдел, подчиненный военному следственному управлению по Восточ-

ному военному округу в городе Хабаровске, который подчинен главному военному следственному управлению и затем уже председателю СК.

Такие отдельные следственные и правоохранительные органы, которые действуют в войсках, нередко существуют в странах с крупными армиями, например в США. Если армия велика и играет существенную роль в государстве, то допускать гражданских следователей, прокуроров и судей к внутриармейским делам считается небезопасным или не вполне разумным. Военные следственные органы немногочисленны, что упрощает контроль за соблюдением режима секретности следователями и прокурорами, да и специфику жизни военных они, как предполагается, понимают лучше. Однако здесь есть и оборотная сторона: и в России, и в других странах, в которых есть похожие органы, нередко звучат обвинения в том, что военные следователи и военные прокуроры всегда, когда есть такая возможность, выбирают ту версию событий, которая удобна для командования.

ГЛАВНЫЙ РАСПОРЯДИТЕЛЬ

Российская специфика состоит в том, что военные прокуроры занимаются не только надзором за следователями и поддержанием обвинения в суде, но и, как и остальные прокуроры, — тут российская ситуация уникальна — надзирают за соблюдением в войсках федерального законодательства вообще. Другими словами, защищают трудовые, социальные, жилищные и все прочие права военнослужащих и целого ряда других категорий населения: проводят проверки, привлекают к административной ответственности, рассматривают жалобы граждан (военнослужащих и членов их семей) и прочая, и прочая. Фактически с учетом того, что военнослужащие ограничены законом в выборе инструментов защиты своих прав, военная прокуратура оказывается едва ли не единственным органом, куда можно пожаловаться на свое начальство.

Исторически сотрудники военных следственных органов и военных прокуратор входили в состав соответствующих ведомств,

в первую очередь Министерства обороны, числились в их штатном расписании. Эти же ведомства платили им зарплату, обеспечивали жильем и т.д. С 1 января 2017 года ситуация должна измениться. Зарплатный «бюджет» полностью переводится в прокуратуру и Следственный комитет. С жильем, социальными платежами, помещениями и прочими расходами ситуация несколько сложнее, но общий вектор движения в ту же сторону. При этом никакой содержательной реформы этих ведомств не предусмотрено.

Грядущее изменение, безусловно, положительное. Военная юстиция и так очень легко попадает под влияние командования окрестных частей: гарнизонный прокурор, председатель гарнизонного суда, начальник военного следственного отдела и так будут активно включены в жизнь элиты военного сообщества в своем городе или военном городке. Они присутствуют на ключевых совещаниях, их приглашают на дни рождения и другие праздники — в общем, нужды и чаяния военного руководства они понимают очень хорошо. Чисто психологически им гораздо проще принять сторону руководства в ситуации, когда речь идет не о драке двух рядовых, а, скажем, о случае рукоприкладства со стороны офицера, что весьма испортит отчетность по воспитательной работе для командира части. А с учетом российской специфики — огромной роли прокурора в защите социальных и трудовых прав военнослужащих — конфликты между общевойсковым командованием и прокуратурой выглядят и вовсе неизбежными, если прокурор честен и профессионален.

В ситуации же, когда еще и финансирование идет через Министерство обороны, военная прокуратура и военное следствие оказываются и вовсе подконтрольны военному командованию, от которого по идее должны быть независимы. Несговорчивому прокурору всегда можно забыть выделить финансирование на транспорт, предоставить для военной прокуратуры ужасающее подвальное помещение или неправильно подсчитать для его сотрудников бесконечные надбавки и доплаты, из которых доход военнослужащего состоит более чем наполовину. Передача хотя бы части финансовых полномочий в руки самих прокуроров и следователей — абсолютно правильное решение, и остается надеяться, что движение в этом направлении продолжится.

Конечно, глядя на эти изменения, есть соблазн проинтерпретировать их как часть схватки силовиков за власть и ресурсы, но на деле, скорее всего, это либо отголоски схватки давней, либо же и вовсе не имеет большого отношения к ней. Насколько можно оценить, те выигрыши, которые получают прокуратура и СК от перехода к ним этой части бюджетного пирога, вполне соотносимы с ожидаемым количеством проблем от администрирования этих средств.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

Какие банки предлагают лучшие программы с кешбэком

Как вернуть свое

→ Окончание. Начало на с. 1

Для того чтобы им воспользоваться, необходимо указать ежемесячную заработную плату, перечисляемую на карту. По умолчанию размер затрат по карте составляет 30% от этой суммы — столько, по данным ЦБ, в среднем приходится на безналичные операции по картам частных клиентов.

Но при желании можно указать любую сумму платежей по карте — тогда расчет будет строиться

Главный принцип выбора продукта с кешбэком — не оформлять слишком дорогую карту, если такую же выгоду можно получить и по классической карте, советует эксперт

исходя из этой суммы. Для более точных результатов можно определить структуру расходов по пяти категориям — от супермаркетов до путешествий — и указать остаток средств на карте в конце месяца.

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД

Мы проанализировали структуру расходов по карте трех реальных людей с разным уровнем дохода (см. инфографику). Например, специалист отдела кадров из Москвы с зарплатой 65 тыс. руб. ежемесячно тратит по карте 47,5 тыс. руб. Большая часть расходов идет на супермаркеты — 30%. Для такого человека самой выгодной среди дебетовых карт по нашему калькулятору стала карта МТС Банка с программой лояльности «МТС Деньги Вклад». За год чистая выгода по ней может составить 14992 руб.

Зампред правления, руководитель розничного бизнеса МТС Банка Эдуард Иссопов отмечает, что эта программа лояльности — часть стратегии банка и является одной из ключевых для клиентов. По этой карте возможно начисление процентов на остаток средств — 7,5% годовых. Кроме того, программа дает возможность выбрать повышенный кешбэк в размере 3% для любой из трех категорий трат в зависимости от предпочтений клиента.

Второе и третье места в личном рейтинге кадровика — у Кредит Европа Банка и банка «Русский стандарт». «Мы стремимся предложить нашим клиентам прозрачные и понятные условия программ, отсутствие дополнительных ограничений, выгодные предложения от банка и наших партнеров», — рассказывает первый заместитель председателя правления банка



Для ряда пользователей банковских услуг некоторые на первый взгляд привлекательные и разрекламированные предложения могут оказаться менее выгодными, чем малоизвестные программы лояльности

«Русский стандарт» Евгений Лапин. По его словам, банк сделал упор именно на программу RS Cashback. Базовая ставка по данной программе составляет 1% на все операции покупок, без ограничений по сумме. «Также в рамках постоянно действующих акций по категориям клиенты получают 5% кешбэка», — говорит Лапин.

Самой невыгодной программой для этого клиента будет пакет услуг «Золотой» ЮниКредит Банка. Со-

трудница отдела кадров с зарплатой 65 тыс. руб. в месяц потеряет 306 руб. в первый год пользования картой этого банка с кешбэком. Дело в том, что стоимость обслуживания карт Gold и Platinum обычно выше, и для того, чтобы такие программы стали выгодными, клиентам необходимо тратить по картам больше денег. Пресс-служба ЮниКредит Банка пояснила, что карта Visa/MasterCard Gold+ ориентирована на сегмент клиентов с высо-

кими доходами, людей, активно использующих банковские карты для оплаты покупок в супермаркетах и ресторанах. «Карты MasterCard Gold/MasterCard World ориентированы на сегмент Mass Affluent, то есть на клиентов с заработной платой от 100 тыс. руб. и выше», — вторит руководитель управления некредитных продуктов Райффайзенбанка Дамьен Леклер.

По словам одного из авторов исследования Александры Шкальковой,

таким образом, некоторые на первый взгляд привлекательные и широко разрекламированные предложения могут оказаться на деле менее выгодными для определенного сегмента пользователей, чем малоизвестные программы лояльности.

С помощью калькулятора РБК также можно оценить привлекательность кредитных программ с кешбэком. Выгода от их использования оценивалась отдельно. С помощью этих программ банки стимулируют клиентов активнее тратить заемные средства по картам, рассказывает первый заместитель председателя правления банка «Русский стандарт» Евгений Лапин. «Мы наблюдаем, что клиенты, пользующиеся программой RS Cashback (кредитная карта), увеличивают обороты по картам в среднем на 5–10%», — говорит Лапин.

ПРИНЦИПЫ ВЫБОРА

Главный принцип выбора продукта с кешбэком — не оформлять слишком дорогую карту, если такую же выгоду можно получить и по классической карте, советует Шкалькова. По ее мнению, важным моментом является и наличие бесплатного обслуживания счета и карты.

Также при выборе карты с возможностью частичного возврата средств клиенту стоит обратить внимание на наличие однопроцентного кешбэка на все покупки,

Как считали

Для составления рейтинга карт с кешбэком Frank Research Group оценила действующие программы 15 крупнейших банков по портфелю кредитных карт и 15 крупнейших банков по объему счетов и вкладов физлиц (на 1 августа 2016 года). Программы для дебетовых и кредитных карт оценивались отдельно.

При расчетах применены следующие допущения:

- Кешбэк — процент от потраченных клиентом средств в торговых точках, который банк возвращает клиенту в качестве вознаграждения за использование карты. Сумма может варьироваться от 0 до 5% и распространяться на все покупки, только на определен-

ные категории товаров или на определенные категории товаров с повышенным возвратом средств. Также под кешбэком для расчета понимались баллы и бонусы, которые клиент может обналчить, переведя их с бонусного счета на свой расчетный счет в банке.

- Выгода рассчитывалась как размер вознаграждений в месяц (сумма кешбэка, возвращаемая банком, приветственные бонусы, подарочные бонусы, начисляемые в день рождения и пр.) минус издержки на обслуживание счета (стоимость выпуска и обслуживания карты и стоимость обслуживания счета).
- При расчетах учтено, что большинство банков ограничивают выплаты вознаграждений опре-

деленной суммой — в месяц или в год.

- Если банк предлагает программу лояльности по картам нескольких видов (Instant, Classic, Gold, Platinum), оценивались только карты Instant, Classic и Gold. Карты Platinum не принимались во внимание, если банк не предлагал программу лояльности только на картах Platinum (пример: Сверхкарта+ Росбанка).
- При расчетах учтены категории трат, за которые банки наиболее часто предлагают повышенный кешбэк: рестораны, АЗС, отдых и путешествия, одежда и обувь, супермаркеты.
- Клиент финансово грамотен и выбирает наиболее выгодные для себя категории с повышенным кешбэком.

отмечает Шкалькова. Важно также наличие категорий с повышенным кешбэком, например пятипроцентного возврата средств по отдельным категориям. «Хорошо, если эти категории достаточно крупные — например «шопинг», а не «товары для дома», — поясняет она.

Директор по развитию розничных продуктов Росбанка Лидия Каширина подтверждает: чтобы правильно подобрать карту с кешбэком, клиенту необходимо обратить внимание на перечень категорий, на который распространяется возврат средств, изучить список исключений.

Начальник департамента по управлению портфелем и развитию пластиковых карт Кредит Европа Банка Петр Попов считает, что кроме максимального размера кешбэка клиенту следует внимательно ознакомиться со всеми условиями обслуживания карты и комиссиями. «Иногда условия вы-

платы кешбэка зависят от активности использования карты и даже размера ежемесячного остатка на счете, — говорит Попов. — Если вы не сможете выполнять эти условия, то и ожидаемой выгоды от использования такой карты вы не получите».

Наконец, стоит помнить о лимитах начислений в месяц. Этот момент важен для тех, кто тратит по карте более 50 тыс. руб. в месяц. «Чтобы не упереться в «потолок» по выплатам кешбэка, важно либо изначально выбрать высокие лимиты начислений, либо проконсультироваться у банка о возможности увеличения этого потолка», — советует Шкалькова. Несмотря на то что все эти параметры учтены в нашем калькуляторе, мы советуем при заключении договора с банком обращать внимание на все условия договора. ▀

Воспользоваться калькулятором можно на сайте www.rbc.ru

Сколько денег можно вернуть по карте с кешбэком

Подрабатывающий студент

Доход в месяц, руб.
35 000

Расход по карте в месяц, руб.
28 721

Структура расходов



Выгода от кешбэка в первый год, руб.
Банк и карта

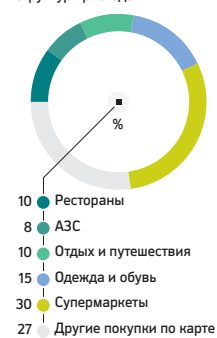
МТС Банк, MasterCard Unembossed, MasterCard Standard МТС Деньги, МТС Деньги Вклад	8250
Кредит Европа Банк, MasterCard World CARD PLUS	7996
Промсвязьбанк, Visa Platinum, MasterCard World ALL INCLUSIVE	5634
«Открытие», MasterCard World Карта гладиатора	5634
«Русский Стандарт», Банк в кармане Стандарт (Visa, MasterCard) RS Cashback	5579

Специалист по кадрам

Доход в месяц, руб.
65 000

Расход по карте в месяц, руб.
47 450

Структура расходов



Выгода от кешбэка в первый год, руб.
Банк и карта

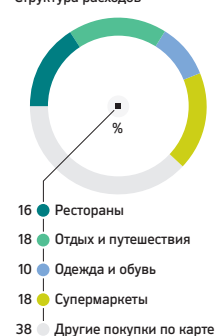
МТС Банк, карта MasterCard Unembossed, MasterCard Standard МТС Деньги, МТС Деньги Вклад	14992
Кредит Европа Банк, карта MasterCard World CARD PLUS	9794
«Русский стандарт», Банк в кармане Стандарт (Visa, MasterCard) RS Cashback	8472
Росбанк, Visa Platinum, Сверхкарта+	8235
Тинькофф Банк, Visa Platinum Tinkoff Black	7809

Сотрудник банка

Доход в месяц, руб.
130 000

Расход по карте в месяц, руб.
85 000

Структура расходов



Выгода от кешбэка в первый год, руб.
Банк и карта

Росбанк, карта Visa Platinum Сверхкарта+	19500
Кредит Европа Банк, MasterCard World CARD PLUS	16728
МТС Банк, MasterCard Unembossed, MasterCard Standard МТС Деньги, МТС Деньги Вклад	15910
«Русский стандарт», Банк в кармане Стандарт (Visa, MasterCard) RS Cashback	14671
Тинькофф Банк, Visa Platinum Tinkoff Black	14316

Таманцев. Итоги

с Юрием Таманцевым



Смотрите каждый день
на телеканале РБК

Расписание программ
на сайте tv.rbc.ru



«Газпром» и «Роснефть» в цифрах



Источник: Bloomberg, данные компаний

ГОСКОМПАНИИ Глава «Роснефти» обвинил «Газпром» в срыве сроков запуска ВНХК

Сечин требует трубу

→ Окончание. Начало на с. 1

Эти компании сочли необходимым уточнить «гидравлический расчет проекта газотранспортной системы» из-за отсутствия окончательного решения о строительстве Находкинской теплоэлектростанции (предназначена для обеспечения ВНХК и Приморского края электричеством), а также потребовали от «Роснефти» подписанный договор на транспортировку ее собственного газа в сторону ВНХК, говорится в письме.

Предполагаемый объем потребления газа этой электростанцией составит лишь 3% планируемой пропускной способности газотранспортной системы «Газпрома» на Дальнем Востоке, парирует глава «Роснефти». А требование о подписании договора на поставку собственного газа является «необоснованным и законодательно неправомерным», пишет Сечин. Оно также противоречит поручению правительства в адрес «Газпрома» решить задачу обеспечения природным газом проекта ВНХК, указывает он.

«Газпром» контролирует более 2/3 запасов газа Дальнего Востока, или 1,3 трлн куб. м газа, из которых 0,8 трлн куб. м получено без конкурса. А «Роснефть» весь добываемый газ поставляет потребителям Сахалинской области, Приморского и Хабаровского краев, поэтому ее запасов не хватит «для закрытия всех потребностей». Эти аргументы РБК в четверг привел и официальный представитель «Роснефти» (сами обращения он не комментирует). В связи с этим Сечин просит Медведева поручить Минэнерго

и «Газпрому» принять решение о снабжении первых двух очередей ВНХК газом монополии. Сечин подчеркивает, что технические условия для подключения к газопроводам нужны для успешного прохождения ВНХК главгосэкспертизы, запланированной на конец 2016 года. «Отсутствие такого подключения приведет к срыву сроков реализации важного для страны проекта», — заключает он.

К настоящему моменту разработан проект технических условий по подключению ВНХК к газотранспортной системе «Газпрома», заявил РБК официальный представитель «Газпрома». Сейчас проект проходит согласование в структурных подразделениях «Газпрома», добавил он.

Пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова не стала комментировать письмо Сечина. Она лишь отметила, что не видела письменного поручения Медведева по этой теме. Однако о таком поручении известно источнику в Минэкономразвития. По его мнению, из-за того, что комплекс до сих пор не подключен к газопроводам, сроки его строительства могут затянуться. Источник РБК в Минэнерго добавляет, что эти технические условия по состоянию на начало сентября не согласованы.

ПОСТРОЯТ ВОВРЕМЯ

Минэнерго еще 10 февраля направило в правительство до-

Для Ротенберга не жалко

«Роснефть» пытается договориться о покупке газа у «Газпрома» для ВНХ уже как минимум три года. Так, в августе 2013 года занимавший тогда должность вице-президента «Роснефти» Игорь Павлов в письме главе «Газпром межрегионгаз» Кириллу Селезневу сообщил, что в 2021–2022 годах «Роснефти» понадобится для этого проекта 1,7 млрд куб. м газа в год, в 2022–2028 годах — 2,3 млрд куб. м. Но «Газпром» отказывается в этих просьбах из-за своих обязательств по газификации Приморья и отсутствия свободных объемов топлива. В письме Медведеву Сечин отмечает, что еще в сентябре 2015 года «Газпром межрегионгаз» нашел свободные ресурсы для другого покупателя — Национальной химической группы, подконтрольной структурам Аркадия Ротенберга. Монополия согласилась начиная с 2019 года в течение 20 лет поставлять газ для Находкинского завода минеральных удобрений, который находится недалеко от ВНХК. В 2021 году объем поставок должен составить 3,15 млрд куб. м.

Споры о доступе к трубе

«Роснефть» добивалась доступа в трубу «Сахалин-2» (оператор Sakhalin Energy, контроль в проекте принадлежит «Газпрому») с 2013 года для поставок 8 млрд куб. м газа на дальневосточный СПГ завод, который планирует построить вместе с Exxon на базе проекта «Сахалин-1». Первая очередь завода составит 5 млн т в год. Компания Игоря Сечина проиграла несколько судов первой инстанции, но в сентябре 2015 года была поддержана в кассации. Федеральный арбитражный суд Дальневосточного округа обязал Sakhalin Energy дать «Роснефти» доступ к свободным мощностям и техусло-

вия на подключение к газопроводу проекта. В феврале 2016 года Верховный суд отказал «Газпрому» в пересмотре вердикта кассации. «Роснефть» давно критикует «Газпром» за монополию на экспорт газа и нежелание делиться ею с независимыми производителями. Одной из целей «Роснефти» был доступ в строящийся трубопровод «Газпрома» на Китай «Сила Сибири». Контракт с китайской CNPC на поставку в Китай с 2020 года до 38 млрд куб. м газа в год «Газпром» подписал в мае 2014 года. Допускать конкурентов к этой трубе «Газпром» не собирается, неоднократно говорил

предправления «Газпрома» Алексей Миллер. В ответ «Роснефть» распространила заявление о том, что «Газпром» как инфраструктурная монополия нарушает закон и она готова с ним судиться за доступ к новому трубопроводу. Позднее «Роснефть» также предлагала допустить независимых газопроизводителей в трубопровод «Турецкий поток», а также дать ей возможность экспортировать газ в Европу по единому экспортному каналу через «Газпром экспорт», заключив с монополией агентское соглашение. Но газовая монополия категорически отвергла все эти предложения.

клад, где указало два варианта снабжения газом ВХХК, следует из письма Сечина: за счет ресурсов самой «Роснефти» или газа «Газпрома» в случае появления у монополии свободных объемов. «Роснефть» рассматривала вариант обеспечения дальневосточного комплекса собственным своим газом, но сочла, что это невыгодно с точки зрения логистики, замечает источник, близкий к нефтяной компании: пришлось бы строить отдельный трубопровод и подключать его к системе «Газпрома», что затягивает проект и делает его дороже.

Несмотря на возложенные на него задачи по реализации госполитики, Минэнерго фактически уклоняется от вмешательства в ситуацию с поставками газа на ВХХК, считая это спором двух хозяйствующих субъектов, утверждает глава «Роснефти» в письме Медведеву.

Однако официальный представитель Минэнерго сообщил РБК, что «дорожная карта» по реализации ВХХК не будет пересматриваться. Мероприятия по реализации проекта осуществляются в срок, предложений по внесению корректировок в «дорожную карту» не поступало, подтвердила официальный представитель Минэкономразвития Елена Лашкина. Она считает, что вхождение в проект ChemChina может повлиять на модель реализации проекта.

По мнению старшего аналитика Sberbank CIB Валерия Нестерова, отсутствие технических условий по подключению к трубопроводам «Газпрома» может затянуть согласование проектной документации ВХХК на срок от нескольких месяцев до года. Эксперт считает, что для решения проблемы в спор двух компаний по условиям поставок газа на завод должно вмешаться государство. ■

ДЕЛО «РЕНОВЫ» Подозреваемая во взятках компания Виктора Вексельберга ответила на обвинения СКР

Поспорили о тарифах

НАТАЛЬЯ ДЕРБЫШЕВА

Тарифы на тепло в Коми в отличие от среднероссийских за последние семь лет не росли, а даже снижались, заявила представитель «Т Плюс». По версии СКР, установление выгодных тарифов — основная цель взяток со стороны менеджеров компании.

Тарифы на теплоэнергию в среднем по России с 2009 по 2016 год выросли примерно на 66%, а на «Воркутинских ТЭЦ», наоборот, упали на 4,2%, заявила в эфире телеканала РБК Елена Санарова, директор по стратегическим коммуникациям «Т Плюс» (контролирует ООО «Воркутинские ТЭЦ»). По ее словам, эта сумма не учитывает темпов роста инфляции и стоимости энергоносителей.

В понедельник, 5 сентября, Следственный комитет (СКР) при поддержке ФСБ провел обыски в офисах «Т Плюс» и контролирующей энергохолдинг «Реновы», а спустя два дня Сыктывкарский городской суд арестовал на два месяца гендиректора «Т Плюс» Бориса Вайнзихера и его предшественника на этом посту, управляющего директором «Реновы» Евгения Ольховика, которые подозреваются в даче многомиллионных взяток бывшим чиновникам Коми. Фигурантом дела также является еще один экс-гендиректор КЭС Холдинга (с 2015 года переименован в «Т Плюс»), Михаил Слободин, который находится в розыске. По версии СКР, руководство компании в 2007–2014 годах заплатило республиканским чиновникам 800 млн руб. взяток, а также пере-

дало 38% акций «Коми энергосбытовая компания», чтобы те установили для компании максимально выгодные тарифы на тепло- и электроэнергию и предоставили ей другие льготы.

Санарова утверждает, что власти Коми не только не повышали тарифы на теплоэнергию, но и не учитывали затраты компании на ремонт теплосетей.

По данным Росстата, тарифы на теплоэнергию в Коми с 2009 по 2016 год выросли на 40%, а в среднем по России за этот период рост составил вдвое больше — 82%, указывает аналитик рейтингового агентства АКРА Наталья Порохова. В июне 2016 года тарифы на тепло в республике были на 2,2% ниже среднероссийских.

Выгодными тарифы в Коми можно назвать только в 2007–2009 годах, когда в республике они выросли на 54%, а в среднем по стране — лишь на 41%, добавляет Порохова. Тарифы в Воркуте росли еще медленнее, чем в целом по Коми, пояснила РБК Санарова.

В филиал «Т Плюс» в Коми входят не только теплосетевые активы, но и электрогенерирующие, сообщает на сайте «Т Плюс»: Интинская ТЭЦ, Сосногорская ТЭЦ, Ухтинские и Сыктывкарские тепловые сети, а также находящиеся под оперативным управлением филиала «Воркутинские ТЭЦ». Однако тарифы на электроэнергию в отличие от тепловой устанавливаются на федеральном уровне, замечает Порохова.

В августе врио главы Коми Сергей Гапликов пожаловался президенту Владимиру Путину на аварийное состояние «Воркутинских

ТЭЦ», выставленных «Т Плюс» на продажу. В ответ Путин заявил, что «эта безответственность должна быть пресечена», и поручил разобраться в ситуации вице-премьеру Аркадию Дворковичу, курирующему ТЭК, министру энергетики Александру Новаку и директору ФСБ Александру Бортникову.

26 августа Вайнзихер на совещании в Воркуте доложил Дворковичу о программе модернизации

Коми Константин Ромаданов, курировавший в республике энергетику и ЖКХ, сообщил в среду вечером ТАСС со ссылкой на источник.

Накануне возбуждения этого нового уголовного дела прокурор Коми заключил досудебное соглашение о сотрудничестве с бывшим руководителем региональной службы по тарифам Ильей Перваковым, уточнила в четверг пресс-служба прокуратуры Коми.

Власти Коми не только не повышали тарифы на теплоэнергию, но и не учитывали затраты компании на ремонт теплосетей. При этом из 16 регионов, где работает «Т Плюс», Коми — самый убыточный для «Т Плюс», говорит директор по стратегическим коммуникациям компании

«Воркутинских ТЭЦ» до 2019 года на сумму более 1,7 млрд руб.

Санарова в четверг сказала, что из этой суммы «Т Плюс» уже вложила в ремонтную программу 500 млн руб., несмотря на то что долг региона (прежде всего коммунальной компании «Тепловые сети Воркуты») перед энергохолдингом составляет 8 млрд руб. Из 16 регионов присутствия Коми — самый убыточный для «Т Плюс», подчеркнула она.

Уголовное дело в отношении бывших и нынешних топ-менеджеров «Т Плюс» выделено из дела о мошенничестве экс-губернатора Вячеслава Гайзера и его подчиненных, задержанных год назад. Показания против топ-менеджеров энергохолдинга дал бывший зампреда правительства

Самого Первакова обвиняют в получении взятки за действия в пользу компаний энергетического и коммунального комплексов.

«С попустительства получавших крупные взятки высших чиновников республики КЭС на протяжении многих лет не вкладывала средства в модернизацию объектов энергоснабжения Воркуты, а служба Республики Коми по тарифам вопреки требованиям закона не контролировала вопрос разработки и реализации этой организацией программ по модернизации систем жизнеобеспечения», — говорится в сообщении республиканской прокуратуры. В итоге «ветхие сети» компании в условиях Крайнего Севера эксплуатировались с 18-процентными потерями тепла. ■



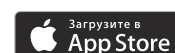
РБК ЖУРНАЛ

**МЕДИЦИНА ШАГОВОЙ
ДОСТУПНОСТИ**

**УЖЕ В ПРОДАЖЕ
ТАКЖЕ В ЦИФРОВЫХ КИОСКАХ**

Реклама 16+

ООО «Бизнес Пресс», 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная 78, стр.1, ОГРН1067746826070
Оформить подписку. Контакты отдела распространения: podpiska@rbc.ru, телефон +7 (495) 363 1101



RBC.RU

Как студент из Санкт-Петербурга создал «итальянский» обувной бренд

Онлайн-сапожник



ФОТО: Екатерина Кузьмина/РБК

Открывал бизнес Махач Хайбаев на собственные средства, потратив около 200 тыс. руб., а для расширения производства взял в долг у знакомых 2 млн руб. под 20% годовых

ИЛЬМИРА ГАЙСИНА

22-летний Махач Хайбаев организовал в Санкт-Петербурге мастерскую обуви ручной работы Migliori. За год продажи готовых и сделанных на заказ туфель принесли 24 млн руб. выручки.

ОБУВНЫЕ СТРАСТИ

«Я был уверен, что Migliori — итальянская марка, качество не отличается абсолютно. Вы для меня открыли происхождение бренда», — удивляется стилист и дизайнер одежды Гоша Карцев. У Гоши большой размер ноги, и найти готовую обувь, которая бы хорошо сидела, бывает непросто. Поэтому он предпочитает индивидуальный пошив и носит Migliori. Вообще-то на главной странице сайта Migliori написано «сделано в Санкт-Петербурге», но стилист, похоже, не обратил на это внимание.

Студент-инженер Махач Хайбаев совместил ремесленное производство обуви и онлайн-конструктор, который позволяет собрать свою пару из 50 тыс. вариантов. Мужские туфли продаются по 20 тыс. руб. за пару, бренд успешно конкурирует с известными итальянскими марками.

Хайбаев учился в Санкт-Петербургском национальном исследовательском университете (ИТМО) на инженера телекоммуникационных систем, но два года назад бросил: настоящим увлечением Махача всегда была обувь. Он до сих пор вспоминает сандалии, изготовленные вручную, которые ему в детстве подарил дядя из Дагестана. Соседи по общежитию удивлялись, что Махач может тратить часы на чистку и полировку своей обуви. Хайбаев любит говорить, что при должном уходе хорошие туфли могут служить вечно. Студент даже устроился продавцом-консультантом в обувной магазин-ателье петербургской марки Sarunni.

Проработав около года, Хайбаев решил попробовать продавать обувь в интернете. Он заказал четыре пары мужских туфель мастерам Sarunni и выставил их на продажу на своей странице «ВКонтакте». На примерку с колodками ездил сам. Первые пары по 14–15 тыс. руб. купили постоянные клиенты магазина, которые знали Махача. Хайбаев потратил на производство туфель 28 тыс. руб. и получил почти 30 тыс. руб. чистой прибыли.

В ноябре 2014 года 19-летний предприниматель пустился

в свободное плавание — выкупил оборудование для производства обуви за 70 тыс. руб., арендовал небольшое помещение за 12 тыс. руб. и начал искать мастеров. Бренд выбрал «итальянский» — Migliori (в переводе — «лучший»). Продавать обувь Махач начал в соцсетях, а в декабре открыл шоу-рум, аренда которой обходилась в 30 тыс. руб. в месяц. Всего на запуск Хайбаев потратил около 200 тыс. руб. Продажи первое время составляли около 15 пар в месяц.

Начинал Хайбаев на собственные средства, а чтобы расширить производство, взял в долг у знакомых 2 млн руб. под 20% годовых. Выплаты по кредиту съедали почти всю прибыль. В 2015 году Хайбаев познакомился с Романом Глазковым, генеральным директором холдинга «Метеор Групп», который занимается клинингом и корпоративным питанием — обслуживает, например, IKEA, «Транснефть» и PepsiCo. Глазков рассказывает РБК, что посчитал бизнес «красивым и актуальным».

В мае 2016 года предприниматели ударили по рукам — Роман Глазков погасил долги Migliori и инвестировал еще около 4 млн руб. в развитие бизнеса. Общая сумма инвестиций должна соста-

вить около 40 млн руб. За это Махач Хайбаев отдал 70% компании.

За неполные два года предприниматель продал 2500 пар обуви. 30% продаж идет через партнерские магазины дизайнерской одежды и ателье, 40% продается в шоу-рум в Санкт-Петербурге и 30% — через сайт Migliori. Рекордный месячный оборот компании — 3,1 млн руб. в месяц. Выручка за последние 12 месяцев — 24 млн руб.

К концу 2016 года предприниматели рассчитывают увеличить оборот до 5,5 млн руб. в месяц — почти в два раза по сравнению с текущими показателями.

Рынок обуви

По данным исследования маркетингового агентства Discovery Research Group, рынок обуви в России в 2015 году оценивался в 1,253 млрд руб., это на 7,3% меньше, чем в 2014 году. Но падает рынок импортной обуви из-за скачка валют, при этом производство внутри страны растет. По данным государственной статистики, объем отгруженных изделий из кожи и обуви вырос в 2015 году на 6,4%.

По данным Российского союза кожевников и обувщиков, в России около 1000 производителей обуви ручной работы. По словам инвестора Migliori Романа Глазкова, в Санкт-Петербурге есть еще три-четыре производства ручной обуви премиум-сегмента и несколько десятков производств классом ниже. Среди них дизайнер Виктор Рождественский, магазин Fatma, мастерская Леонида Куприянова.

Обувь Migliori в цифрах

25 кв. дм кожи
уходит на изготовление одной пары

3–4 дня
занимает производство одной пары

75 тыс. руб.
стоила самая дорогая пара Migliori

34 пары
приобрел один из покупателей

20 тыс. руб.
— средняя цена пары

80%
покупателей узнают о Migliori в интернете

249 операций
совершает мастер при изготовлении пары обуви

КАК ЭТО РАБОТАЕТ?

Обувь Migliori изготавливается вручную. На производство одной пары уходит три-четыре дня. За это время мастер выбирает кожу, кроит детали, сшивает их, затягивает верх, крепит подошву и полирует готовую пару. Из-за очередности и логистики покупатель получает туфли в среднем через две недели после заказа. В месяц сейчас мастерская изготавливает до 220 пар. Себестоимость каждой пары составляет 55–60% от розничной цены, но фактически она каждый раз рассчитывается по-

всему. На затраты влияет сложность работ, материалы и курс валют.

Сначала на производстве работал один мастер, сейчас в команде уже восемь человек. Хайбаев искал обувщиков через знакомых и онлайн-сервисы (hh.ru, avito). Каждый кандидат проходил испытание. Ему нужно было за день изготовить пробную пару обуви из отходов производства. По словам предпринимателя, для изготовления обуви вручную нужен большой опыт, кожа стоит дорого — нет права на ошибку.

Хайбаев решил использовать специальные колодки, которые подбираются по ширине и подъему стопы. Это позволяет изготовить индивидуальную пару, подходящую даже нестандартной стопе. Сейчас около 30% покупателей выбирают обувь под заказ. Чтобы определить подходящий размер, к новым покупателям бесплатно приезжает курьер с колодками.

В Migliori продается классическая мужская обувь: оксфорды, лоферы, монки, лонги, дерби, цельнокроенные туфли. В разных вариациях получается 50 моделей. Но на сайте компании можно конструировать свою обувь — 60% покупателей выбирают с помощью онлайн-конструктора фасон и яркие детали: цвет туфель, подошвы и шнурков; нанесение узоров, инициалов.

Основной расходный материал — кожа. Хайбаев поначалу покупал ее у российских посредников по одной шкуре, ее хватало на производство пяти-шести пар. Но затем решил импортировать кожу напрямую. Однако 80% первого же заказа оказались непригодными для использования в ценовом сегменте Migliori: кожа была слишком эластичной и отслаивалась. Бракованная кожа частично пошла на детали и вставки, и чтобы не работать впредь с негодным сырьем, предпринимателю пришлось лично ехать на французскую дубильню Le Puy, знакомиться с менеджерами и подписывать контракт. Теперь предприниматель закупает

материалы только у проверенных агентов по 60 шкур в квартал.

После запуска мужской линейки Хайбаев начал разрабатывать модели женской и детской обуви, ремни, портмоне. Это позволяет экономить материалы — на производство детской обуви, например, уходят остатки кожи после изготовления пары для взрослых.

МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

Цена пары в Migliori начинается от 19 тыс. руб. Хайбаев уверяет, что обувь Migliori носят министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров, комедианты Дмитрий Хрусталева и Виктор Васильев, певец Сергей Шнуров, топ-менеджеры компаний «Вимм-Билль-Данн», санкт-петербургского представительства Pepsi и «Транснефти».

Хайбаеву удается конкурировать с известными иностранными брендами. «Я всегда носил Baldinini и GFF, так как люблю обувь. Перед очередным мероприятием мне понадобилась новая пара. В Instagram я увидел Migliori. Честно говоря, купил первую пару с опасением, но тест-драйв она прошла», — говорит Владимир Лукин, директор компании «Видеостанция». Сейчас у него уже шесть пар туфель Migliori.

За неполные два года предприниматель продал 2500 пар обуви. Рекордный месячный оборот компании — 3,1 млн руб. в месяц. Выручка за последние 12 месяцев — 24 млн руб.

Через Instagram Хайбаев ищет и покупателей, и партнеров-заказчиков. Ильдар Ишмухаметов, владелец оренбургской студии-ателье «От кутюр», увидев рекламу, предложил Хайбаеву сотрудничество. Его студия шьет премиальные мужские костюмы, с которыми можно продавать и обувь ручной работы. Пока продано десять пар обуви. По словам Ишму-

хаметова, для Оренбурга это хороший результат.

У Migliori уже десять партнеров: три — в Санкт-Петербурге, два — в Москве, по одному в Сочи, Краснодаре, Оренбурге, Екатеринбурге, Новосибирске. Это магазины мужской одежды и ателье, которые предлагают покупателям к костюму заказать пару Migliori.

Однако в традиционной рознице обувь Migliori не пошла. В 2015 году обувь продавалась в магазинах дизайнерской одежды «Луук». «Обувь понравилась своим дизайном, плюс нам нужна была категория классической мужской обуви, — рассказывает байер «Луук» Лера Нена. — Но по ней были плохие продажи. Мы решили отказаться от обуви Migliori». Магазин заказал 50 пар, а продавал их почти десять месяцев. Хайбаев считает, что обувь Migliori рассчитана на другую целевую аудиторию — более взрослую и платежеспособную, а «Луук» ориентируется все-таки на молодежь.

Несмотря на первые успехи в социальных сетях, предприниматель решил доверить продвижение бренда крупному маркетинговому агентству. Оно потратило три месяца и 300 тыс. руб., но на продажах это продвижение никак не отразилось. «Агентство специализировалось на проведении мероприятий,

20% приходят по рекомендациям друзей. Основной канал привлечения — Instagram, у аккаунта Migliori 25 тыс. подписчиков. «Здесь продается идея «я могу сделать для вас эксклюзив, и это будет выглядеть вот так». В Instagram находится самая платежеспособная аудитория», — считает Андрей Захарян, интернет-маркетолог, автор книги Instagram rockstar.

Команда Романа Глазкова, которому принадлежит 70% Migliori, взяла на себя бухгалтерию и юридическую поддержку, управленческий учет. Партнеры планируют перенести часть ручного труда в машинное производство и открыть новые мастерские. Машины помогут на этапе кройки. Но главный этап производства — затяжка кожи — останется за мастером, этого достаточно для статуса «изготовлено вручную», считает Махач.

Обувная экономика компании Migliori за июль 2016 года, тыс. руб.

Выручка	2 400
Расходы, в том числе:	1960
Производство	940
Шоу-рум	35
Аренда и ремонт нового помещения	120
Зарплатный фонд	600
Маркетинг и реклама	150
Разработка новых моделей	55
Налоги	60
Рентабельность, %	16
Чистая прибыль	440

Источник: данные компании

ные 20% приходят по рекомендациям друзей. Основной канал привлечения — Instagram, у аккаунта Migliori 25 тыс. подписчиков. «Здесь продается идея «я могу сделать для вас эксклюзив, и это будет выглядеть вот так». В Instagram находится самая платежеспособная аудитория», — считает Андрей Захарян, интернет-маркетолог, автор книги Instagram rockstar.

Команда Романа Глазкова, которому принадлежит 70% Migliori, взяла на себя бухгалтерию и юридическую поддержку, управленческий учет. Партнеры планируют перенести часть ручного труда в машинное производство и открыть новые мастерские. Машины помогут на этапе кройки. Но главный этап производства — затяжка кожи — останется за мастером, этого достаточно для статуса «изготовлено вручную», считает Махач.

Осенью 2016 года готовится открытие шоу-рума в Москве. В

Санкт-Петербурге шоу-рум тоже переезжает из БЦ на Финляндском проспекте в самый центр, на улицу Воскова. Сейчас здесь делают хороший ремонт, «чтобы перед друзьями не было стыдно», как говорит Глазков.

Основным конкурентом Migliori покупатели называют итальянский бренд с 50-летней историей Fabi. Обе компании делают ставку на классические модели, только итальянская пара обуви продается в среднем на 5 тыс. руб. дороже российской — 25 тыс. руб. По данным Fabi, у компании более 70 монобрендовых бутиков, представленных в десяти странах мира. Россия — один из основных центров сбыта: здесь 34 фирменных магазина. Ирина Корнишина, представитель Fabi, считает, что конкуренции в этой нише особой нет — «на рынке есть место и большим, и маленьким маркам». ▀

Гражданский кодекс РФ: юридические практики

29 сентября, The St. Regis Moscow Nikolskaya*

Официальный партнер

ФРЕЙТАК И СЫНОВЬЯ
БЮРО ПРИСЯЖНЫХ ПОВЕРЕННЫХ

Среди спикеров:



Лидия Михеева
Исследовательский центр частного права при Президенте РФ



Григорий Ивлиев
Федеральная служба по интеллектуальной собственности



Ольга Рузакова
Государственная Дума РФ



Татьяна Кузьмина
Газпромбанк*



Александр Тарабрин
Открытие Холдинг*



Николай Фрейтак
Фрейтак и сыновья

РБК
КОНФЕРЕНЦИИ

Реклама. 18+
*АО «Газпромбанк», Финансовая корпорация «Открытие»,
Зе Санкт-Риджис Москоу Никольская

+7 (495) 363 03 14, bc@rbc.ru, bc.rbc.ru

Чем торговая система «Восход» интересна инвесторам

Заработать на Дальнем Востоке

ДАНИЛ СЕДЛОВ

Онлайн-платформа «Восход» создана для привлечения частных инвестиций в проекты Дальнего Востока. РБК проверил, как работает эта система.

Презентация инвестиционной системы «Восход» состоялась в начале сентября на Восточном экономическом форуме во Владивостоке. За ее созданием стоят Ассоциация «НП РТС» и Фонд развития Дальнего Востока. «Восход» представляет собой онлайн-платформу для частных инвесторов и эмитентов. Первые могут покупать на ней ценные бумаги, а вторые, соответственно, размещать акции и облигации для привлечения инвестиций.

Основой для нового сервиса послужил интернет-магазин ценных бумаг Freedom24, разработанный инвестиционной компанией «Фридом Финанс», которая выступила главным партнером — разработчиком платформы. При этом «Восход» использует инфраструктуру Санкт-Петербургской биржи — на ней проводится листинг инструментов, допущенных в инвестиционную систему.

По словам президента Ассоциации «НП РТС» Романа Горюнова, новый онлайн-сервис предназначен прежде всего для привлечения инвестиций в малые и средние предприятия на Дальнем Востоке. «Платформа предлагает максимально простой доступ инвесторам к покупке бумаг Дальневосточного региона», — подчеркивает он. В перспективе размещаться в системе «Восход» смогут не только российские, но и иностранные компании из Азиатско-Тихоокеанского региона, добавляет Горюнов.

Сейчас на платформе доступны два десятка акций китайских и корейских компаний, торгующихся на Санкт-Петербургской бирже. В их числе бумаги интернет-гиганта Alibaba, поисковой системы Baidu и производителя жидкокристаллических дисплеев LG Display. Российский эмитент пока один — компания «Авиатерминал», входящая в группу хабаровского аэропорта. 2 сентября она разместила в системе «Восход» свои облигации на 100 млн руб. со ставкой купона в 15% годовых.

Генеральный директор Фонда развития Дальнего Востока Алексей Чекунов отмечает, что спрос на долговые бумаги компании «Авиатерминал» превысил предложение и в первый же день составил 143 млн руб. Их покупателями стали 224 инвестора из 33 городов России, при этом 40% покупок пришлось на индивидуальные инвестиционные счета. В настоящее время уже 16 дальневосточных компаний подали заявки на размещение в системе «Восход».



ФОТО: Depositphotos

Все они пройдут через серьезный отбор и получат первоначальную экспертизу от фонда, говорит Чекунов. «Мы предлагаем эмитентам владельцу платформы — Ассоциации «НП РТС», а также тем брокерским домам, которые она привлекает для размещения. Таким образом, мы являемся основным шлюзом для эмитентов в систему «Восход», — пояснил он.

БЫСТРЫЙ ШОПИНГ

Платформа «Восход» будет интересна, прежде всего, частным инвесторам с небольшим чеком, убежден генеральный директор ИК «Фридом Финанс» Тимур Турлов. Все акции и облигации продаются поштучно. В настоящее время стоимость азиатских бумаг, представленных в системе «Восход», находится в диапазоне \$8–191 за штуку. Облигации компании «Авиатерминал» продаются по цене 1 тыс. руб. за бумагу. К этой сумме стоит прибавить брокерскую комиссию 0,1% и банковский сбор за эквайринг около 2,9%, говорит Турлов.

Чтобы совершить покупку через систему «Восход», инвестор должен пройти процедуру регистрации на платформе, которая предполагает открытие брокерского счета. В целом она занимает около 10 минут, как и заявлено на сайте «Восхода». Пользователю

необходимо указать личные и паспортные данные, ИНН, а также прикрепить сканы фотографии паспорта (страниц с фотографией и регистрацией). Затем надо подписать в режиме онлайн соглашение об обмене электронными документами, а также брокерский и депозитарный договоры.

Новый онлайн-сервис предназначен, прежде всего, для привлечения инвестиций в малые и средние предприятия на Дальнем Востоке

Пока единственным брокером и оператором системы «Восход» является ИК «Фридом Финанс», но в дальнейшем пользователи смогут покупать ценные бумаги через всех брокеров, работающих с Санкт-Петербургской биржей. В частности, доступ к системе «Восход» для своих клиентов планирует предоставить ФГ «БКС», уточнил директор по маркетингу этой компании Руслан Смирнов.

После регистрации инвестор должен перейти в секцию «Все инструменты» и выбрать интересующую его бумагу.

Минимальная сумма покупки составляет 1 тыс. руб. Как и при работе с любым интернет-магазином, оплатить покупку можно банковской картой. В качестве эксперимента РБК попытался купить одну облигацию компа-

нии «Авиатерминал». Сделать это с ходу нам не удалось: на стадии оплаты платформа несколько раз подряд сообщила об ошибке.

В службе техподдержки ИК «Фридом Финанс» объяснили это техническим сбоем и пообещали оперативно все исправить. После звонка в техподдержку транзак-

ция все же прошла и облигация была куплена. А вот продать эту бумагу другому инвестору через платформу «Восход» пока нельзя. Как сообщили в ИК «Фридом Финанс», действующий функционал сервиса не предусматривает таких операций. Чтобы продать эти ценные бумаги, придется обратиться к брокеру и попросить его провести внебиржевую сделку.

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Руководитель отдела технологий ФГ «Финам» Константин Молчанов говорит, что без серьезной разъяснительной работы сервис может не выполнить своей основной задачи — привлечения инвестиций под конкретные проекты на Дальнем Востоке. «У меня есть некоторые сомнения, что

платформа наберет большое количество инвесторов. Тем более когда речь идет об инвестициях не в крупные компании, а наоборот, в небольшие и малоизвестные предприятия», — говорит он.

Илья Филиппов, основатель компании Artquant — разработчика сервиса для фундаментального анализа Portfolioand.Me и предсказателя экономических кризисов Crisisometer.com, отмечает, что перспективы системы «Восход» во многом зависят от развития Санкт-Петербургской биржи. По словам Филиппова, сейчас эта площадка не может похвастаться большими оборотами и высокой ликвидностью. «Если инфраструктура биржи будет развиваться, есть шанс, что остаточная ликвидность пойдет и на платформу «Восход», — пояснил он.

Филиппов признает, что сервис действительно удобен для начинающего инвестора. Однако комиссии, которые приходится платить при покупке бумаг через «Восход», кажутся ему неоправданно высокими. «Ставка в 2,9%, по которой инвестор платит за эквайринг, сопоставима с доходностью американских облигаций с высоким рейтингом», — подчеркнул финансист. Впрочем, в условиях сверхнизких процентных ставок по всему миру активы, предлагаемые на этой платформе, вполне могут привлечь частных инвесторов, подытожил он. ▀